

организациям промышленности необходимо направлять свои ресурсы на повышение технологического уровня развития и активизацию инновационных процессов. При этом не распылять ресурсы на простое обновление основных средств, а вкладывать их в приобретение передовых технологий и оборудование нового поколения, это приведет к росту восприимчивости организаций промышленности к инновациям и показателей результативности инновационной деятельности.

Список использованных источников

1. Белорусский национальный статистический комитет [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.park.by//>. – Дата доступа 05.09.2015 г.
2. Прудникова, Л.В. Оценка состояния и потенциала инновационного и технологического развития в рамках региональной промышленной политики / Л. В. Прудникова // Вестник Витебского государственного технологического университета. – 2014. – 26 выпуск. – С. 206-217.

УДК 336.6

**АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ АНАЛИЗА
ДЕБИТОРСКОЙ И КРЕДИТОРСКОЙ
ЗАДОЛЖЕННОСТЕЙ ПРОМЫШЛЕННЫХ
ОРГАНИЗАЦИЙ**

Жук М.В., ст. преп.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Ключевые слова: дебиторская задолженность, кредиторская задолженность, коэффициенты, ликвидность, финансовая устойчивость

Устойчивость финансового положения промышленных организаций зависит от эффективности управления имеющейся задолженностью. В статье обоснована необходимость выделения дебиторской и кредиторской задолженностей в самостоятельный объект анализа хозяйственной деятельности организации, сформулированы задачи, направления анализа, приведены показатели.

В современных условиях хозяйствования стабильность и эффективность деятельности промышленных организаций зависит, прежде всего, от возможности своевременного получения ими средств от реализации продукции, работ, услуг в полном объеме. Требования конкуренции вынуждают субъекты хозяйствования предоставлять покупателям отсрочку платежа, в результате чего образуется дебиторская задолженность. Однако несоблюдение договорной и расчетной дисциплины, упущенные сроки предъявления претензий по возникающим долгам влекут рост неоправданной дебиторской задолженности и, соответственно, ухудшение финансового состояния организаций.

Источником покрытия дебиторской задолженности является кредиторская задолженность. Привлечение заемных средств – нормальная практика для субъектов хозяйствования. Это приводит к временному улучшению финансового состояния при условии, что средства не отвлекаются на продолжительное время из оборота, а своевременно возвращаются. Иначе возникает просроченная кредиторская задолженность, последствия которой – выплата штрафов, применение санкций и ухудшение финансового положения [5, с. 470].

Управление дебиторской задолженностью является отдельной функцией финансового менеджмента с целью увеличения прибыли за счет использования данного актива как экономического инструмента. Основная цель управления кредиторской задолженностью – обеспечение своевременного начисления средств и оплаты своих обязательств.

В Республике Беларусь отмечается значительное увеличение дебиторской и кредиторской задолженностей субъектов хозяйствования в 2015 г. (таблица 1).

Таблица 1 – Динамика дебиторской и кредиторской задолженности субъектов хозяйствования Республики Беларусь в 2015 г.

Показатели	На 01.01.2015		На 01.08.2015		Отклонение		Темп роста, %
	трлн. руб.	уд. вес, %	трлн. руб.	уд. вес, %	трлн. руб.	уд. в. п. п.	
Дебиторская задолженность в целом:	218,7	100,0	261,3	100,0	42,6	-	119,48
– всего	40,5	18,5	53,1	20,3	12,6	1,8	131,11
– в том числе просроченная							
Кредиторская задолженность в целом:	284	100,0	326,9	100,0	42,9	-	115
– всего	38,3	13,5	50,3	15,4	12	1,9	131
– в том числе просроченная							
Дебиторская задолженность по промышленности:							
– всего	102,78	47	127,39	48,76	24,61	1,76	123,94
– в том числе просроченная	21,12	20,55	30,0	23,6	8,88	3,05	142
Кредиторская задолженность по промышленности:							
– всего	104,13	36,7	122,8	37,6	18,67	0,9	117,93
– в том числе просроченная	16,7	16	22,4	18,24	5,7	2,24	134

Рассчитано по: [3].

Из таблицы 1 следует, что за 7 месяцев 2015 г. отмечается рост дебиторской задолженности в целом на 42,6 трлн. руб. или на 19,48 %, в том числе просроченной – на 12,6 трлн. руб. (на 31,11 %). Дебиторская задолженность организаций промышленности увеличилась на 24,61 трлн. руб. (на 23,94 %), в том числе просроченная – на 8,88 трлн. руб. (на 42 %); ее удельный вес вырос с 47 % до 48,76 % в общем объеме, доля просроченной дебиторской задолженности по промышленности увеличилась на 3,05 п. п. до 23,6 %.

При этом кредиторская задолженность в целом выросла на 42,9 трлн. руб. (на 15 %), в том числе просроченная – на 12 трлн. руб. (на 31 %); организаций промышленности – на 18,67 трлн. руб. (на 17,93 %), в том числе просроченная – на 5,7 трлн. руб. (на 34 %). Удельный вес кредиторской задолженности организаций промышленности в общем объеме увеличился на 0,9 п. п. до 37,6 %; доля просроченной задолженности возросла на 2,24 п. п. до 18,24 %.

Таким образом, в целом по Республике Беларусь и на 01.01.2015, и на 01.08.2015 кредиторская задолженность превышает дебиторскую, однако величина просроченной дебиторской задолженности выше просроченной кредиторской. На начало года дебиторская задолженность организаций промышленности меньше кредиторской (по просроченной задолженности противоположная ситуация), на 01.08.2015 – наоборот, дебиторская задолженность превысила кредиторскую, что в долгосрочном периоде может привести к возникновению кризиса неплатежей.

Вопросы анализа дебиторской и кредиторской задолженностей рассматриваются многими учеными-экономистами – Г.В. Савицкой, Л.Л. Ермолович, В.И. Стражевым, Н.С. Пласковой и др. Авторы предлагают оценивать динамику, состав и структуру, качество конкретного вида задолженности; оценивать влияние факторов на ее формирование.

Г.В. Савицкая считает, что для промышленной организации резкое увеличение дебиторской задолженности и ее доли в активах может отражать увеличение объема продаж; неосмотрительную кредитную политику производителей по отношению к покупателям; неплатежеспособность части покупателей [5, с. 472]. Однако наличие просроченной дебиторской задолженности всегда негативно, так как возникает недостаток финансовых ресурсов для приобретения производственных запасов, выплаты заработной платы; растет риск непогашения долгов и уменьшения прибыли, замедляется оборачиваемость капитала. Для оценки качества и ликвидности дебиторской задолженности автор предлагает рассчитывать период инкассации долгов – отношение произведения средних остатков дебиторской задолженности и количества дней отчетного периода к сумме погашенной дебиторской задолженности за период; долю резерва по сомнительным долгам и удельный вес вексельной формы расчетов в общей сумме дебиторской задолженности.

Л.Л. Ермолович считает целесообразным определять превышение кредиторской задолженности над дебиторской, покрытие кредиторской задолженности денежными средствами в абсолют-

ной сумме и в процентном выражении; рассчитывать отношение выручки от реализации товаров (продукции, работ, услуг), обеспеченной поступлением денежных средств, к средним остаткам кредиторской и дебиторской задолженностей соответственно; оценивать удельный вес дебиторской задолженности в сумме оборотных средств, коэффициенты оборачиваемости и длительность оборота дебиторской и кредиторской задолженностей по отношению к выручке от реализации продукции, работ, услуг [1, с. 440].

По мнению Н.С. Пласковой, создание эффективно действующей системы контроля дебиторской задолженности следует начинать еще до момента ее возникновения – необходимо использовать различные источники информации о потенциальных клиентах до момента заключения с ними контракта на поставку продукции на условиях отсрочки платежа; оценивать кредитоспособность покупателей с помощью специальных нормативов по методике, разработанной самой организацией-поставщиком [4, с. 239].

Следует отметить, что в современной практике анализа хозяйственной деятельности организаций анализ дебиторской и кредиторской задолженности рассматривается как одно из направлений оценки финансового состояния. Вместе с тем, увеличение объемов дебиторской и кредиторской задолженности, усиление их роли в обеспечении финансовой устойчивости бизнеса требует правильных, грамотных, экономически обоснованных действий менеджеров по управлению данными видами активов и обязательств. На наш взгляд, это позволяет утверждать, что на современном этапе развития национальной экономики дебиторская и кредиторская задолженности должны стать самостоятельным объектом анализа. Следовательно, необходимо сформулировать задачи, направления анализа, его показатели.

Эффективная организация анализа и управления задолженностью предполагает решение следующих задач:

- осуществление постоянного и действенного контроля за соблюдением кассовой и платежно-расчетной дисциплины, своевременным поступлением полной и достоверной информации о состоянии и динамике задолженности, необходимой для принятия управленческих решений; за соблюдением допустимых размеров, оптимального соотношения дебиторской и кредиторской задолженности, выявлением недобросовестных и неплатежеспособных плательщиков;

- обеспечение своевременного поступления денежных средств по счетам дебиторов, исключая возможность применения штрафных санкций и нанесения убытков; определение инструментов политики коммерческой организации в сфере расчетов (предоставление товарного кредита, скидок или иных льгот потребителям, коммерческого кредита при расчетах с поставщиками и др.).

Можно выделить следующие направления анализа задолженностей:

- оценка динамики, состава и структуры задолженности по видам, субъектам, степени обоснованности, срокам погашения, определение причин возникновения и возможных путей устранения;

- оценка состава и структуры просроченной задолженности, ее удельного веса в общем объеме задолженности;

- оценка правильности расчетов с работниками по оплате труда, с поставщиками и подрядчиками, другими дебиторами и кредиторами, правильности использования предоставленных кредитов;

- выявление резервов погашения кредиторской задолженности и возможности взыскания долгов с дебиторов.

По нашему мнению, в процессе анализа целесообразно рассчитывать следующие показатели:

- долю дебиторской задолженности в краткосрочных активах;
- удельный вес просроченной, сомнительной дебиторской задолженности в общей ее величине (отражает качество дебиторской задолженности);

- период оборачиваемости дебиторской задолженности по отношению к выручке от реализации продукции, работ, услуг (его уменьшение повышает ликвидность и платежеспособность организации и наоборот);

- коэффициент соотношения темпа роста дебиторской задолженности и темпа роста выручки от реализации (его значение должно быть меньше 1);

- удельный вес краткосрочных обязательств в валюте баланса (характеризует уровень текущей задолженности организации в целом);

– удельный вес кредиторской задолженности в краткосрочных обязательствах (отражает финансовую напряженность деятельности организации в связи с ограниченностью сроков погашения);

– удельный вес просроченной кредиторской задолженности в общей ее величине (отражает качество кредиторской задолженности);

– коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженностей (характеризует финансовую устойчивость организации, его значение больше 1 свидетельствует о необходимости привлечения дополнительных источников финансирования);

– период оборачиваемости кредиторской задолженности по отношению к выручке от реализации продукции, работ, услуг.

Если дебиторская задолженность больше кредиторской, то это может свидетельствовать о более быстрой оборачиваемости последней. Тогда долги дебиторов превращаются в денежные средства через более длительные промежутки времени, чем необходимо организации для своевременной оплаты своих обязательств, возникает дефицит денежных средств в обороте, потребность в дополнительных источниках финансирования в виде банковских кредитов либо просроченной кредиторской задолженности, что приводит к ухудшению финансового состояния промышленных организаций. Необходимо ежедневно контролировать величину дебиторской задолженности с разбивкой по клиентам и срокам, своевременно выявлять неплатежи и останавливать отгрузку продукции недобросовестным покупателям. Превышение кредиторской задолженности над дебиторской выгодно в условиях инфляции, однако рискованно с точки зрения возможности своевременной оплаты обязательств и риска возникновения банкротства. Кроме того, по истечении сроков исковой давности кредиторская задолженность признается доходом с последующими налоговыми обязательствами.

Грамотное управление дебиторской и кредиторской задолженностью позволяет повысить платежеспособность и финансовую устойчивость промышленных организаций.

Список использованных источников

1. Анализ хозяйственной деятельности в промышленности : учебное пособие / Л. Л. Ермолович [и др.]; под общ. ред. Л. Л. Ермолович. – Минск : Современная школа, 2010. – 800 с.
2. Измestьева, О.А. Моделирование системы финансовых показателей для анализа финансового состояния коммерческой организации / О.А. Измestьева // Вектор науки Тольяттинского государственного университета. – 2012. – №3. – С. 140–144.
3. О состоянии расчетов / Сайт Национального статистического комитета Республики Беларусь [Электронный ресурс] // Режим доступа: http://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/otrasli-statistiki.finansy/operativnaya-informatsiya_14/. – Дата доступа: 25.08.2015.
4. Пласкова, Н. С. Экономический анализ: учебник / Н.С. Пласкова. – Москва : Эксмо, 2007. – 704 с.
5. Савицкая, Г. В. Экономический анализ / Г. В. Савицкая. – Москва: Новое знание, 2007. – 651 с.

УДК 339.97

ГРУЗОВЫЕ ПЕРЕВОЗКИ В СИСТЕМЕ ГОРОДСКОЙ ЛОГИСТИКИ: ОСОБЕННОСТИ АНАЛИЗА И НАПРАВЛЕНИЯ ОПТИМИЗАЦИИ

Жучкевич О.Н., ст. преп.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Ключевые слова: городская логистика, грузоперевозки, регион, логистическая система, логистические потоки, транспортные расходы, маршрут, анализ, оптимизация.

В статье рассматриваются особенности городской логистики, ее сущность и значение, определяются объекты логистического управления, обосновывается актуальность управления грузо-