

Третья важнейшая составляющая мотивации – зависимость оплаты труда менеджеров от результатов работы предприятия. На всех предприятиях используется система «плавающих» окладов.

Четвертая важнейшая составляющая мотивации – жесткая зависимость оплаты труда всех работников от их фактических результатов. Здесь деньги все зарабатывают, а не просто «получают».

Пятая важнейшая составляющая – одна из самых низких в мире дифференциаций в оплате труда 1÷4 (ниже только в Швеции – 1÷3). Это означает, что работник самой низкой квалификации получает в максимум в 4 раза меньше, чем высококвалифицированный работник данной фирмы, что создает возможность работать с максимальной отдачей весь персонал предприятия, ориентируясь на постоянную часть заработка.

Таким образом, в Японии всем интересно много и качественно работать. При этом на каждом предприятии постоянно идет поиск экономических механизмов, улавливающих реальную результативность труда каждого работника.

В Германии помимо гибких форм оплаты большое внимание уделяется вознаграждению за взятие на себя дополнительной ответственности. В структуре заработной платы учитываются такие факторы, как психологическое напряжение и ответственность за организацию работы, за ее качество. Особое внимание уделяется инженерно-техническим работникам и другому персоналу, обеспечивающему функционирование оборудования. Такая система мотивации получила название «оценки заслуг». Ее гармонично дополняет система методов удовлетворения потребностей сотрудников. Последняя нацелена на индивидуальные цели сотрудников (например, ни одна из солидных немецких фирм не может себе позволить, чтобы работник тратил из своего заработка деньги на бензин, если его работа носит характер сложного, психологически и эмоционально напряженного труда, служебные автомобили используются в личных целях). При этом реализуется принцип добровольности выбора формы вознаграждения за тот или иной результат труда.

Данный передовой зарубежный опыт с учетом особенностей наших предприятий, объединений, отраслей с успехом может быть адаптирован и к условиям Беларуси, что явилось бы мощным стимулирующим фактором развития инновационной деятельности.

Традиционная сдельная и повременная оплата труда, применяемая в Республике Беларусь, построенная на основе постоянных (централизованно устанавливаемых) тарифных сеток и ставок, полностью устарела и себя исчерпала. Она пригодна лишь небольшой категории наемных работников, которые не способны или не ставят себе целью зарабатывать дополнительные средства и повышать качество своей жизни. Для всех других категорий и групп работников оплата трудовой деятельности (следует заметить, что не затрат труда – как раньше) должна строиться на рыночных механизмах, в основу чего должны быть положены прямые результаты производственно-сбытовой деятельности, а именно – доходы от реализации продукции и услуг и, прежде всего, прибыль.

УДК 330.34

## **МИРОВОЙ КРИЗИС: ПРИЧИНЫ, СЛЕДСТВИЯ, ВОЗМОЖНОСТИ ПРЕОДОЛЕНИЯ (НА ПРИМЕРЕ ЛАТВИИ)**

*В.В. Воронов*

*Институт социальных исследований,  
Даугавпилсский Университет, Латвия*

Наступивший мировой экономический кризис пришел из Соединенных Штатов Америки. В 2008 году кризис ипотеки в США перерос в кризис рынка недвижимости, последний –

в общий финансовый кризис, который быстро стал мировым финансовым кризисом, самым серьезным за последние 80 лет. Нынешний глобальный кризис обусловлен разными противоречиями – мировое хозяйство не может дальше развиваться по-старому, исчерпаны существующие ресурсы экономической политики. Падение потребления в «старых» индустриальных странах привело к потере эффективности экономической модели, основанной на эксплуатации дешевой рабочей силы в третьем мире – дальнейшее снижение товарных цен за счет сверхэксплуатации рабочей силы невозможно, ее ресурсы также почти исчерпаны. Одно из проявлений глобального кризиса – инфляция, порожденная изменением баланса между товарной и денежной массой – обесцениванием значительной части ценных бумаг, недвижимости. Кризис не завершится, пока существуют противоречия, вызвавшие его, и развитие экономики не получит новый технологический импульс, прежде всего в инновациях производства.

Европа страдает от кризиса из-за взаимозависимости с экономикой США (снижение темпов роста экономики США на 1% ведет к снижению темпов роста экономики Евросоюза на 0,75%). От кризиса в странах Евросоюза в наибольшей степени страдают те, кто строил свою экономику по американской монетарной модели, с опорой на капитализацию предприятий, сектор услуг и непомерное раздувание финансовых инструментов рынка. Другими словами, кто строил свою деятельность на перераспределении материальных благ и других экономических ресурсов в корпоративных интересах, а не на производстве материальных благ в интересах общества. К сожалению, приверженцем такой модели экономики, до настоящего времени, является и Латвия. Поэтому она оказалась в настоящее время на грани дефолта (см. табл.1). Ее экономика с 2004 года росла за счет сектора услуг, долговых ресурсов (широкой практики «быстрых и дешевых кредитов»), но при низком уровне накоплений населения, при сильной зависимости от притока иностранного капитала, от «вливаемых» структурных фондов ЕС.

Таблица 1 - Основные показатели экономики Латвии в 2005-2009 гг.

| Латвия                           | 2005  | 2006  | 2007  | 2008  | 2009<br>(прогноз) |
|----------------------------------|-------|-------|-------|-------|-------------------|
| Реальный ВВП (темп роста, %)     | 10.6  | 12.2  | 10.3  | -2.0  | -5.0              |
| Инфляция (%)                     | 6.9   | 6.6   | 10.1  | 15.5  | 5.9               |
| Безработица (%)                  | 8.7   | 6.8   | 6.2   | 6.7   | 9.7               |
| Бюджет (расширенный)<br>(% ВВП)  | -1.1  | -0.9  | 0.7   | -3.0  | -4.9              |
| Внешний долг (% ВВП)             | 99.9  | 114.7 | 134.1 | 129.2 | 138.1             |
| Счет текущих операций<br>(% ВВП) | -12.5 | -22.5 | -23.8 | -14.8 | -7.3              |
| Резервы (млрд. евро)             | 2,0   | 3,4   | 4,0   | 3,7   | 3,4               |
| Экспорт (темп роста, %)          | 20.3  | 6.5   | 11.1  | 4.5   | -3.0              |
| Импорт (темп роста, %)           | 14.8  | 19.3  | 15.0  | -6.1  | -9.5              |

Источник: [1, с.3]

Поэтому, для преодоления кризиса следует развивать реальное производство на основе современной инновационной стратегии развития территории страны и ее регионов с использованием кластерного подхода к такому развитию.

Чем эффективнее производство, реальный сектор экономики, тем благополучнее общество. В Западной Европе производство до сих пор составляет важную часть экономики на уровне, в среднем, 23-25 процентов ВВП. И сила этих стран - именно в том, что такая доля реального сектора в экономике будет сохраняться. Особенно, в ведущих странах-донорах ЕС: Германии, Франции, Англии, Италии, где доля промышленного производства и сейчас

составляет от 23 до 32 процентов ВВП. Однако такая ситуация складывается далеко не во всех странах Евросоюза. В Латвии еще в 1990 году отрасли материального производства (сельское хозяйство, энергетика, промышленность, строительство и т.д.) составляли 79% ВВП, а услуги - 21% [2, с.74]. Теперь все почти с точностью до наоборот. При этом имел место, особенно после вступления Латвии в Евросоюз (2004 г.) рост ВВП, но, в основном, не за счет производства, а за счет инфляции и сектора услуг. В настоящее время структура экономики Латвии на 75% состоит из сферы услуг (традиционных и различных посреднических), которые «делают деньги» ничего не производя, а доля обрабатывающей промышленности сократилась до менее 15% ВВП [3]. Поэтому Латвия, по оценке международных экспертов, относится к числу стран ЕС с рискованной экономикой. Налицо слабый реальный сектор экономики, производящий реальный прибавочный продукт, а так же слабые экспортные возможности страны.

Кредитоспособность такого государства как Латвия, с маленьким внутренним рынком, обоснованно ставится под вопрос международными финансовыми институтами. Страна уже почувствовала результат слабости собственного реального сектора экономики в виде постоянного снижения различных налоговых поступлений в бюджет из-за снижения внутренней потребительской активности населения, спада предпринимательской активности, роста безработицы (с 6,7% до 9,7%). У государства нет собственных средств на реализацию многих финансовых обязательств: финансирование и софинансирование инвестиционных проектов в науке, производстве; на выплату зарплаты работникам бюджетной сферы и другое. Прогнозируется снижение темпа экономического роста в 2009 году до минус 5% ВВП и, возможно, ниже. В Латвии сохранится один из самых высоких в ЕС уровень инфляции (6-7% в 2009 г.) при растущем бюджетном дефиците. После вступления Латвии в ЕС многие уехали на заработки за границу, в итоге местным фирмам стало не хватать рабочих рук и они были вынуждены повышать заработные платы, рост которых в 2007-2008 гг. превышал 20-30%. В результате растущие издержки работодатели стали перекладывать на потребителей, повышая стоимость продукции и раскручивая инфляционную спираль до 15-17% (2008 г.). В настоящее время правительство разработало план внутреннего тотального режима экономии (снижение многих статей расходов госбюджета, включая снижение зарплат госслужащих на 15-20%), чтобы надолго не сесть в долговую яму кредитных обязательств из-за господства в стране сервисной, а не производственной экономики.

Не последнюю роль в смягчении кризисных процессов в Западной Европе играет организация производства по принципу кластеров (территориальное объединение в сетевую систему взаимосвязанных предприятий, государственных институтов, учреждений образования и науки для выпуска конкурентоспособной продукции на внешнем рынке, используя продукцию одной отрасли в деятельности других отраслей). Кластеры для экономики - новая форма хозяйственных связей с «сетевым» - горизонтальным управлением взаимодействием участников кластера: бизнеса, науки и органов государственной власти. Кластерный подход к экономическому развитию страны, региона выступает эффективной стратегией их развития с целью увеличения налоговой базы, а также валового регионального продукта территории, добавленной стоимости, доходов населения. Такой подход к экономическому развитию территорий (регионов, стран) широко используется в экономической практике Великобритании, Дании, Финляндии и многих других стран Евросоюза. За кластерами инновационное будущее экономики, и если Латвия хочет застраховать себя от грядущих экономических кризисов, ей следует обратить на это aspect развития экономики особое внимание [4]. Уже сегодня можно отметить, что в экономике Латвии складывается несколько хозяйственных комплексов, объединенных по принципу кластеров. Это - транспортно-логистический кластер, кластер переработки сельскохозяйственной продукции, кластер переработки древесины, фармацевтический кластер и другие.

Формирование и развитие этих кластеров надо экономически поощрять - ведь именно они могут обеспечить латвийский экспорт конкурентоспособной продукцией, именно они могут привлечь инвестиции в страну. Плохо, что пока вся экономика Латвии является низко и средне технологичной - как пять лет назад, когда страна вступала в Европейский Союз, так и сейчас почти 70% добавленной стоимости, созданной в промышленности, приходится на низко технологичные отрасли. На долю предприятий высокой и средней технологичности приходится только 2% и 29%, соответственно, общего объема производства. Необходимость постоянного роста конкурентоспособности страны требует переориентации экономики с трудоемкого и энергоемкого производства на капиталоемкое и наукоемкое производство.

Правительству Латвии нужна политическая воля, чтобы сменить действующую либеральную модель экономики на государственно-управляемую модель в интересах всего общества. Основной целью развития экономики страны в ближайшие пять лет должно стать увеличение удельного веса средне и высоко технологичных отраслей в структуре промышленного производства Латвии (с 31% до 50% к 2013 году). В долгосрочной же перспективе (в 2013 - 2025 годах) следует выбрать в качестве ориентира средний по Евросоюзу уровень в 70% [4, стр.53]. В первую очередь можно сосредоточиться на производстве фармацевтических продуктов, IT-технологий, средств связи и аппаратуры, разработке различных биотехнологий, разработке компьютерных программ для машиностроения, современных технологий в легкой и пищевой промышленности, разработке высоких технологий для разных видов точного приборостроения и др. Благодаря этому могут измениться стимулы в экономике. Экспорт должен стать самым быстрым путем к получению прибыли. Предприятия будут реагировать на изменения на рынке, и многие поймут, что отправлять свою продукцию за рубеж - выгодно. Это в свою очередь поможет развиваться промышленности, так как две трети доходов в Латвии от экспорта составляют именно товары, а не услуги. Для этого Латвии понадобятся инвестиции, причем следует учитывать, что до 90% инвестиционных ресурсов сосредоточено на глобальном уровне, и лишь оставшиеся 10% следует искать в стране. Таким образом, если страна намерена развиваться, искать необходимые для этого ресурсы нужно на глобальном экономическом уровне. Борьба за эти ресурсы превратилась в острую и непрерывную конкуренцию, а глобализация экономики только ускоряет ее темп. Поэтому территории (страна, ее регионы) неизбежно должны подавать и продавать себя миру как площадку, инструмент для реализации наиболее перспективных глобальных проектов. Для этого надо использовать инструменты и формы территориального маркетинга для привлечения потенциальных внутренних и внешних инвесторов. Например, в сфере транспортно-логистического кластера Латвия уже сделала первые шаги к привлечению китайских и казахских инвестиций, хотя пока переговоры идут с переменным успехом. Однако и в других кластерах экономики, в том числе в тех, которые в Латвии только планируются развивать, нельзя отказываться от инвестиций ни из стран Азии, ни из России, ни из Белоруссии. Тем более что для нормализации и развития экономических связей с соседями (Россией и Белоруссией) у Латвии есть важный ресурс - русская и белорусская диаспоры (32% населения страны). Русские и белорусы самые крупные этнические группы в составе населения (645,5 и 85,3 тыс. чел., соответственно) после латышей. Это обстоятельство следует с большей выгодой использовать для каждой из этих стран.

Сделаем **вывод**. Для выхода из кризиса в 2011-2012 гг., Латвии необходимо реализовать, кроме мер, предложенных ей Международным Валютным Фондом (сокращение бюджетного дефицита, стабилизация финансового сектора, реструктуризация долгов частного сектора и домохозяйств), рост реального сектора экономики, рост технологичности производства, эффективное применение средств территориального маркетинга.

Список использованных источников

1. Влияние кризиса на развивающиеся страны и страны с переходной экономикой [Электронный ресурс] / Режим доступа: [http://www.csr.ru/upload/editor\\_files/file0290.doc](http://www.csr.ru/upload/editor_files/file0290.doc) (10.03.2009).
2. Буйвид Э.Г. Чего нам не хватает для счастья в рыночной экономике? // Новая экономика. 2008. № 7-8. С. 70-77.
3. Eurostat yearbook 2008 [Электронный ресурс] / Режим доступа: <http://www.epp.eurostat.ec.europa.eu> (10.05.2009).
4. Voronovs V., Petrova I., Račko E. Reģionālās ekonomikas konkurētspējas paaugstināšana un aktīvā adaptācija globalizācijas apstākļos. Daugavpils: DU "Saule", 2006.

УДК 338.28

**ВУЗЫ РЕГИОНА И ИХ РОЛЬ В ФОРМИРОВАНИИ  
НАЦИОНАЛЬНОЙ ИННОВАЦИОННОЙ СИСТЕМЫ**

*Э.Н. Воронько*

*УО «Полоцкий государственный университет»,  
г. Новополоцк, Республика Беларусь*

Результаты интеллектуальной деятельности во всех развитых странах современного мира становятся основой для экономики, основанной на знаниях. В соответствии с Основными положениями Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2006-2010 годы, в нашей стране осуществляется переход на инновационный путь развития и происходит построение экономики, основанной на знаниях. Для успешной реализации данной стратегии, как показывает опыт развитых стран, необходимо сформировать такую национальную инновационную систему, которая стала бы действенной моделью создания, распространения и использования знаний.

Стоит отметить, что в настоящее время именно получение новых знаний и технологий, их эффективное внедрение во все сферы человеческой жизни определяют роль и место страны в мире. Именно знания, наука и образование становятся определяющими факторами экономического роста. В связи с этим необходимо рассмотреть роль университетов в формировании национальных инновационных систем.

Ключевую роль в развитии концепции национальной системы инноваций сыграл Кристофер Фримен [1]. В настоящее время единых подходов к определению национальных инновационных систем не существует, однако анализ зарубежной и отечественной практики формирования национальных инновационных систем позволяет выявить объективные экономические закономерности развития НИС, главными из которых являются:

- рост интеграции науки, образования, производства и рынка;
- увеличение роли государства в формировании и развитии НИС;
- увеличение роли регионов и отдельных межрегиональных комплексов в развитии НИС;
- изменение всех элементов национальной инновационной системы, которые будут способствовать ее развитию.

Согласно современным подходам, НИС можно рассматривать как некую институциональную систему, которая состоит из совокупности различных объектов и субъектов научно-инновационной деятельности в различных сферах экономики: науке, образовании, производстве, рынке и комплекса институтов правового, финансового, социального характера, обеспечивающей инновационные процессы [2]. Эта система сама по себе является системой взаимосвязанных институтов, созданных для генерации, сохранения и распространения знаний, навыков и ускоренное распространение новых технологий.