

экономического союза, развития договорно-правовой базы и гармонизации законодательств государств – членов ЕАЭС в финансовой и валютной сферах.

В последние годы велась активная работа по переводу нашей страны в более высокую категорию по классификации кредитного риска в рейтинге ОЭСР. Уже есть положительные результаты – Беларусь переместилась с седьмой в шестую группу. Работа по данному направлению будет продолжена.

Также будет расширяться взаимодействие с международными финансовыми организациями по вопросам привлечения финансовых ресурсов, экономического развития, определения направлений технической поддержки, согласования со странами – членами ВТО условий доступа на рынок финансовых и банковских услуг Республики Беларусь, вступления страны во Всемирную торговую организацию.

Большие ожидания связаны с привлечением технической помощи по программе партнерства «Твининг», которая начала реализовываться в 2018 г. В рамках данного проекта Национальному банку будет оказана помощь в следующих областях:

- 1) платежные системы;
- 2) финансовая стабильность;
- 3) банковский надзор;
- 4) управление финансовым риском;
- 5) защита прав потребителей финансовых услуг;
- 6) информационная политика [1, с. 8].

Список использованных источников

1. Калечиц, С. В. Итоги выполнения Основных направлений денежно-кредитной политики Республики Беларусь за 2017 г. и задачи банковской системы по их реализации в 2018 г. / С. В. Калечиц // Банковский вестник. – 2018. – № 1. – С. 3–9.
2. Масько, И. Возникновение и становление банковской системы Беларуси: документы свидетельствуют / И. Масько // Банковский вестник. – 2014. – № 7 (264). – С. 47–49.
3. Эриашвили, Н. Д. Банковское право: учебник для вузов / Н. Д. Эриашвили. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : ЮНИТИ-ДАНА, Закон и право, 2013. – 629 с.
4. Довнар, Ю. П. Банковское право Республики Беларусь. Общая часть / Ю. П. Довнар. – 2-е изд., перераб. и доп. – Минск : Амалфея, 2007. – 336 с.
5. 5 Отчет Национального банка за 2017 год [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.nbrb.by/publications/report/report2017.pdf>. – Дата доступа: 18.04.2018.

УДК 658.5

ИССЛЕДОВАНИЕ И ОБОСНОВАНИЕ НАПРАВЛЕНИЙ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННО-ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Савицкая Т.Б., к.т.н., доц., Новицкая А.А., студ.

Витебский государственный технологический университет,

г. Витебск, Республика Беларусь

Реферат. В материалах рассмотрены направления повышения эффективности производственно-хозяйственной деятельности на примере ОАО «Витебские ковры».

Ключевые слова: экономическая эффективность, обобщающие показатели оценки, комплексная оценка эффективности.

Экономическая эффективность производства представляет собой производственно-экономические отношения в процессе производства продукции (услуг, работ), которая в количественном выражении определяется соотношением результатов производственной деятельности и производственных затрат. Экономическая эффективность организации – более широкое понятие, которое представляет собой производственно-экономические, инвестиционные и финансово-коммерческие отношения в процессе взаимодействия производства, распределения и реализации продукции и удовлетворения потребности рынка [1].

Показатели производственной эффективности с учетом ресурсного и затратного подходов представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Классификация дифференцируемых показателей производственной эффективности

Вид фактора производства	Ресурсный подход	Затратный подход
Трудовые ресурсы	Трудоотдача (ПТ); Трудоёмкость; Относительная экономия персонала	Зарплатоотдача; Зарплатоёмкость
Основные средства	Фондоотдача; Фондоёмкость; Относительная экономия основных средств	Амортоотдача; Амортотёмкость
Оборотные средства	Оборотная фондоотдача; Оборотная фондоёмкость; Коэффициент оборачиваемости	Материалоотдача; Материалоёмкость

Составлено автором.

Анализ эффективности использования основных факторов производства производился на примере ОАО «Витебские ковры».

Анализ эффективности использования основных средств показал, что основные показатели эффективности незначительно ухудшаются, а именно, показатели фондоотдачи в 2016 году снижаются, а фондоёмкости – увеличиваются. Факторный анализ показал, что основным фактором, влияющим на снижение фондоотдачи основных средств, является фондоотдача машин и оборудования. В свою очередь, на снижение фондоотдачи машин и оборудования влияют увеличение среднегодовой стоимости машин и оборудования, снижение количества установленного оборудования.

Эффективность использования трудовых ресурсов в ОАО «Витебские ковры» в 2016 году по сравнению с 2014 годом заметно повышается. Об этом свидетельствует повышение среднегодовой, среднедневной и среднечасовой выработки, снижение трудоёмкости, а также повышение зарплатоотдачи и снижение зарплатоёмкости, что свидетельствует о грамотном управлении расходами на оплату труда.

Эффективность использования оборотных средств снижается, так как оборотная фондоотдача снижается, соответственно повышается оборотная фондоёмкость. Снижается и коэффициент оборачиваемости, при этом повышается коэффициент загрузки. Увеличивается средняя продолжительность одного оборота.

В результате расчета обобщающих комплексных показателей было выявлено, что интегральный показатель эффективности хозяйственной деятельности в 2016 году по сравнению с 2015 годом увеличился на 8,84 %. Показатель эффективности использования потенциала предприятия увеличился на 0,26 %, показатель эффективности финансовой деятельности увеличился на 8,96, показатель эффективности трудовой деятельности увеличился 18,32 % .

Факторный анализ показал, что показатель эффективности использования потенциала предприятия в 2016 году по сравнению с 2015 годом увеличился на 0,002. При этом увеличение выручки от реализации продукции на 24,73 % позволило значительно увеличить анализируемый показатель – на 0,192. Но прирост имеющихся у предприятия ресурсов – расходов на оплату труда (4,86 %), среднегодовой стоимости оборотных средств (27,88 %) и среднегодовой стоимости основных средств (25,53 %) повлиял на снижение показателя эффективности использования потенциала организации, соответственно на 0,004, 0,072 и 0,114.

Необходимо выяснить, в какой степени прирост выручки от реализации продукции был обеспечен за счет интенсивных и экстенсивных факторов. Рассмотрим метод прироста показателя, составляющего экономический потенциал организации, на 1 % прироста выручки от реализации. Темпы роста основных показателей производственно-хозяйственной деятельности представлены в таблице 2.

Таблица 2 – Темпы роста основных показателей производственно-хозяйственной деятельности ОАО «Витебские ковры»

Показатели	Темп роста, %
Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг	124,73
Затраты на оплату труда	104,86
Среднегодовая стоимость основных средств	125,53
Среднегодовая стоимость оборотных активов	127,88
Показатель эффективности использования потенциала	100,26

Составлено автором.

На каждый процент прироста выручки от реализации в ОАО «Витебские ковры» в 2016 году по сравнению с 2015 годом: прирост средств на оплату труда составил 0,197 %, то есть расходы на оплату труда росли медленнее выручки от реализации; прирост среднегодовой стоимости оборотных средств составил 1,127 %, что означает значительное опережения темпов прироста среднегодовой стоимости оборотных средств по сравнению с выручкой от реализации; прирост среднегодовой стоимости основных средств составил 1,032 %, то есть среднегодовая стоимость основных средств выросла несколько быстрее, чем выручка от реализации продукции.

Проведенный анализ показывает, что в целом показатель эффективности использования потенциала ОАО «Витебские ковры» увеличился с 0,776 до 0,778, или на 0,26 %. Прирост происходит за счет экстенсивных факторов – наращивания ресурсов, но не повышения эффективности их использования.

Анализ доли влияния интенсивных и экстенсивных факторов на приращение выручки от реализации, принятое за 100 % представлен в таблице 3.

Полученные результаты позволяют сделать вывод, что ОАО «Витебские ковры» в целом характеризуется как экстенсивно развивающееся предприятие.

Комплексный экономический эффект (в данном случае положительный) в целом по ОАО «Витебские ковры» от использования ресурсов составил – 333,91 тыс. руб., то есть имеет место экономия ресурсов, но данная экономия достигается лишь по средствам на оплату труда, при этом по основным и оборотным средствам наблюдается перерасход, что подтверждает вывод об экстенсивном развитии организации в целом.

Таблица 3 – Сводный анализ показателей эффективности деятельности ОАО «Витебские ковры»

Виды ресурсов	Динамика показателей, коэффициент	Прирост ресурса на 1 % прироста <i>V_р</i>	Доля влияния на 100 % прироста <i>V_р</i>		Относительная экономия (перерасход) ресурсов, тыс. руб.
			экстенсивности, %	интенсивности, %	
Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг, тыс. руб.	1,247	-	-	-	-
Средства на оплату труда	1,049	0,197	19,7	80,3	-1 700,53
Среднегодовая стоимость ОБС	1,279	1,127	112,7	-12,7	+874,80
Среднегодовая стоимость ОС	1,255	1,032	103,2	-3,2	+491,82
Комплексная оценка эффективности	1,003	0,985	98,5	+1,5	-333,91

Составлено автором.

Результаты анализа позволили сформировать следующие направления повышения эффективности использования ресурсов организации.

1. За счет улучшения использования основных средств на основе: улучшения организации производства и труда и ликвидации внеплановых простоев; сокращения времени и повышения качества ремонта; вовлечения в работу бездействующих ОС; модернизации и автоматизации оборудования; повышения квалификации кадров;

совершенствования техники; быстрого освоения проектных мощностей; улучшения качества подготовки сырья и материалов к процессу производства.

2. За счет улучшения использования трудовых ресурсов на основе: рационального подбора профессионально-квалификационного состава работников и их расстановку; повышения уровня квалификации кадров, мотивации и совершенствования организации оплаты труда; совершенствования нормирования труда и использования резервов снижения затрат труда; повышения уровня производительности труда; сокращения потерь рабочего времени; достижения соответствия между рабочей силой и активной частью основных средств.

3. За счет улучшения использования оборотных средств.

На этапе формирования производственных запасов необходимо: создавать оптимальные размеры производственных запасов; применять при формировании производственных запасов принцип оптимального соотношения цены и качества; использовать рациональные схемы поставок материальных ресурсов.

В сфере производства необходимо: внедрять прогрессивные ресурсосберегающие технологии; стремиться к снижению материало- и энергоемкости продукции; экономно использовать материальные ресурсы, применять комплексную переработку сырья и использования отходов, организовать использование вторичных ресурсов; формировать систему мотивации для рационального использования материальных ресурсов.

В сфере обращения необходимо: совершенствование маркетинговой деятельности предприятия; ускорение процесса реализации готовой продукции; стимулирование сбыта продукции; совершенствование системы расчетов за отгруженную продукцию; эффективное управление дебиторской задолженностью; поиск оптимальных схем взаимодействия с банковскими учреждениями по поводу привлечения средств и осуществления расчетов.

Список использованных источников

1. Головачев, А. С., Экономика организации (предприятия) : учеб. пособие / А. С. Головачев. – Минск : Вышэйшая школа, 2015. – 688 с.

УДК 336.7

ПОДХОДЫ К УПРАВЛЕНИЮ РЕСУРСНОЙ БАЗОЙ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА (НА ПРИМЕРЕ ОАО «БЕЛАГРОПРОМБАНК»)

Савицкая Т.Б., к.т.н., доц., Бабеня И.Г., ст. преп., Васянович В.В., студ.

Витебский государственный технологический университет,

г. Витебск, Республика Беларусь

Реферат. *В материалах рассмотрены основы управления ресурсной базой банка на основе различных подходов к пониманию ее сущности и структуры.*

Ключевые слова: ресурсная база банка, банковские ресурсы, привлеченные средства, заёмные средства.

Ресурсы коммерческих банков являются необходимым элементом банковской деятельности. Вопросы сущности ресурсной базы банков являются объектом изучения как отечественных, так и зарубежных исследователей. Анализ существующих трактовок позволил сделать вывод, что следует различать понятие банковские ресурсы и ресурсная база банка.

Коммерческий банк, с одной стороны, привлекает свободные денежные средства юридических и физических лиц, формируя тем самым банковские ресурсы, а с другой стороны – размещает их от своего имени на условиях возвратности, срочности и платности. При этом коммерческий банк может осуществлять свои операции только в пределах, имеющихся у него ресурсов. Объем и качественный состав средств, которыми располагает коммерческий банк, определяют масштабы и направления его деятельности.

Специалисты банковского дела по-разному трактуют понятие «ресурсы банка». Сравнительная их характеристика представлена в таблице 1.