

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДОЛОГИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ОПРЕДЕЛЕНИЮ РОЛИ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ФОРМИРОВАНИИ ДОХОДОВ БЮДЖЕТА

В.А. Губик

В современных условиях интенсивного развития мирохозяйственных связей внешнеэкономическая деятельность для большинства стран имеет решающее значение. Повышение ее роли в условиях расширения и углубления международных экономических связей является одним из основных направлений развития экономики государства и важнейшим фактором повышения эффективности производства, в том числе и формирования доходной части государственного бюджета. Последнее, в свою очередь, определяется целями и функциями внешнеэкономической деятельности государства.

В экономической теории существует несколько подходов к определению понятия внешнеэкономической деятельности. Одно из направлений экономической мысли (В.М. Руденков, И.В. Тимошенко, С.Ю. Кричевский, М.И. Плотницкий, Г.В. Турбан, В.В. Покровская) рассматривает внешнеэкономическую деятельность с точки зрения деятельности субъектов хозяйствования, акцентируя внимание на развитие экономических отношений между участниками внешнеэкономической деятельности различных государств.

К примеру, в качестве типичного определения можно рассматривать предложенное И.В. Тимошенко понятие внешнеэкономической деятельности как совокупность производственно-хозяйственных, организационно-экономических и оперативно-коммерческих способов реализации внешнеэкономических связей, включающих торговлю, совместное предпринимательство, оказание различного рода услуг и иные виды международного сотрудничества [1, с.11].

Второе направление экономической теории (Е.Ф. Прокушев, С.Л. Соркин, С.С. Вабищевич) рассматривает понятие внешнеэкономической деятельности не только с точки зрения деятельности субъектов хозяйствования, но и определяют её как экономические отношения между государствами, выделяя два основных направления: экономические отношения имущественного характера и экономические отношения неимущественного характера.

По мнению Е.Ф. Прокушева, внешнеэкономическую деятельность необходимо представлять в качестве процесса реализации внешнеэкономических связей, включающих торговлю, совместное предпринимательство, оказание услуг, сотрудничество [2, с.8].

Существующие определения внешнеэкономической деятельности базируются на использовании факторов внешних связей для эффективного решения внутренних экономических и социальных задач, привлечения недостающих ресурсов, наиболее рационального применения собственного потенциала, извлечения выгод совместного труда и достижений мировой науки. При этом учитывается преимущественно межгосударственный характер внешнеэкономической деятельности и не изучается ее влияние на внутреннюю экономическую политику государства, связанную с формированием доходной части государственного бюджета.

В связи с этим, автором предлагается рассмотреть внешнеэкономическую деятельность на макроэкономическом уровне как целенаправленную деятельность государства по обеспечению достижения запланированных поступлений в бюджет

с учетом принципов организации международной торговли и методов регулирования ВЭД.

Указанное определение позволяет дополнительно учитывать интересы государства, связанные с формированием бюджета, при осуществлении государственного регулирования ВЭД. При этом цели государства по обеспечению доходов бюджета должны быть согласованы с международными принципами организации и осуществления внешнеэкономической деятельности.

Следует отметить, что все виды ВЭД воздействуют на формирование доходной части бюджета. При этом наиболее существенное влияние на уровень поступлений в бюджет оказывает развитие внешней торговли товарами. Государство посредством установления таможенных платежей на перемещаемые товары формирует механизм регулирования экспортных и импортных операций и, таким образом, обеспечивает формирование доходной части бюджета от внешнеэкономической деятельности. Указанный механизм влияет на степень развития внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования.

Помимо доходов, полученных от торговли товарами, на формирование доходов бюджета оказывает влияние уровень развития международного инвестиционного сотрудничества, который связан с притоком иностранных инвестиций, созданием новых предприятий, обеспечивающих уплату платежей в бюджет. То есть привлечение иностранных инвестиций является одним из факторов, косвенно влияющим на формирование доходной части государственного бюджета.

Международное производственно-техническое сотрудничество и международное научно-техническое сотрудничество являются составными элементами эффективной организации финансово-экономической деятельности субъектов хозяйствования. Следовательно, от степени развития указанных видов внешнеэкономической деятельности зависит уровень конкурентоспособности отечественных предприятий, а соответственно и их возможности увеличения производства товаров, работ и услуг, что оказывает непосредственное влияние на размер исчисляемых предприятиями обязательных платежей в бюджет, является косвенным фактором формирования доходной части государственного бюджета.

Уровень развития международных валютно-финансовых и кредитных отношений является важным фактором, влияющим на экономические условия деятельности субъектов хозяйствования. От возможностей проведения оперативных расчетов между отечественными и иностранными субъектами хозяйствования, от порядка регламентации движения капитала в форме кредитов и займов между государствами зависят возможности отечественных предприятий по расширению международного сотрудничества, поиску и завоеванию новых рынков сбыта. Соответственно, характер развития международных валютно-финансовых и кредитных отношений в государстве является косвенным фактором стимулирования развития отечественных предприятий, а, следовательно, и их возможности дополнительной уплаты платежей в бюджет.

Внеэкономическая деятельность в целом охватывает деятельность государственных органов в этой области и непосредственных участников ВЭД – хозяйствующих субъектов, осуществляющих внешнеэкономические операции, и содействующих им организаций.

Высшим уровнем внешнеэкономической деятельности следует считать деятельность государственных органов законодательной, исполнительной и судебной власти, реализуемую в рамках издания законов, указов, постановлений и распоряжений, которыми устанавливаются правила осуществления внешнеэкономической деятельности юридическими и физическими лицами.

К организациям, содействующим развитию внешнеэкономической деятельности, относятся научно-исследовательские и редакционно-издательские учреждения, учебные заведения, информационно-консультационные службы, торгово-промышленная палата и другие организации.

Особую часть субъектов внешнеэкономической деятельности составляет так называемый заграничный аппарат, представленный торговыми представительствами и торгово-экономическими отделами посольств.

С точки зрения формирования бюджета первостепенное значение приобретает изучение деятельности государственных организаций, осуществляющих контроль над внешнеэкономической деятельностью субъектов хозяйствования. При этом наиболее существенное влияние на поступления платежей в бюджет от внешнеэкономической деятельности будет оказывать деятельность таможенных органов, обеспечивающих контроль над прямым источником доходов бюджета – внешней торговлей. В свою очередь от порядка осуществления международного движения капитала и параметров денежно-кредитной политики, устанавливаемых Советом Министров Республики Беларусь и Национальным Банком Республики Беларусь, будет зависеть уровень косвенных поступлений в бюджет от внешнеэкономической деятельности, обусловленный развитием внешнеэкономических связей отечественных субъектов хозяйствования: привлечения иностранных инвестиций, завоевания иностранных рынков сбыта и так далее.

В рамках развития международного экономического сотрудничества, перечисленные субъекты ВЭД выполняют следующие функции внешнеэкономической деятельности [3, с.25]:

- 1) организация и обслуживание международного обмена природными ресурсами и результатами труда в их вещественной и стоимостной формах;
- 2) международное признание потребительской стоимости продуктов международного разделения труда;
- 3) организация международного денежного обращения;
- 4) повышение валового внутреннего продукта страны и на этой основе рост благосостояния нации.

Среди перечисленных функций не выделяется деятельность государственных субъектов ВЭД, направленная на формирование доходной части государственного бюджета. Соответственно, автором предлагается дополнить существующую классификацию функций ВЭД новым ориентиром деятельности государственных органов управления – формированием доходов бюджета. Данная функция включает в себя создание органами государственной власти стимулов для развития внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования, заключающихся в увеличении товарооборота между государствами, привлечения иностранных инвестиций в создание новых и модернизацию действующих на территории Республики Беларусь предприятий. Реализуется предложенная функция посредством мероприятий инвестиционной, денежно-кредитной, таможенной и фискальной политики республики в части установления плавающих курсов валют, снижения уровня налоговой нагрузки, упрощения процедуры таможенного оформления перемещаемых товаров и так далее.

Отсутствие функции ВЭД, связанной с формированием доходной части бюджета, отражается и на целях регулирования внешнеэкономической деятельности. Так, в соответствии с Законом Республики Беларусь «Об утверждении основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь» основными целями в сфере внешнеэкономической деятельности являются [4]:

- совершенствование государственной внешнеэкономической политики на основе многовекторности сложившегося международного разделения труда и рынков товаров и услуг;
- создание благоприятных условий для участия белорусских товаров в международном торгово-экономическом обороте;
- защита интересов организаций и индивидуальных предпринимателей – резидентов Республики Беларусь на внешнем рынке;

- обеспечение условий роста экспорта;
- осуществление внешних государственных заимствований в пределах лимита внешнего государственного долга Республики Беларусь, установленного законодательством Республики Беларусь;
- развитие экспорта высоких технологий и содействие импорту высоких технологий в целях ускоренного развития национальной экономики;
- обеспечение доступа к источникам сырья и товарам, производство которых невозможно или неэффективно в Республике Беларусь.

Перечисленные цели внешнеэкономической деятельности не учитывают необходимость использования международной торговли и прочих видов внешнеэкономической деятельности для обеспечения поступления платежей в бюджет. В то же время широкое участие Республики Беларусь в международной торговле предполагает наличие в стране конкурентоспособного производства товаров, работ и услуг, деятельность которых должна быть ориентирована не только на внутренний потребительский рынок, но и на внешние рынки сбыта. То есть, оценка эффективности производства связана как с возможностями предприятий по продаже продукции на экспорт, так и отражает способность национальных товаропроизводителей противостоять конкурентам на внутреннем рынке. В свою очередь эффективное регулирование ВЭД способствует сочетанию интересов предприятий в расширении внешней торговли и государства в формировании доходов бюджета.

С учетом вышеизложенного можно сформулировать следующие выводы:

1. Анализ методологических подходов к определению внешнеэкономической деятельности выявляет отсутствие оценки ее влияния на внутреннюю экономическую политику государства, связанную с формированием доходной части государственного бюджета. В связи с этим автором предлагается рассмотреть внешнеэкономическую деятельность на макроэкономическом уровне как целенаправленную деятельность государства по обеспечению достижения запланированных поступлений в бюджет с учетом принципов организации международной торговли и методов регулирования ВЭД.

2. Предлагается дополнить существующую классификацию функций ВЭД новым ориентиром деятельности государственных органов управления – формированием доходов бюджета. Данная функция включает в себя создание органами государственной власти стимулов для развития внешнеэкономической деятельности субъектов хозяйствования, заключающихся в увеличении товарооборота между государствами, привлечения иностранных инвестиций в создание новых и модернизацию действующих на территории Республики Беларусь предприятий.

Список использованных источников

1. Тимошенко, И.В. Таможенное регулирование ВЭД. – М.: Бератор Пресс, 2003. – 304 с.
2. Прокушев, Е.Ф. Внешнеэкономическая деятельность: Учебник. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К», 2005. – 424 с.
3. Воронкова О.Н., Пузакова Е.П. Внешнеэкономическая деятельность: организация и управление: учеб. пособие/ под ред. проф. Е.П. Пузаковой. – М.: Экономистъ, 2005. – 495 с.
4. Закон Республики Беларусь от 14 ноября 2005 года № 60-З «Об утверждении основных направлений внутренней и внешней политики Республики Беларусь».

SUMMARY

Existing methodological approaches to studying the international economic attitudes do not bring to a focus to definition of a role of foreign trade activities in formation of incomes of the budget. In the article in view of the purposes of the state necessity of specification of definition of foreign trade activities is considered and proves in formation of a profitable part of the state budget. The author offers to add the purposes of state regulation of foreign trade activities with the new purpose connected with creation of effective structure of foreign trade, the profitable part of the budget directed on formation.

УДК 339.137.2

АНАЛИЗ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ НА ОСНОВЕ ТЕОРИИ ЭФФЕКТИВНОЙ КОНКУРЕНЦИИ

Л.А. Платонова

Цель работы заключается в разработке методики расчета коэффициента конкурентоспособности предприятия, использовании предлагаемой методики и теории эффективной конкуренции при анализе и оценке конкурентоспособности ряда предприятий текстильной промышленности РБ, предложение путей повышения конкурентоспособности данных субъектов хозяйствования.

В рамках теории эффективной конкуренции существует два подхода к определению конкурентоспособности предприятия: структурный и функциональный [1,6]. Согласно структурному подходу, оценка положения может быть сделана исходя из знания уровня монополизации отрасли, то есть концентрации производства и капитала, и барьеров для вновь вступающих на отраслевой рынок компаний. К числу основных препятствий на пути новых конкурентов можно отнести: экономичность крупномасштабного производства, степень дифференциации продукции, абсолютные преимущества в издержках у существующих фирм, размер капитала, необходимый для организации эффективного производства.

В функциональном подходе главную роль играют экономические показатели фирм: соотношение издержки – цена, загрузка производственных мощностей, объемы выпуска продукции, норма прибыли и др. По мнению А.С.Бычковой функциональный метод позволяет оценить конкурентоспособность отдельных предприятий или их групп, являющихся составными частями фирм. В этом случае также применяются показатели, относящиеся обычно к целой компании. Это производительность труда, рассчитанная как отношение величины добавленной стоимости к общему количеству занятых на предприятии [1, 4]. Схожий, но несколько отличающийся подход предлагает Е.Млоток[5]. В соответствии с ним конкурентоспособность предприятия складывается из показателей четырех групп. В первую группу входят показатели, характеризующие эффективность управления производственным процессом: экономичность производственных затрат, рациональность эксплуатации основных фондов, совершенство технологии изготовления товара, организацию труда на производстве.

Во вторую группу объединены показатели, отражающие эффективность управления оборотными средствами: независимость предприятия от внешних источников финансирования, способность предприятия расплачиваться по своим долгам, возможность стабильного развития предприятия в будущем.

В третью группу включены показатели, позволяющие получить представление об эффективности управления сбытом и продвижением товара на рынке средствами рекламы и стимулирования.

И в четвертую группу - показатели конкурентоспособности товара: качество товара и его цена.