

125% можно требовать, но необходимо учитывать источники финансирования и наработки по иностранным инвестициям», – считает замминистра экономики Беларуси Петр Жатко. По его мнению, такое завышенное задание может привести к неэффективности использования средств. Предлагается привести показатель роста инвестиций в разумное равновесие, снизив его до 117-118 % по отношению к предыдущему году. В настоящее время Беларусь демонстрирует темпы роста инвестиций в основной капитал на уровне 118 %. В первом полугодии 2009 г. страна реализовала 681 инвестиционный проект, завершив 25 их них. Освоено чуть меньше половины запланированных на год инвестиций, однако неосвоенными они оставались на 110 проектах, в том числе 10 важнейших. Пока же по итогам первого полугодия 2009 г. инвесторы намерены вложить в перспективные отечественные проекты 1,2 млрд. долларов (37,4 % годового задания), 452 млн. долларов из них – прямые иностранные инвестиции [5]. В августе 2009 г. по инициативе правительства предоставлены новые льготы иностранным инвесторам.

Перспективная модель государственной региональной политики в Республике Беларусь должна отвечать определенным требованиям: быть долговременной, адаптивной, сопряженной с перспективной программой социально-экономического развития региона и страны в целом, комплексной, ориентированной на устойчивое экономическое, политическое, социальное развитие регионов, обеспечение приоритета общенациональных интересов.

Несомненно, велико значение межрегионального сотрудничества. Отношения на региональном уровне предполагают более устойчивые связи, меньший объем затрат. Связь непосредственно между регионами, минуя центр, более эффективна, экономична, а значит, более успешна. В условиях ограниченности собственных финансовых источников привлечение иностранных инвестиций – одна их ключевых мер развития регионов. Межрегиональное сотрудничество является важным элементом в построении «пояса добрососедства» вокруг Беларуси, позволяет поддерживать белорусскую диаспору, расширять как экономические, так и гуманитарные связи.

Список использованных источников

1. Григорьев Л. Сцилла и Харибда региональной политики / Вопросы экономики. – 2008. – № 2. – С. 83-98.
2. Тулинова Н. Вернуть Витебску славу промышленной столицы республики / Витьби-чи. – 2009. – 23 апреля. – С. 1, 4.
3. Голяк С. Капитал для регионов / Советская Белоруссия. – 2009. – 17 июля. – С. 3.
4. Представлены Беларусь, Россия и Индия / Гостиный двор. – 2009. – 8-14 июля. – С.1.
5. Белуга В. До разумных пределов / Республика. – 2009. – 19 августа. – С.1-2.

УДК 330.322 (476): 339.564

МЕТОДЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКСПОРТА ИНВЕСТИЦИЙ БЕЛОРУССКИМИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

А.И. Ильин, С.В. Касько

*УО «Белорусский государственный экономический университет»,
ООО «Белинтертранс», г. Минск, Республика Беларусь*

Глобализация капитала и интернационализация производства привели к тому, что движение инвестиций между разными странами стало важнейшим компонентом современных международных экономических отношений. Движение инвестиций образует встречные потоки, поэтому многие страны одновременно являются импортерами и экспортерами капитала, конкурируя между собой в целях наиболее выгодного его применения.

Проведенный анализ показал, что перемещению капитала в поисках наибольшей прибыльности способствуют: наличие таможенных барьеров, мешающих ввозу товаров и стимулирующих экспорт инвестиций для проникновения на рынок; стремление субъектов хозяйствования к географической диверсификации производства; экспорт товаров, вызывающий адекватный спрос на инвестиции; наличие дешевых факторов производства (сырья, рабочей силы) в странах-импортерах капитала; стремление вынести экологически вредные производства в другие страны; ограниченность внутреннего рынка и производственных мощностей; разные налоговые нагрузки в различных странах; возможность привлечения отечественных специалистов для работы за рубежом и снижение оттока кадров из страны; возможность кредитования головного предприятия за счет дочерних зарубежных предприятий; имидж и рост капитализации предприятий; расширение спектра товаров и услуг, политического и экономического влияния; реализация эффекта масштаба и синергетического эффекта; получение доступа к новым технологиям через зарубежные филиалы; увеличение экспорта сопутствующих товаров и услуг из сопряженных отраслей.

Однако потоки инвестиций не могут быть односторонними. Привлечение ПИИ одновременно создаёт оттоки капитала в виде прибыли, дивидендов, процентов и т.п. Движение капитала становится интернациональным. По данным ЮНКТАД за последние 20 лет наметилась устойчивая тенденция роста как притоков, так и оттоков ПИИ. В 2007 году мировой приток ПИИ по сравнению с 2003 годом вырос в 3,2 раза и достиг 833 млрд дол. США, а отток увеличился в 3,5 раза и достиг 1997 млрд дол. Иначе выглядит соотношение суммарного объёма вывезенных и ввезённых ПИИ. Суммарный объём вывезенных ПИИ превышает объём ввезённых: в 2006 году – на 226 млрд дол., в 2007 году – на 391 млрд дол. [1].

Политика экспорта капитала разделяется не всеми экономистами. Обычно эту проблему рассматривают с позиции влияния экспорта на состояние платежного баланса, экспортно-импортных операций, золотовалютных резервов, упуская из вида влияние экспорта капитала на инвестиционный процесс и обусловленный им экономический рост, социальные и внешнеполитические аспекты внешнеэкономической деятельности.

В то же время остаются без внимания многие аспекты этой проблемы: необходимость сокращения разрыва, отделяющего Беларусь от наиболее развитых стран Европы, и интеграции белорусской экономики в мировое экономическое пространство на эффективных приемлемых условиях; укрепление белорусской государственности; обеспечение национальной экономической безопасности; укрепление экономических и политических связей Беларуси с другими государствами; обеспечение авторитета и влияния страны на мировые процессы.

При разработке стратегии стимулирования заслуживает внимания опыт восточноазиатских стран, прежде всего, Китая, Тайваня, Южной Кореи, которые смягчили ограничения на экспорт капитала постепенно, по мере созревания предпосылок в форме улучшения состояния платежного баланса, роста золотовалютных резервов, положительной динамики экономического роста и структурных сдвигов в экономике. Сохраняя государственный контроль и ограничения на экспорт капитала, эти страны стимулируют экспорт прямых инвестиций, как условий форсированного экспорта товаров и импорта сырья. При этом государства оказывают экспортёрам капитала финансовую, техническую, организационную и информационную помощь, включая долевое участие в проектах экспорта инвестиций, бюджетные ресурсы, предоставление различных гарантий, страхование рисков, дипломатическую и правовую помощь.

Белорусская экономика не может предоставить экспортёрам капитала такого широкого спектра услуг, апробированных на практике развитыми странами. В докладе рассматриваются некоторые меры государственной поддержки экспорта инвестиций, не связанные со значительными объёмами ресурсов, особенно финансовых, которые можно предложить при

разработки стратегии зарубежного инвестирования. Тем более, что регионами экспорта белорусских инвестиций являются, в основном, бывшие республики СССР и страны Центральной и Восточной Европы, которые имеют схожий с нашей страной хозяйственный механизм.

Государственная поддержка экспорта прямых инвестиций, по нашему мнению, может осуществляться в ограниченных масштабах по наиболее крупным инвестиционным проектам, имеющим важное народно-хозяйственное значение в следующих формах.

1. Долевое участие государства в финансировании проектов создания зарубежных производств в виде совместных предприятий или зарубежных филиалов белорусских экспортно-ориентированных машиностроительных предприятий. Примерами таких предприятий могут быть сборочные производства, создаваемые за рубежом Минским тракторным и Минским автомобильным заводами. В условиях ограниченности финансовых ресурсов доля государства в уставном капитале этих предприятий может быть дополнена долей материнской компании, сформированной на основе кредита, полученного в стране-импортере инвестиции под залог нематериальных активов (технологий, “ноу-хау”, контрактных прав и др.) и материальных факторов. Присутствие государства в уставном капитале повысит рейтинг создаваемого предприятия, будет гарантией возвратности полученного материнской компанией кредита, обеспечит поступление в бюджет валюты за счет прибыли от инвестиций и экспорта продукции.

2. Освобождение от таможенных пошлин или льготирование ставок пошлин при их взимании с ввозимой в страну продукции зарубежных филиалов и дочерних компаний белорусских предприятий в зависимости от ее значимости и состояния внутреннего рынка страны. Проблема состоит в том, что глобализация капитала и интеграция производства принципиально изменяют взаимодействие белорусских предприятий с зарубежными субъектами хозяйствования [2,3]. На смену традиционным предприятиям с законченным технологическим циклом производства приходит гибридная форма организации, при которой головное предприятие в другой стране создает временные союзы на контрактной основе из большого числа местных партнеров. Таким образом, более эффективным становится не размещение внутренних ресурсов национальных предприятий за рубежом, а использование ресурсов и видов деятельности зарубежных партнеров. При таком подходе увеличивается объем полуфабрикатов и комплектующих изделий, пересекающий границы разных стран. При общем снижении издержек производства, транспортно-логистические издержки могут возрастать, что нельзя не учитывать в таможенной политике.

3. Государственная поддержка белорусских предприятий, приобретающих пакеты акций зарубежных компаний в порядке погашения долгов иностранных государств и предприятий за поставленную им продукцию (конверсия долга в инвестицию). Такая форма инвестирования может быть принята лишь на межгосударственном уровне и характеризуется значительным внешнеэкономическим и внешнеполитическим эффектами.

4. Предоставление льгот в виде государственного страхования экспорта отдельных инвестиций, выдачи и гарантирования экспортных кредитов для предприятий в приоритетных отраслях экономики. Такая форма государственного регулирования инвестиционной деятельности получила широкое распространение наряду с другими антикризисными мерами в западноевропейских странах, например, в Германии, Франции, Италии.

Разумеется, предоставление мер государственной поддержки экспорта инвестиций должно осуществляться в рамках правового поля на основе разрешительного порядка вывоза капитала за рубеж, что требует принятия специального нормативного акта. Таким образом, меры, направленные на стимулирование экспорта капитала, должны сочетаться с ужесточением валютного контроля, пресечением утечки капитала за рубеж и сокрытия части валютных доходов. Для этого необходимо изменить систему контроля за внешнеэкономической деятельностью субъектов хозяйствования и уполномоченных банков. Ужесточение

контроля, как правило, негативно воспринимается субъектами хозяйствования. Однако на фоне стимулирования экспорта инвестиций и научно-технологического развития предприятий меры по обеспечению прозрачности и контроля за перемещением инвестиций, установление правил учета, регистрации инвестиций, ответственности за нарушение установленных норм имеют чисто техническое значение. Такая форма государственного регулирования инвестиционной деятельности получила широкое распространение наряду с другими антикризисными мерами в западноевропейских странах, например, в Германии, Франции, Италии.

Список использованных источников

1. Доклад о мировых инвестициях. Транснациональные корпорации и инфраструктурный вызов: Обзор ЮНКТАД. – Нью-Йорк, Женева: ООН, 2008. – 65 с.
2. Касько, С.В. Особенности экспорта прямых инвестиций белорусскими предприятиями / С.В. Касько // Новая экономика. – 2008. – № 3,4. – С. 25-37.
3. Касько, С.В. Формы реализации экспортируемых белорусскими субъектами хозяйствования инвестиций / С.В. Касько // Проблемы управления. – 2009. – № 1. – С. 70-74.

УДК 005.6 + 005.95

**ИНТЕГРАЦИЯ СИСТЕМЫ МЕНЕДЖМЕНТА
КАЧЕСТВА И УПРАВЛЕНИЯ
ПЕРСОНАЛОМ**

Л.А. Ильина

*ГОУ ВПО «Самарский государственный технический университет»,
г. Самара, Российская Федерация*

Осуществляемые в России радикальные экономические преобразования, динамичные инновационные процессы во всех сферах хозяйственной и производственной деятельности, а также обострение рыночной конкуренции и глобализация экономики вызывают глубокий интерес отечественной науки и практики управления к мировому опыту активизации человеческого фактора.

В целом тенденции управления персоналом носят глобальный характер и отражают поиски передовых компаний в создании высокоэффективных систем реализации творческого и производительного потенциала. основополагающим теоретическим положением новых подходов к управлению людьми в деловой организации является признание экономической полезности и социальной ценности человеческих ресурсов, освоение и развитие которых нуждается в инвестиционных вложениях подобно другим видам экономических ресурсов.

Среди многообразия объективных предпосылок формирования новых моделей кадрового менеджмента выделим основные:

1. Ускорение научно-технического прогресса, развитие компьютерно-информационных систем, интеллектуализация бизнеса изменяют содержание трудовой деятельности, требуя от рабочих концептуальных знаний, высокого профессионального мастерства, навыков коллективного взаимодействия, творческих и предпринимательских способностей.

2. Происходящее в результате влияния макроэкономических факторов изменение ориентации производства на удовлетворение потребностей конкретных потребителей, обострение конкуренции в рыночной среде, повышение значимости качества продукции.

3. Изменение форм организации труда и реструктуризация предприятий на основе развития коллективных форм трудовой деятельности требуют от работников ответственности, многофункциональности, компетентности, заинтересованности, сотрудничества.