

время покупок. Именно поэтому на сегодняшний день омниканальность является более жизнеспособной моделью, поскольку подразумевает единый, цельный коммерческий опыт в рамках разных каналов. По данным Aspect Software, компании, которые используют омниканальные стратегии сбыта, достигают на 91 % более высоких показателей удержания клиентов по сравнению с компаниями, которые этого не делают.

Увеличение доли омниканальных магазинов, рост требований покупателей к пользовательскому интерфейсу веб-сайтов, расширение функционала онлайн магазинов, связанное с добавлением элементов ИИ, VR/AR, голосовых помощников и т. п. создает дополнительную нагрузку на инфраструктуру, что порождает необходимость увеличить инвестиции в платформы электронной торговли. Компании осознают это и планируют инвестиции в свои платформы: 51 % респондентов в исследовании от 360commerce назвали платформы электронной коммерции в числе топ-3 приоритетов в инвестировании на 2021 год. При этом 21 % опрошенных планируют полностью поменять свою платформу на другую, 37 % планируют потратить на проект более \$100 000 и 10 % планируют потратить \$500 000–\$1 млн. В другом опросе среди 110 представителей сферы B2B было выяснено, что во второй половине 2020 года 92 % респондентов увеличили расходы на свою инфраструктуру электронной коммерции.

Таким образом, электронная коммерция является важной составной частью электронного бизнеса, которая представляет процесс покупки, продажи, передачи или обмена продуктами, услугами и информацией с помощью электронных средств коммуникации. Стремительное развитие информационных технологий вместе с новым этапом развития экономических отношений способствуют активному распространению электронной коммерции. Преимущества новых информационных технологий привлекают все большее количество участников экономических отношений, изменяют качество совершения коммерческих сделок. Благодаря инструментам искусственного интеллекта, социальных сетей, дополненной и виртуальной реальности, чат-ботов и др. достигается наиболее полное соответствие услуг и товаров нуждам потребителей, повышается качество обслуживания.

Список использованных источников

1. E-commerce in the World Trade Organization: History and latest developments in the negotiations under the Joint Statement [Electronic resource]. – Mode of access: <https://www.iisd.org/publications/report/e-commerce-world-trade-organization-history-and-latest-developments>. – Date of access: 04.13.2024.

УДК 336.221

СРАВНИТЕЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Правада Е. В., студ., Коротина С. Р., студ., Домбровская Е. Н., ст. преп.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Реферат. В статье рассмотрены режимы налогообложения малого бизнеса в Республике Беларусь и Российской Федерации. Приведена сравнительная характеристика общего и особых режимов налогообложения, отражены их преимущества и недостатки. Сделан вывод о перспективных направлениях в развитии налогообложения малых организаций.

Ключевые слова: налогообложение, особые режимы налогообложения, общая система налогообложения, малый бизнес, налоговая база, налоговая ставка, плательщики налогов.

Налоговая политика в отношении малого бизнеса имеет существенное значение для его развития, поскольку налоги напрямую влияют на финансовое состояние субъектов хозяйствования. В рамках данной работы проведена сравнительная характеристика налогообложения малого бизнеса в двух странах – Республике Беларусь и Российской Федерации. Цель исследования – выявление преимуществ и недостатков действующих режимов налогообложения малого предпринимательства, основных тенденций в их

развитии. использованы следующие методы исследования: сравнение, контент-анализ литературных источников и нормативных правовых актов, регулирующих налогообложение малого бизнеса.

В Республике Беларусь субъекты малого предпринимательства имеют право применять следующие режимы налогообложения [1]:

1. Юридические лица: общая система налогообложения; особые режимы налогообложения: налог при упрощенной системе налогообложения (УСН), единый налог для производителей сельскохозяйственной продукции.

2. Индивидуальные предприниматели (ИП): общий порядок налогообложения (предусматривает уплату подоходного налога); особый режим налогообложения – единый налог с ИП и иных физических лиц. Если ИП перейдут в статус самозанятых, то смогут применять режим уплаты налога на профессиональный доход для физических лиц.

В Российской Федерации в настоящее время установлены следующие налоговые режимы для малого предпринимательства [2]:

- ОСНО – общая система налогообложения;
- УСН – упрощенная система налогообложения в двух вариантах: УСН «Доходы» и УСН «Доходы минус расходы»;
- ЕСХН – единый сельскохозяйственный налог;
- ПСН – патентная система налогообложения (только для ИП);
- НПД – налог на профессиональный доход (доступен ИП и физическим лицам без регистрации ИП);
- АУСН – новый вариант упрощенной системы без уплаты страховых взносов (кроме фиксированной суммы в 2 127 руб. в год), который пока является экспериментальным [3].

Рассмотрим подробнее и сравним каждую из систем налогообложения в Республике Беларусь и Российской Федерации.

Общая система налогообложения (далее – ОСНО) ИП в Республике Беларусь предполагает уплату подоходного налога по ставке 20 % (до 2023 г. было 16 %) с облагаемого дохода за минусом расходов, связанных с предпринимательской деятельностью. В 2024 году установлена повышенная ставка подоходного налога – 30 % для ИП, у которых в 2024 г. доходы от предпринимательской деятельности превысят 500 000 руб. [1]. Малая организация, применяющая ОСНО, как правило, уплачивает налог на прибыль, НДС, а в случае возникновения соответствующих объектов налогообложения, уплачиваются акцизы, налог на недвижимость, экологический, транспортный, земельный и другие налоги. Недостаток общего налогового режима – сложная система учета, значительные затраты времени и денежных средств на ведение учета, исполнение налоговых обязательств.

В Российской Федерации при ОСНО индивидуальные предприниматели уплачивают НДФЛ по ставке 13 % с дохода (что на 7 п. п. ниже, чем в Беларуси). Организации уплачивают НДС, налог на прибыль (основная ставка такая же, как в Беларуси – 20 %) и налог на имущество (до 2 %) [2]. Основные недостатки ОСНО в России те же, что и в Беларуси.

Упрощенная система налогообложения (далее – УСН) в Республике Беларусь – специальный режим, который позволяет рассчитывать налоги по более простой и удобной схеме: вместо НДС и налога на прибыль уплачивается налог при УСН по ставке 6 % с валовой выручки. Общие условия применения УСН: плательщиками налога с 2023 г. могут быть только организации; численность работников в среднем с начала года по отчетный период включительно не превышает 50 человек; валовая выручка нарастающим итогом с начала года составляет не более 2311250 бел. руб. Плательщики налога при УСН, с численностью работников не более 15 человек и выручкой, не превышающей 900 тыс. бел. руб., могут вести только книгу учета доходов и расходов, что заменяет бухгалтерский учет [1].

В Российской Федерации плательщики налога при УСН (юридические лица и ИП) могут выбрать объект налогообложения: доходы или доходы минус расходы, чего нет в Беларуси. Ставка налога при объекте налогообложения «доходы» – 6 %, «доходы минус расходы» – 15 %. Для предпринимателей, выбравших объект «доходы минус расходы», действует правило минимального налога. Общие условия применения УСН: 1) доход ИП и ООО не превышает 150 млн руб.; 2) число наемных работников не превышает 100 человек; 3) доля участия сторонних компаний не превышает 25 % (аналогичная норма имеется в Беларуси); 4) стоимость основных средств не превышает 150 млн руб.; 5) деятельность юридических

лиц не связана с предоставлением адвокатских услуг или производством подакцизных товаров. Банки, страховые компании и юридические лица с филиалами не могут использовать УСН. Бухгалтерский учет могут не вести: ИП, лицо, занимающееся частной практикой. Таким образом, условия УСН в России более привлекательные, чем в Беларуси в настоящее время.

Единый сельскохозяйственный налог. В Республике Беларусь его плательщики – только организации и их филиалы, осуществляющие производство (производство и переработку) сельскохозяйственной продукции и (или) первичную переработку льна, у которых доля выручки от реализации произведенной (и переработанной) сельскохозяйственной продукции и (или) первичной переработки льна составляет не менее 50 % общей выручки за налоговый период. Ставка налога – 1 % валовой выручки. Уплата единого налога заменяет уплату налога на прибыль, налога на недвижимость, земельного и экологического налогов. В России применяется подобный режим налогообложения, однако есть отличия. Так, налогоплательщиками признаются организации и ИП, производящие сельскохозяйственную продукцию, а также оказывающие услуги сельскохозяйственным товаропроизводителям в области растениеводства и животноводства, при условии, что доля доходов от сельскохозяйственной деятельности составляет не менее 70 % от всех доходов. Налог рассчитывают с разницы между полученными доходами и расходами на бизнес (а не с дохода, как в Беларуси) по ставке 6 %. Регион может уменьшить ставку до 0 %.

Единый налог с ИП и иных физических лиц применяется только в Республике Беларусь. Данного налогового режима нет в Российской Федерации. Этот режим налогообложения доступен только физическим лицам, включая ИП и самозанятых. Применять его можно при розничной торговле продовольственными и непродовольственными товарами, за некоторыми исключениями, а также по отдельным видам услуг: ремонт предметов личного пользования и бытовых изделий; краткосрочная аренда для проживания, и др., за исключением указанных в п. 2 ст. 336 Налогового кодекса [1]. Существенным недостатком единого налога является постоянный рост его ставок, а одним из главных преимуществ является то, что он не требует ведения учета затрат.

Патентная система налогообложения (далее – ПСН) в настоящее время в Беларуси не используется. В России ПСН применяется только ИП с определенными видами деятельности; лимит по средней численности сотрудников – до 15 человек за налоговый период, по годовому доходу – до 60 млн руб. [2]. Регионы вправе устанавливать дополнительные ограничения. Налоговая ставка составляет 6 % от стоимости патента. Патент оформляется на срок от 1 до 12 месяцев. Преимущества ПСН: не нужно платить НДС, НДФЛ и налог на имущество, сдавать отчетность, считать налоги каждый квартал; можно выбирать срок действия патента; для определенных видов деятельности не нужен кассовый аппарат.

В 2022 г. в Российской Федерации был введен новый налоговый режим – АУСН (автоматизированная упрощенная система налогообложения), без отчетности и с минимальным контролем. На АУСН налоги рассчитывают налоговые инспекторы, выездных проверок нет, за работников и ИП не нужно платить страховые взносы в ИФНС. НДФЛ с заработных плат сотрудников исчисляет, удерживает и перечисляет в бюджет уполномоченный банк [3]. Режим экспериментально ввели в четырех регионах: Москве, Московской и Калужской областях, а также в Татарстане. В течение 2024 года АУСН планируют распространить на все регионы России. АУСН смогут применять организации и ИП, у которых одновременно соблюдаются следующие условия: численность работников не более 5 человек; годовой доход не более 60 млн руб.; остаточная стоимость основных средств не более 150 млн руб.; расчетные счета открыты только в уполномоченных кредитных организациях; заработная плата работникам выплачивается только в безналичной форме. Совмещение АУСН с иными режимами налогообложения не допускается. Важно, что налогоплательщики могут выбрать объект налогообложения: «доходы» (налоговая ставка – 8 %), либо «доходы, уменьшенные на расходы» (ставка налога – 20 %). В Республике Беларусь нет аналога данному режиму, но, на наш взгляд, он может представлять интерес для субъектов малого бизнеса нашей страны.

По результатам исследования систем налогообложения в Республике Беларусь и Российской Федерации выявлено, что в обеих странах наибольшей популярностью среди малых организаций пользуется УСН, при этом в российской УСН плательщик может выбирать вариант уплаты налога с общей суммы доходов или с «доходов, уменьшенных на расходы», что более привлекательно для производственного предпринимательства.

Интерес для Беларуси может также представлять новая форма упрощенной системы налогообложения, подобной АУСН в России. Взаимный обмен опытом и улучшение налоговой политики могут содействовать развитию малого предпринимательства в Республике Беларусь и Российской Федерации, а также способствовать экономическому росту и улучшению бизнес-среды в обоих государствах.

Список использованных источников

1. Налоговый кодекс Республики Беларусь (Особенная часть) [Электронный ресурс]: 29 декабря 2009 г., № 71-3 : принят Палатой представителей 11 декабря 2009 года; одобрен Советом Республики 18 декабря 2009 года // Национальный правовой Интернет-портал Республики Беларусь. – Режим доступа: <https://pravo.by/document/?guid=3871&p0=hk0900071>. – Дата доступа: 30.03.2024.
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) [Электронный ресурс]: от 31.07.1998 г., № 146-ФЗ : принят Государственной Думой 16 июля 1998 года; одобрен Советом Федерации 17 июля 1998 года – Режим доступа: https://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/. – Дата доступа: 24.03.2024.
3. Воликов, О. А. Сравнение упрощенной и автоматизированной упрощенной системы налогообложения / О. А. Воликов, А. К. Ходякова // Карельский научный журнал [Электронный ресурс]. – 2022. – Режим доступа: <https://cyberleninka.ru/article/n/sravnenie-uproschyonnoy-i-avtomatizirovannoy-uproschyonnoy-sistemy-nalogooblozheniya>. – Дата доступа: 25.03.2024.

УДК 336.02

АНАЛИЗ НАЛОГОВОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА НА ПРИМЕРЕ ВИТЕБСКОГО РАЙОНА

Агафонов А. И., студ., Домбровская Е. Н., ст. преп.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Реферат. В статье проведены расчеты налогового потенциала региона на примере Витебского района. Налоговый потенциал рассчитан на основе метода прямого счета, а также исходя из поступлений налогов, сборов, прироста задолженности и сумм использованных налоговых льгот. Дана оценка налоговой нагрузки субъектов хозяйствования, определены факторы, негативно влияющие на величину налогового потенциала региона.

Ключевые слова: налоговый потенциал, налоги, регион, налоговая нагрузка, налоговые льготы, задолженность по налогам.

Налоговый потенциал – важный показатель, определяющий эффективность налоговой системы страны. Он представляет собой способность государства получать доходы в виде налогов, которые могут быть использованы для финансирования различных социальных программ и обеспечения экономического роста. Развитие экономики и повышение налогового потенциала являются взаимосвязанными задачами. Поэтому анализ налогового потенциала необходим для выработки направлений совершенствования налоговой и экономической политики государства в целях содействия экономическому росту.

Налоговый потенциал можно представить как совокупность налоговых ресурсов территории. Его можно рассматривать как максимальную сумму налогов, которую государство может собрать от налогоплательщиков. В этом случае налоговый потенциал региона можно рассчитать по формуле:

$$НП_{Р} = \Phi + З + Л,$$

где $НП_{Р}$ – налоговый потенциал района, Φ – фактическое поступление налогов, $З$ – прирост задолженности, $Л$ – сумма использованных льгот [1].

В таблице 1 представлена динамика налогового потенциала Витебского района (и его элементов), рассчитанного по вышеприведенной формуле за 2019–2023 гг.