

выпуске продукции, а также калькулировать себестоимость отдельных видов продукции (деталей, узлов или готовых изделий).

Полная механизация и автоматизация учета позволяют привести в основном в соответствие объекты аналитического учета затрат с объектами калькулирования, что будет отвечать задачам совершенствования калькуляционной работы на современном этапе. При автоматизации учета производства резко меняются характер и содержание работы учетного персонала. Чисто технические функции их труда отпадают, обеспечиваются машинное решение формально-логических операций, оценка полученной информации и подготовка рекомендаций по ее использованию. На первый план выдвигаются такие функции, как организация на основе рациональной постановки калькуляционной работы, улучшение использования информации в оперативном управлении предприятием, организация анализа хозяйственной деятельности и усиление контроля за повышением экономической эффективности производства.

В результате массового применения периферийных устройств и технических средств регистрации, подготовки и обработки информации вносятся дополнительные особенности в функции работников учета, которые сводятся к тому, что многие трудоемкие «рутинные» операции по регистрации, хранению, сортировке, поиску и обработке учетной информации выполняют машины, а персонал бухгалтерии и других экономических отделов предприятия имеет возможность использовать высвобождающееся время для выработки большего обоснования управляющих воздействий.

В условиях автоматизированной системы обработки данных наступают качественные изменения в обработке информации, связанные со слиянием изолированных потоков информации по бухгалтерскому, оперативному и статистическому учету, формируемых на основе единой первичной документации, и включением их наряду с нормативной и плановой информацией в единую интегрированную систему обработки экономической информации. Получение на современных вычислительных машинах результатных сводок предотвращает дублирование учетной и калькуляционной работы (по затратам на производство и выпуск продукции, отгрузке и реализации готовой продукции и др.) в различных подразделениях предприятия (отделах, службах, цехах).

УДК 338. 22( 476): 338. 22. (474.3)

## **СОВРЕМЕННЫЕ АСПЕКТЫ РАЗВИТИЯ МАЛОГО ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ И ЛАТВИЙСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ**

**Е.Е. Макаров**

*Институт транспорта и связи, Рига, Латвия*

Малые и средние предприятия имеют экономические преимущества перед крупными предприятиями в том, что они обладают возможностью более гибкого принятия решений, их легче переориентировать на выпуск другой и более разнообразной продукции, легче внедрять новшества, менять вид услуг, в соответствии с изменяющимися эндогенными и экзогенными факторами.

В Беларуси и в Латвии существуют различные критерии отнесения предприятий к малому и среднему предпринимательству. В Беларуси численность работников на малых предприятиях зависит от принадлежности к той или иной отрасли и не превышает 100 человек [1, 509 с.].

В Латвии в соответствии с требованиями Европейского Союза (ЕС) принята классификация по численности работников, вне зависимости от отрасли. К микро предприятиям относятся предприятия с численностью работников менее 10 человек; к малым предприятиям – от 10 до 49 человек; к средним предприятиям – от 50 до 249 человек [3].

Различная классификация в республиках затрудняет сопоставительный анализ результатов деятельности.

Для того, чтобы проанализировать предпринимательскую деятельность в Беларуси и в Латвии необходимо уяснить предшествующий путь развития.

Беларусь пошла по пути постепенного и частичного перехода от государственной собственности к частной, сохранив и государственную. Исключительную собственность государства составляют недра, вода, леса, а также земли сельскохозяйственного назначения [1, 495 с.].

Латвия пошла по пути, рекомендованному Вашингтонским консенсусом, а именно: были приватизированы государственные предприятия. Большое количество государственных предприятий были приватизированы по частям. Многие вообще прекратили своё существование. Кроме того, были сняты ограничения на приток прямых иностранных инвестиций и была либерализована внешняя торговля. В настоящее время в Латвии преобладает частная форма собственности. Большая часть лесов и земли также находится в частной собственности.

Источники финансирования малого и среднего предпринимательства имеют общие и отличительные черты. И в Беларуси, и в Латвии имеются программы государственной финансовой поддержки и доступны банковские кредиты. Однако, в Латвии имеются и другие средства для развития предпринимательства. Как уже отмечалось, многие жители Латвии вновь стали владельцами лесов и земли, а также зданий. Эти объекты могут быть использованы для развития предпринимательства. В настоящее время около 90 тысяч жителей Латвии выехали на заработки за границу. Часть из них работает для приобретения средств для начала своего предпринимательства в Латвии, или для поддержания и расширения уже существующего дела. Кроме того, предприниматели Латвии могут использовать средства структурных фондов ЕС, о чём будет сказано ниже. И наконец, приватизация в Латвии прошла с нарушением норм социальной справедливости: то, что создавалось целыми коллективами было раскуплено небольшим числом лиц по очень низким ценам. Это относится к оборудованию фабрик и заводов, к сырью, к полуфабрикатам.

Рассмотрим основные показатели, характеризующие малое предпринимательство в сравниваемых странах (табл. 1) [2; 3].

Таблица 1 - Статистические данные по малому предпринимательству Беларуси и Латвии за 2006 г.

	Беларусь	Латвия
Число лиц занятых в сфере малого бизнеса (тыс. чел.)	670,8	484,62
Доля лиц занятых в сфере малого бизнеса (%)	15,4	45,5
Количество малых предприятий (тыс.)	37,7	55
Количество малых предприятий на 1000 жителей	8	19
Темп роста числа малых предприятий по сравнению с 2005 годом (%)	13,8	21,0
Доля малых предприятий в производстве ВВП (%)	8,8	63,0

Отраслевая структура малого предпринимательства в Беларуси по итогам 2006 года следующая: наибольшее количество малых предприятий занято в торговле и общественном питании – 39,1%, в промышленности – 22,3%, а также строительстве, сельском хозяйстве, на транспорте и в других отраслях. Большая часть малых предприятий (46,5%) и индивидуальных предпринимателей (19,8%) осуществляют свою деятельность в Минске, а также в областных центрах. Крайне слабо развито малое предпринимательство в малых городах и сельской местности [2].

Отраслевая структура малого предпринимательства в Латвии примерно такая же как и в Беларуси. Так, большинство малых и средних предприятий осуществляют свою деятельность в торговле и общественном питании – 43%, а в промышленности – 15 % [3]. В Латвии так же, как и в Беларуси большая часть предприятий сосредоточена в Риге, где осуществляют свою деятельность половина малых и средних предприятий, а также в районных центрах.

В последнее время в Латвии малым и средним предприятиям становится всё труднее выдержать конкуренцию с крупными предприятиями, в основном, принадлежащих иностранцам, так как их число непрерывно растёт, а себестоимость продукции значительно ниже, чем продукция местного производителя. Кроме того, при осуществлении предпринимательской деятельности необходимо соблюдать различные требования и стандарты ЕС. Малым предприятиям не всегда удаётся их выполнить, и они вынуждены прекращать свою деятельность. Особенно неблагоприятная ситуация складывается в сельском хозяйстве. Так, в 2006 году по рекомендациям ЕС была ликвидирована сахарная отрасль Латвии, и следовательно, ликвидировались крестьянские хозяйства, которые выращивали сахарную свёклу. Многие фермеры обанкротились или перешли к «ландшафтному» земледелию. Часть крестьянских хозяйств теперь заняты в сфере сельского туризма, но и там действуют строгие нормы и требования ЕС.

Для развития малого бизнеса большое значение имеет существующая система налогообложения. В Латвии была снижена ставка подоходного налога с предприятий с 25 % до 15 %, но была отменена скидка в 20 % на этот налог для малых и средних предприятий. Для индивидуальных коммерсантов, поскольку они являются физическими лицами, применяется ставка налога 25% и никаких скидок по подоходному налогу для них нет.

В Беларуси в отличие от Латвии, существует прогрессивная шкала налогообложения по подоходному налогу. Минимальная ставка подоходного налога – 9 %. Кроме того, существуют различные льготы по подоходному налогу, в зависимости от региона, в котором осуществляется предпринимательская деятельность.

В Беларуси начиная с 1996 года разрабатываются программы государственной поддержки малого предпринимательства, которые предусматривают реализацию основных направлений государственной политики в сфере малого предпринимательства, изложенных в Комплексе мероприятий по достижению прогнозных параметров развития малого и среднего предпринимательства на период до 2010 года. Целью этих программ является дальнейшее развитие малого предпринимательства, содействие в увеличении доли малого предпринимательства в общем объеме выручки, полученной в народном хозяйстве от реализации товаров и услуг, количества субъектов малого предпринимательства, создании новых рабочих мест. По состоянию на 1 апреля 2007 года в Беларуси действуют 38 центров поддержки предпринимательства. Они оказывают информационную, юридическую помощь, помощь в подготовке бизнес-планов, содействуют подготовке кадров и др. Осуществляется и финансовая поддержка малого предпринимательства [1, 510 с.; 2].

В Латвии государственная политика развития малого и среднего предпринимательства направлена на создание оптимальных условий для их активного участия в экономическом развитии страны, на повышение конкурентоспособности на внутреннем рынке ЕС. Предусмотрено особое внимание уделить развитию инфраструктуры. Начиная с 1999 года разрабатывается ежегодный План мероприятий по улучшению предпринимательской среды. Основные направления этого плана: налоговая политика, совершенствование законодательных норм, уменьшение необходимого времени на бюрократические процедуры, улучшение доступа к информации. В Латвии предпринимателям доступно финансирование из структурных фондов ЕС. Но при этом возникает ряд проблем в получении этих средств, а именно:

- отсутствие полной и достоверной информации для предпринимателей по структурным фондам и возможности их получения;

- процесс получения средств сложен ввиду необходимости предоставления большого количества документации;
- финансирование из фондов ЕС осуществляется только после реального осуществления проекта, то есть возвращается часть уже вложенных предпринимателями средств;
- любая ошибка в осуществлении проекта может привести к отказу в финансировании, ввиду жёстких критериев оценки [4].

Важное место в системе поддержки малых и средних предприятий принадлежит Латвийскому ипотечному и земельному банку. С его помощью с 2000 года проводится Программа развития кредитования малых и средних предприятий. По состоянию на 1 октября 2006 года этим банком было выдано ссуд на сумму 64 млн. \$, что позволило малым и средним предприятиям создать 28 тыс. новых рабочих мест. В Латвии существует и агентство гарантий, которое от имени государства гарантирует банкам возврат кредитов в размере 70 % от невозвращённой части. Однако, уровень требований к предпринимателю, установленный государством, почти тот же, что и у банка. В 2006 году Латвийское агентство гарантий выдало 29 гарантий по кредитам на сумму 4 млн. \$, что позволило предпринимателям привлечь кредитные ресурсы на сумму 9,5 млн. \$ [3].

Общими основными проблемами развития малого бизнеса Беларуси и Латвии являются:

- низкая конкурентоспособность по сравнению с крупным бизнесом;
- нехватка финансовых средств;
- региональные различия в экономическом развитии и в инфраструктуре;
- Кроме того, в Латвии проблемами малого бизнеса являются:
- жёсткая налоговая политика;
- наличие жёстких требований и стандартов ЕС.

Расширение ЕС оказало негативное влияние и на белорусские предприятия. Теперь для экспорта продукции в Латвию, в Литву и в другие новые страны ЕС необходимо выполнение стандартов ЕС.

Для того, чтобы практическая деятельность предпринимателей была эффективной, необходимо глубокое изучение связей причин и следствий, которые имеют общие и отличительные черты. Корректность общих правил, их стандартность весьма проблематична, они не могут быть универсальными, так как в анализируемых странах различные социально-экономические системы, традиции, промышленный, аграрный и научный потенциал, институты, то есть эндогенные и экзогенные факторы. Изучать опыт соседних государств, переосмысливать его согласно своим условиям, находить верные пути практически-преобразовательной деятельности – в этом видится роль науки и практики в сравниваемых странах.

#### Список использованных источников

1. Национальная экономика Беларуси /под. ред. В. Н. Шимова –Мн.: БГЭУ, 2006 – 751 с.
2. Данные министерства экономики Республики Беларусь – <http://www.economy.gov.by>
3. Данные министерства экономики Латвийской Республики – <http://www.em.gov.lv>
4. Информация о структурных фондах ЕС министерства финансов Латвийской Республики – <http://www.esfondi.lv>