

ваний слаба, необходимые для развития этой сферы решения блокируются из-за приверженности стереотипам, традиционным подходам. Важно переводить экспертные идеи в административную логику, в проекты конкретных решений. Требуется формировать политику, основанную на фактах (evidence based policy), что предполагает использование современных индикаторов оценки эффективности политики, гармонизацию статистики образования, науки и инноваций с мировой практикой; учитывать мировые тенденции развития и поддерживать фундаментальную науку, особенно в секторе высшего образования; увеличить финансирование третьей ступени образования; разработать совместную стратегию развития образования, науки и инноваций стран ЕАЭС на период до 2025 г., основанную на общей концепции образовательного и научно-технического пространства.

Список использованных источников

1. The Global Innovation Index 2017. Innovation Feeding the World. <https://www.globalinnovationindex.org/gii-2017-report/>.
2. Supporting growth and jobs – An agenda for the modernisation of Europe’s higher education systems COM (2011) 567 final.
3. Belarus Enterprise Surveys. 2013. <http://www.enterprisesurveys.org/data/exploreconomies/2013/belarus>.
4. The Innovation Imperative. Contributing to Productivity, Growth and Well-Being. 2015. – p. 54.
5. Reviews of National Policies for Education – Higher Education in Kazakhstan 2017 <http://www.oecd.org/publications/higher-education-in-kazakhstan-2017-789264268531-en>.
6. UNESCO Science Report: towards 2030. UNESCO Publishing, 75352 // <http://unesdoc.unesco.org/images/0023/002354/235407r.pdf>
7. Богдан, Н. И. Инновационная политика и поиск новых источников экономического роста: мировые тенденции и вызовы для Беларуси / Н. И. Богдан // Белорусский экономический журнал. – 2017. – № 1. – С. 4–23.
8. Двенадцать решений для нового образования. Доклад Центра стратегических разработок и Высшей школы экономики. – Москва, 2018. – 105 с.

УДК 330.322.1

**ФИНАНСОВОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ  
ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ  
КЛАСТЕРНЫХ СТРУКТУР**

*Бословяк С.В., к.э.н.*

*Полоцкий государственный университет,  
г. Новополоцк, Республика Беларусь*

**Ключевые слова:** инновационно-промышленный кластер, кластерный проект, кластерная инициатива, инвестиции участников кластера.

**Реферат.** *Представлена актуальность создания инновационно-промышленных кластеров на современном этапе экономического развития Республики Беларусь. Выявлены отличительные особенности кластеров в сравнении с другими формами объединений. Показаны возможные пути формирования кластерных структур с выявлением особенностей формирования финансовых ресурсов инвестиционной деятельности всех заинтересованных сторон. Представлены возможные источники финансирования инновационно-ориентированных инвестиций в кластерных структурах. Обоснована доля участия государства в финансировании инвестиционной деятельности в рамках кластерных проектов. Показана роль финансового механизма управления инвестиционным потенциалом организации и его аналитического обеспечения в процессе привлечения инвестиций кластерными структурами.*

Развитие кластерной деятельности и кластерных структур рассматривается в качестве одного из приоритетных направлений инновационного развития Беларуси. В частности, в соответствии с Государственной программой инновационного развития Республики Беларусь на 2016–2020 гг. в ходе повышения эффективности управления национальной инновационной системой планируется «...создание системы государственной поддержки для формирования инновационно-промышленных кластеров в высокотехнологичном секторе...» [1].

Как отмечает д.э.н., проф. Г.А. Яшева, кластеры способствуют развитию инновационной деятельности за счет следующих факторов: знания, конкуренция, сотрудничество, кластерные связи, технологическое сотрудничество как метод привлечения инвестиций [2, с. 52]. Помимо повышения уровня конкурентоспособности субъектов хозяйствования и национальной экономики в целом за счет высокой инновационной активности участников кластера, ориентации на постоянное совершенствование конкурентных преимуществ, кластеризация и кластеры в условиях белорусских реалий рассматриваются и как способ консолидации бизнеса и самоопределения его как отдельного слоя (класса) белорусского общества, а также как организационный инструмент продвижения общих экономических интересов участников кластера [3, с. 10–11].

В Республике Беларусь еще в начале 2014 года принята Концепция формирования и развития инновационно-промышленных кластеров в Республике Беларусь (далее – Концепция). Как отмечается в Концепции, «...важной отличительной чертой кластера является фактор инновационной ориентированности участников кластера» [4]. Кластеры, как правило, формируются там, где осуществляется или ожидается «прорывное» продвижение в области техники и технологии производства.

Вместе с тем осуществление таких «прорывных» инноваций требует в ряде случаев существенных объемов инновационно-ориентированных инвестиций, что в силу их высокой рискованности обуславливает специфические требования к источникам их финансирования.

В отличие от иных форм объединений юридических лиц кластер не имеет правового статуса юридического лица и характеризуется следующими основными особенностями:

- формирование кластера происходит по инициативе и согласованному решению участников кластера;
- преобладание горизонтальных связей между участниками кластера, их независимость друг от друга и от координирующей структуры;
- создание координирующей структуры кластера осуществляется непосредственно участниками кластера;
- территориальная концентрация участников кластера;
- возможность участия и взаимодействия в кластере юридических лиц различных ведомственной принадлежности и профиля деятельности.

На этапе создания кластера Концепцией предусмотрена разработка кластерного проекта – комплекса взаимосвязанных мероприятий, временно объединяющего ресурсы участников кластеров, определяющий порядок действий, сроки и ресурсы, необходимые для формирования и развития конкретного кластера.

В настоящее время законодательство Республики Беларусь позволяет обеспечить формирование кластеров в двух организационных формах:

- заключение между участниками кластера договора простого товарищества (договора о совместной деятельности), в рамках которого будет осуществляться скоординированная деятельность в интересах всех участников кластера по ряду направлений (проведение маркетинговых исследований, организация и проведение совместных научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ и инновационных проектов, реализация информационно-образовательных и рекламных мероприятий, организация строительства и (или) эксплуатации объектов коллективного пользования и другое). При этом из состава руководителей участников формируется совет кластера, но специальный аппарат, выполняющий функции центра кластерного развития, не создается;
- создание участниками кластера помимо совета кластера отдельного юридического лица либо возложение функций на действующее, которое будет являться организацией кластерного развития.

В случае создания и последующего функционирования кластера на основе договора о совместной деятельности возможны два источника финансирования инновационно-ориентированных инвестиционных проектов:

- за счет средств участников кластера;
- за счет государственной поддержки.

Именно такой вариант организации кластера предусмотрен Концепцией формирования инфраструктуры инновационно-промышленного кластера в области биотехнологий и зеленой экономики на базе УО «Полесский государственный университет» и научно-технологического парка ООО «Технопарк «Полесье» [4]. Этим документом предусмотрена государственная поддержка в размере 95 770 тыс. рублей, что составляет 69,6 % всех потребностей в инвестициях. Из этой суммы 80 млн рублей предусмотрено направить на строительство биотехнологического центра при Полесском государственном университете.

Вместе с тем, учитывая повышенный уровень риска инновационно-ориентированных инвестиций, доля государственного финансирования в названном кластерном проекте представляется необоснованно высокой. Для сравнения, в Государственной программе инновационного развития Республики Беларусь на 2016–2020 годы [1] вложений за счет собственных средств организаций запланировано в 2 раза больше, чем средств республиканского бюджета. Считаем, что примерно такого же соотношения следует придерживаться и в кластерных проектах.

В случае выбора организационной формы создания юридического лица (возложения функций организации кластерного развития на действующее юридическое лицо) финансовое обеспечение инвестиционной деятельности должно предусматриваться по трем направлениям:

- финансирование инвестиционных проектов за счет средств участников кластера;
- финансирование проектов за счет средств организации кластерного развития;
- финансирование за счет государственной поддержки;
- комбинация названных выше способов финансирования инвестиций.

Специфика инновационной направленности инвестиций будет прослеживаться и в этом варианте формирования кластерных структур. Так, участникам кластера при инвестировании необходимо использовать преимущественно собственные средства.

Если инициатором проекта выступает организация кластерного развития, возможен вариант ее деятельности в этом направлении как проектной компании, то есть не только использования ее собственных средств, но и управления финансовыми потоками заинтересованных участников кластера.

За счет государственных средств наиболее целесообразно создание и организация деятельности в регионах индустриальных площадок (территорий с необходимой инженерной и транспортной инфраструктурой) для организации субъектами малого и среднего предпринимательства производства товаров (работ, услуг) и их реализации как основы для формирования инновационно-промышленных кластеров малого и среднего предпринимательства. При необходимости могут привлекаться средства участников кластера (например, если один из них предоставляет базу для организации такой индустриальной площадки).

Несмотря на сокращение объемов привлекаемых прямых иностранных инвестиций и даже «обратный инвестиционный тренд» [6, с. 12], этот источник финансирования продолжает оставаться перспективным именно для финансирования совместных инвестиционных проектов, реализуемых в рамках кластерных структур. В этом направлении необходимо дальнейшее развитие инструментов проектного и венчурного финансирования.

Во всех названных случаях следует учитывать финансово-экономические интересы реципиента инвестиций. Для этого представляется целесообразным использовать авторский финансовый механизм управления инвестиционным потенциалом организации [7], позволяющий регулировать уровень инвестиционной активности и своевременно корректировать инвестиционную политику организации-реципиента. Ключевую роль здесь призван сыграть алгоритм обоснования минимально необходимого уровня рентабельности дополнительно привлекаемых инвестиций [8]. Применение алгоритма позволяет «отсеивать» на начальной стадии инвестиционные проекты, эффективность реализации которых недостаточна высока

для обеспечения своевременных и полных выплат по обслуживанию привлекаемых для их реализации источников финансирования.

Список использованных источников

1. Государственная программа инновационного развития Республики Беларусь на 2016–2020 годы: Указ Президента Республики Беларусь 31.01.2017, № 31.
2. Яшева, Г. А. Кластерный подход в инновационном развитии экономики: концептуальные основы и направления реализации / Г. А. Яшева // Экономический вестник университета. Сборник научных трудов ученых и аспирантов Переяслав-Хмельницкого ГПУ имени Григория Сковороды // под ред. Т. М. Боголиб – Выпуск № 29/1. – 2016. – С. 46–56.
3. Крупский, Д. М. Стратегические детерминанты инновационного развития национальной экономики Беларуси / Крупский Д. М. // Экономический бюллетень. – 2018. – № 4. С. 4–21.
4. Концепция формирования и развития инновационно-промышленных кластеров в Республике Беларусь: Постановление Совета Министров Республики Беларусь 16.01.2018, № 27.
5. Концепция формирования инфраструктуры инновационно-промышленного кластера в области биотехнологий и зеленой экономики на базе УО «Полесский государственный университет» и научно-технологического парка ООО «Технопарк «Полесье». – Пинск, 2017. – 52 с.
6. Рудый, К. В. Прямые иностранные инвестиции в Беларуси: инвестиционный разворот / К. В. Рудый // Банковский вестник, ноябрь 2016. – С. 8–13.
7. Богатырева, В. В., Бословяк, С. В. Финансовый механизм управления инвестиционным потенциалом организации: элементы, концептуальный базис функционирования / В. В. Богатырева, С. В. Бословяк // Вестник Полоцкого государственного университета. Сер. Д, Экон. и юрид. науки. – 2016. – № 6. – С. 99–107.
8. Бословяк, С. В. Аналитическое обеспечение алгоритма обоснования минимально необходимого уровня рентабельности дополнительно привлекаемых инвестиций / С. В. Бословяк // Бухгалтерский учет и анализ. – 2016. – № 3 (231). – С. 19–25.

УДК 338.45:68

**СБАЛАНСИРОВАННОСТЬ РАЗВИТИЯ  
ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ  
РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ: ОЦЕНКА  
ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ**

*Быков К.Р., ст. преп.<sup>1</sup>, асп.<sup>2</sup>*

<sup>1</sup> *Витебский государственный технологический университет,*

*г. Витебск, Республика Беларусь*

<sup>2</sup> *Белорусский государственный экономический университет,*

*г. Минск, Республика Беларусь*

**Ключевые слова:** сбалансированность развития, легкая промышленность, экспортоспособность, импортоспособность, валовая добавленная стоимость, индекс сбалансированности внешнеторговых отношений.

**Реферат.** В современных условиях экономического и инновационного развития Беларуси, вследствие воздействия неблагоприятных внешних факторов, восстановление сбалансированного экономического роста легкой промышленности является одним из главных направлений экономической политики государства. Цель настоящего исследования заключается в том, чтобы на основании анализа внешнеторговых отношений легкой промышленности и ее отдельных видов производств рассчитать показатели, характеризующие качественную