

сбыта, что приносит дополнительную прибыль, которая частично реинвестируется в развитие СМК (затраты на качество) и обеспечивает стратегическую конкурентоспособность организации.

2. Уровень ответственности за качество, который оценивался экспертным путем (методика по фактору качества) по ответам респондентов на такие вопросы, как наличие стратегии и политики в области качества, наличие миссии в организации и стратегического планирования, также оказал их влияние на общий рейтинг организации, что соответствует традиционным представлениям теории управления качеством. Рейтинг не зависел от численности работников организации и подтвердил общую тенденцию зависимости уровня конкурентоспособности от наличия на предприятии СМК.

Данный подход может быть использован при проведении инновационных преобразований в отечественных организациях в рамках повышения качества и конкурентоспособности выпускаемой продукции.

Список использованных источников

1. Михеева, СВ. Новый метод оценки конкурентоспособности предприятия / С. В. Михеева // Стандарты и качество. - 2004 г. - № 6. - С. 74-77.
2. Немогай, Н. В. Управление качеством : учебно-метод. комплекс / Н. В. Немогай, Н. В. Бонцевич, В. В. Садовский. - Гомель : ЦИИР, 2005. - 228 с.
3. Немогай, Н. В. Конкурентоспособность предприятия. Учебно-методический комплекс: учебное пособие / Н. В. Немогай, Н. В. Бонцевич, В. В. Садовский. - Гомель : ЦИИР, 2009. - 259 с/

УДК (33.316.4): 332.14

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ И НОВЫЕ СТРАТЕГИИ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО И ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛЬНОГО КРИЗИСА

Л.Н. Нехорошева

*УО «Белорусский государственный экономический университет»,
г. Минск, Республика Беларусь*

Современный кризис (*кризис от греч. – решение, поворотный пункт*) активно анализируется экономистами-менеджерами, учеными, политиками. Глобальный кризис требует формирования новых концептуальных подходов и новых моделей развития экономических систем различного уровня: от международных корпораций, национальных экономик, регионов до конкретных предприятий (организаций). Разработка новых подходов и стратегий в условиях мирового кризиса требует выявления причин и истоков возникновения глобального кризиса для характеристики современных экономических, финансовых, технологических и социальных процессов.

Концептуальные подходы к оценке возникновения глобального кризиса

Проведенные нами исследования показали, что все концептуальные подходы, объясняющие причины возникновения глобального кризиса, можно разделить на три большие группы

Первая группа специалистов акцентирует внимание на *активизацию процессов глобализации*, в том числе *финансовую глобализацию*, которая отражает усиление взаимозависимости национальных и региональных финансовых потоков, формирование единого мирового финансового рынка, развитие новых финансовых технологий.

Опережающими темпами растет финансовый сектор экономики. В специальной литературе появляется термин *decoupling hypothesis* – гипотеза отрыва финансового сектора от реальной экономики, решения проблем непосредственно банковского сектора, которые часто превалируют над проблемами реального сектора экономики.

Отдельно подгруппу в первой группе составляют ученые, которые акцентируют внимание на организационном несоответствии действующей мировой финансовой системы современным требованиям экономики, указывают на слабость мировой валютной системы.

Вторая группа ученых, исследуя причины глобального кризиса, делают акцент на изменении цивилизационных ценностей, а в связи с этим – формирование новой психологии и новых форм экономического поведения, которые противостоят эффективному развитию реального сектора.

Третья группа ученых пытается выявить зависимость глобального финансово-экономического кризиса от научно-технологического развития и особенно его связи со становлением нового технологического уклада. Рассмотрим более подробно третью группу концептуальных подходов, объясняющих причины и истоки глобального кризиса.

Научно-технологическое и инновационное развитие как условие выхода из глобального кризиса

С экономической точки зрения, очень важным является уровень новизны применяемых технологий: чем он выше, тем, как правило, выше эффективность использования ресурсов и возможность получить более высокую прибыль и добавленную стоимость. Так, продукция, произведенная на основе высоких технологий, позволяет "снять сливки", т.е. получить значительную прибыль за счет более высоких цен, обусловленных высокими технико-экономическими параметрами, потребительскими свойствами изделия и монополии на новые знания (например, создание и продвижение на рынок лекарственных препаратов нового поколения). Следовательно, чем выше в производстве доля продукции, выпущенной на основе высокой и продвинутой технологии, тем выше доходность конкретного предприятия, отрасли, национальной экономики в целом.

Очевидно, что участие страны в мировой торговле во многом определяется преобладающими технологическими укладами национальной экономики. В настоящее время экономика развитых стран преимущественно основана на IV и V технологических укладах. Острая конкурентная борьба за сокращение периода перехода национальной экономики преимущественно на VI технологический уклад обусловлена тем, что этот уклад позволит использовать технологическую квазиинтенсивность для структурного преобразования экономики, а страны, экономика которых основана на низких технологических укладах, будут получать минимальную прибыль или нести убытки в результате неэквивалентного обмена на мировом рынке. Таким образом, финансовые ресурсы стран, национальная экономика которых базируется на низких технологических укладах, будут «вымываться» в страны, отрасли, компании высокого технологического уровня.

Технологическое развитие тесно связано с инновационным развитием. Углубление теоретических основ экономики и управления инновационными процессами, а также реализация практических подходов позволили выявить разнообразные модели инновационных процессов в зависимости от причин их развития. Если инновационный процесс развивался на основе *внутренней логики и закономерностей научного и технологического развития*, т.е. в результате получения новых знаний, результатов исследований и разработок, то такой инновационный процесс описывался моделью «технологического толчка» (*technology – push model*). В случае, когда причиной инновационного развития стала *рыночная потребность*, которая стимулировала инновационные процессы, используется модель «вызова со стороны спроса», модель «рыночного вызова» (*market- push model*). В настоящее время рыночный спрос, а не только

внутренняя логика научных исследований и разработок активно влияют на инновационные процессы.

Современная практика показала, что новый цикл как продуктовых, так и процессных инноваций может начаться не только под воздействием научно-исследовательских и внутренних технологических особенностей развития отрасли, но и внешних по отношению к отрасли факторов, вызванных «*сотрясениями среды*» (Mowery D.C.), то есть изменением рыночного спроса, состоянием экономики и системы ее управления. Таким образом, современная теория и практика показывает, что появление и распространение инноваций регулируется воздействием целой системы факторов: технологических, рыночных, развитием глобализации, моделями государственного регулирования, состоянием экономики в зависимости от фазы цикла, на которой она находится. При этом следует учитывать фазы циклов различных видов.

Ученые третьей группы, объясняющие истоки кризиса, считают, что кризис экономики ведущих стран, несомненно имеющий структурный и финансовый компоненты, непосредственно связан и с началом замещения господствующего ныне технологического уклада, достигшего пределов своего развития, на новый технологический уклад. В основе каждого технологического уклада лежит соответствующая технопарадигма, в тоже время, базовые технологии, открытия, изобретения нового уклада зарождаются в недрах предыдущего. Так, ядро нового шестого технологического уклада зарождается в рамках пятого технологического уклада, который основывается на развитии микроэкономики, приборостроения, радиотехнической, авиационной, ракетно-космической промышленности, развития информационно-коммуникационный сектора. Переход к шестому укладу позволит создавать наноматериалы с принципиально новыми свойствами, разрабатывать и реализовывать технологии, способные влиять на клеточное строение живых организмов. Становление нового технологического уклада происходит при многократном повышении эффективности экономики.

Формирование шестого технологического уклада приведет к снижению энергоемкости мировой экономики минимум на 60%, к созданию рынков новых видов продукции и технологий (годовой оборот рынка нанотехнологий к 2015 г. составит 1,5 трлн. долл. – по данным Научного фонда США), разработке новых моделей управления, маркетинга, позволяющих перейти к автоматизированному управлению жизненным циклом продукции (управление на основе CALS-технологий), т.е. появляется возможность международной унификации взаимодействия всех субъектов этого цикла: от разработчиков до производителей, работников, обеспечивающих эксплуатацию и т.д.

В настоящее время шестой технологический уклад только зарождается, так как экономическая среда еще не готова к его широкому распространению. В то же время, идет активное снижение спроса на продукцию традиционных отраслей. Специалисты, представляющие данную точку зрения (Глазьев С.Ю. и др.), делают очень важный вывод по поводу обоснования концепции выхода из кризиса: *не только преодоление кризисной ситуации на финансовых рынках, в банковской сфере и валютном регулировании может обеспечить преодоление кризисных процессов, но формирование стратегии создания условий, благоприятных для перехода на новый технологический уклад с целью выхода на новую длинную волну экономического развития.* При этом, стратегия выхода из кризиса развитых стран и стран с более низким уровнем развития может проходить по разным сценариям: развитые страны с избыточными мощностями действующего уклада сталкиваются с обесценением капитала, необходимостью коренной структурной перестройки; страны же, которые менее развиты, должны разработать и реализовать программу развития nano-, био-, информационных технологий, составляющих ядро шестого технологического уклада, чтобы иметь возможность выйти на новую «длинную волну» глобального экономического роста. Такой путь прошли Япония и «новые индустриальные

страны», которые переориентировались на формирование основы нового, в то время пятого технологического уклада, на основе развития микроэлектроники. Такой путь может быть эффективным сейчас и для стран, стремящихся в настоящее время войти в группу высокоразвитых стран.

Продолжая исследования данного научного направления, мы выявили, с одной стороны, барьеры, которые мешают экономическому развитию хозяйственных систем, базирующихся на технологиях более низкого технологического уклада, с другой стороны, обосновали новые возможности, так называемые «окна развития», которые дают преимущества экономическим системам более низкого технологического уровня в условиях глобального кризиса перед экономическими системами, основанными на технологиях преимущественно V и формирующегося VI технологического уклада. Чтобы преодолеть барьеры развития в условиях глобального кризиса и использовать новые возможности, которые возникают у стран, в экономике которых преобладают технологии, например, IV технологического уклада, следует формировать новые концептуальные подходы к стратегиями технологического и инновационного развития.

Проблемы и направления поддержки предприятий (организаций) Республики Беларусь на основе технологического и инновационного развития

В экономике Республики Беларусь промышленность является важнейшей отраслью по вкладу в создание ВВП: 28% , I место. Первое место занимает промышленность и по научному и образовательному потенциалу: кандидатов и докторов наук на 10 тыс. работников – 4,3 чел., в то время, как, например, в сельском хозяйстве этот показатель составляет 1,9 чел. Состояние и перспективы развития промышленности во многом определяют состояние и стратегия развития национальной экономики Республике Беларусь в целом, ее важнейших экономических партнеров, а также мировой экономики. В то же время оценка показателей, характеризующих экономическое состояние промышленных предприятий, показывает падение прибыли на ряде промышленных предприятий, что не смогло не сказаться на уровне рентабельности, технологическом уровне и эффективности производства, падении конкурентоспособности выпускаемой продукции.

Сжатие внешних рынков как дальнего, так и ближнего зарубежья, также отрицательно сказывается на развитии предприятий (организаций) Беларуси. Так, в России, которая является одним из важнейших потребителей отечественной продукции, наблюдается спад промышленного производства, что не может не повлиять на реализацию отечественной промышленной продукции на рынке России, а также на эффективность функционирования предприятий, сотрудничающих с Российскими предприятиями по кооперации. К сожалению, самые последние оценки (на 15.09.09г.) показывают, что состояние экономики России более тяжелое, чем показывали прогнозы: падение может составить 8% ВВП. Негативными являются и последние оценки международных организаций о состоянии и среднесрочном развитии мировой экономики.

Значительно сокращается прибыль, особенно чистая прибыль промышленных предприятий, что затрудняет возможности развития предприятий за счет внутренних источников.

Не преодолены проблемы, мешающие расширению внешнего финансирования модернизации технологического оборудования предприятий.

Не решена проблема реализации запасов готовой продукции, велико отношение запасов к среднемесячному объему промышленного производства, в том числе по таким важнейшим отраслям, как: легкая промышленность, машиностроение и металлообработка, лесная промышленность, деревообрабатывающая и целлюлозно-бумажная промышленность, пищевая, промышленность строительных материалов, черная металлургия, топливная и некоторые другие.

По важнейшим видам промышленной продукции значительное превышение остатков наблюдается по грузовым автомобилям, автоприцепам и полуприцепам автобусам, тракторам.

На предприятиях машиностроения и металлообработки наибольшее соотношение остатков готовой продукции к величине среднемесячного выпуска составило по бытовым часам, подшипникам качения, стиральным машинам, кузнечно-прессовым машинам.

За первое полугодие 2009 года объем внешней торговли товарами и услугами составил 24,3 млрд. USD, в том числе экспорт 10,6 млрд. USD, импорт – 13,7 млрд. USD (по предварительным оценкам национального банка Республики Беларусь). Если сравнить эти данные с аналитическими за первое полугодие 2008 г., то в фактических ценах объем внешней торговли товарами и услугами составил 60,9 % (при прогнозе на 2009г. 116,2 – 117,7 %), а импорт – 67 % (при прогнозе 115,5-117%).

Сальдо внешней торговли отрицательное и составило 3133,6 млн. USD (по прогнозу на 2009г. величина отрицательного сальдо – 1470-1500 млн. USD, в том числе сальдо внешней торговли товарами – отрицательное в объеме 3798,8 млн. USD, услугами – положительное в размере 665,2 млн. USD).

Значительное сокращение объемов внешнеторговых операций обусловлено, во-первых, снижением средних цен на экспортируемые и импортируемые товары, а, во-вторых, сокращением физических объемов поставок. Так, например, средние цены экспорта за первое полугодие 2009г. по сравнению с аналогичным периодом 2008г. снизились на 32,4 %, а импорта – на 22,1 %. Физический объем экспорта уменьшился на 22,6 %, а импорта – на 14,5 %.

Основные причины формирования отрицательного сальдо внешней торговли товарами:

- сокращение экспортно-импортных операций с промежуточными товарами (энергоносителями, сырьем, материалами и комплектующими);

- уменьшение стоимостных объемов экспорта из-за значительного сокращения поставок на внешний рынок калийных удобрений (на 948 млн. USD), черных металлов (на 441,4 млн. USD), шин (на 115,5 млн. USD), частей и принадлежностей для автомобилей и тракторов (на 106,7 млн. USD), двигателей внутреннего сгорания (на 90,6 млн. USD), проводов изолированных и кабелей (на 62,1 млн. USD), трансформаторов электрических (на 57,6 млн. USD), металлокорда (на 56 млн. USD);

- снижение спроса и соответственно экспорта на инвестиционные товары, произведенные в Беларуси (на 425,1 млн. USD), в том числе дорожно-строительной техники – на 17,3 % экспорт меньше по сравнению с первым полугодием 2008г., грузовых автомобилей и седельных тягачей – на 19,7 %, автомобилей специального назначения – на 30,5 %, прицепов и полуприцепов – на 45,6 %;

- рост импорта ряда инвестиционных товаров, в том числе металлообрабатывающих станков – на 69,6 млн. USD, оборудования для производства и отделки нетканых материалов – на 17,4 млн. USD, оборудования для изготовления текстильной пряжи – на 11,4 млн. USD, машин сельскохозяйственных для подготовки и обработки почвы – на 10,2 млн. USD, машин и механизмов для уборки и обмолота сельскохозяйственных культур – на 10,1 млн. USD, электрогенераторных установок на 9,6 млн. USD;

- увеличение отрицательного сальдо внешней торговли потребительскими товарами: с 462,2 млн. USD в первом полугодии 2008г. до 520,3 млн. USD в первом полугодии 2009г. так, например, значительно сократились поставки на внешний рынок мебели – на 95,8 млн. USD, холодильников и морозильников – на 77,7 млн. USD, плитки керамической – на 30,5 млн. USD;

- снижение объема экспорта по ряду позиций экспорта продовольственных товаров. Так, например, молока сгущенного и сухого (на 68,3 млн. USD, консервов рыбных – на 28,1

млн. USD, свинины – на 21,3 млн. USD, сыров и творога – на 15,1 млн. USD, сахара белого – на 13,5 млн. USD.

В условиях уменьшения объемов рынков конкретных видов товаров значительно усиливается конкурентная борьба, при чем, как на основе ценовых, так и неценовых факторов. С этой точки зрения, *важнейшими проблемами, которые противодействуют развитию предприятий (организаций) реального сектора экономики республики Беларусь являются:*

- снижение эффективности производства, значительные неиспользованные резервы повышения производительности труда, низкая эффективность использования материальных и энергетических ресурсов, что отрицательно влияет на конкурентоспособность промышленной продукции (по ценовым факторам);
- низкая активность инновационной деятельности предприятий (организаций), что отрицательно влияет на модернизацию технологической базы, обеспечение конкурентоспособности продукции на внешнем и внутреннем рынках, формирование новых моделей управления бизнесом;
- снижение валютных поступлений реального сектора экономики, снижение экспортных поставок традиционных отечественных товаров в связи с падением спроса на них;
- недостаточная доля высокотехнологичной и наукоемкой продукции (услуг) в производстве и экспорте предприятий промышленности, которые являются катализатором экономического развития на основе перехода на новый технологический уклад;
- слабость системы финансирования высокорисковых проектов, обладающих высоким уровнем новизны;
- необходимость дальнейшего развития малого бизнеса как инструмента регулирования занятости, структурной перестройки экономики и активизации инновационной активности, а также улучшение инвестиционного климата и повышение рейтинга Республики Беларусь.

В результате глобального кризиса расширились масштабы вынужденной неполной занятости. Сохранение трудовых коллективов означает, что проблемы безработицы с макроуровня перенесены на микроуровень, что тяжелым бременем ложится на предприятия, ухудшая их финансовое положение. Кроме того, уровень заработной платы прямо влияет на интенсивность замены ручного труда новой техникой и новыми технологическими процессами.

Перечисленные выше проблемы являются первоочередными, так как без их решения невозможно развитие реального сектора экономики конкурентоспособного в условиях глобального кризиса.

В Республике Беларусь разработаны и реализуются программные документы по стабилизации и развитию экономики: утверждена Система мероприятий, обеспечивающих экономическую безопасность страны в условиях мирового финансового кризиса, приняты меры по обеспечению стабильной работы валообразующих и иных организаций реального сектора экономики, ряд других документов. В то же время, еще не разработана целостная комплексная концепция поддержки и развития предприятий (организаций) реального сектора в условиях мирового экономического кризиса, новая промышленная политика.

Одной из причин возникновения кризисных явлений является *необходимость проведения структурной перестройки экономики на основе становления нового технологического уклада и перехода на новую фазу «длинной волны», что требует проведение модернизации экономики на основе новой промышленной и научно-технологической политики.*

Основными направлениями, повышающими устойчивость развития предприятий в условиях глобального экономического кризиса в Республике Беларусь на основе технологического и инновационного развития, должны, на наш взгляд, стать следующие мероприятия.

1. Мероприятия системного характера:

1.1. Формирование новой промышленной политики, основанной на технологическом и инновационном развитии, базирующиеся на долгосрочном индикативном планировании.

1.2. Создание системы жесткого контроля за использованием выделенных банкам средств для улучшения ситуации в реальном секторе экономики с целью поддержки реального сектора экономики. В ряде стран сформированы и реализуются программы стабилизации национальных финансовых систем как основа развития реального сектора (так, например, программа Полсона).

1.3. Разработка и реализация амортизационной политики, стимулирующей обновление основных производственных фондов и переход на прогрессивные и высокотехнологичные процессы.

2. Мероприятия по повышению конкурентоспособности продукции на внешнем и внутреннем рынке на основе технологического и инновационного развития:

2.1. Разработать систему мониторинга технологического уровня предприятий и Программу развития наукоемких отраслей и высокотехнологичных производств в Беларуси.

2.2. Разработать Концепцию и программу создания инновационных кластеров в Республике Беларусь.

2.3. Создать систему венчурных фондов в Республике Беларусь.

3. Мероприятия по расширению экспорта на основе технологического и инновационного развития

3.1. Диверсификация отраслевой и региональной структуры экспорта, развитие товаропроводящих сетей, сервисных центров, заключение долгосрочных контрактов.

3.2. Разработка Концепции развития товаропроводящих сетей на рынках стран, которые меньше пострадали от финансового кризиса, например, разработать Программу продвижения сложнотехнической продукции на рынки арабских стран, включающую систему сборочных производств, научно-технических, маркетинговых, сервисных и логистических центров.

3.3. Диверсификация ВЭД предприятий в направлении роста экспорта высокотехнологичной продукции ресурсоэффективных производств.

3.4. Разработка и реализация Программы вхождения отечественных предприятий в крупные транснациональные корпорации.

3.5. Разработка организационно-экономического механизма экспорта инвестиций, включающего меры по: защите экспортируемых инвестиций; активизации инвестиционной деятельности субъектов хозяйствования; стимулированию экспорта; процедуры государственного регулирования экспорта инвестиций и т.д.

3.6. Разработка Концепции и Программы экспорта объектов интеллектуальной собственности в Республике Беларусь, включающие мероприятия по активизации и стимулированию экспорта объектов интеллектуальной собственности (новых технологий, патентов, ноу-хау и т.д.), созданию совместных инновационных и венчурных предприятий, реализации совместных исследовательских и инновационных проектов.

4. Мероприятия по развитию малого бизнеса как инструмента регулирования занятости, структурной перестройки экономики и активизации инновационной активности

Для решения проблем эффективной структурной перестройки и проблем занятости необходимо создание не только организационных условий для развития малого бизнеса, но и:

- экономическая помощь при создании малых предприятий;
- обоснование системы поддержки создания и развития малых инновационных и венчурных фирм;

- развитие инфраструктуры поддержки малого бизнеса, в том числе инновационного и венчурного;
- создание развитой системы микрокредитования;
- развитие государственно-частного партнерства.

С этой целью необходимо реализовать следующие мероприятия:

4.1. Сделать прогноз приоритетных направлений, отраслей, сфер деятельности и регионов, в которых малые предприятия могут быть эффективны и требуют дополнительной поддержки при создании и развитии.

4.2. Разработать Программу обеспечения возможности финансирования малых инновационных и венчурных фирм аналогично программе SBIR.

4.3. Разработать законодательные акты и институциональные условия развития государственно-частного партнерства в Беларуси (Закон о государственно-частном партнерстве в Республике Беларусь и др. нормативные документы).

4.4. Разработать и реализовать организационно-экономический механизм участия малых инновационных фирм в венчурных фондах.

4.5. Разработать и реализовать проект, аналогичный проекту «Политика в отношении субъектов малого и среднего предпринимательства и региональное измерение инноваций», реализованный по программе Европейского Союза (SME POL-SME Policy and the Regional Dimension). Результаты программы явились основой для разработки региональных стратегий развития малых инновационных предприятий в регионах.

РЕЗЮМЕ

В сентябре 2009 года глава Минфина России Алексей Кудрин высказал мнение, что в экономике России наметилась тенденция выхода из кризиса, так как прекратилось падение ВВП и снизились темпы роста инфляции. По нашему мнению, выход из кризиса заключается не в прекращении падения темпов ВВП и других показателей, а в *переходе на качественные факторы развития, для чего уже сейчас необходимо проводить системные изменения в экономике с целью повышения конкурентоспособности экономических систем на основе технологических и инновационных стратегий развития.*

Таким образом, формирование стратегии развития экономических систем любого уровня управления в условиях глобального кризиса должны базироваться на оценке причин возникновения мирового кризиса, характеристике используемых технологий в соответствии с технологическими укладами, а также использовании инструментов, позволяющих преодолеть барьеры и использовать «окна возможности» для экономических систем, которые хотят войти в группу высоко развитых.

УДК 336 (474.2)

УКРЕПЛЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ СИСТЕМЫ И СТАБИЛЬНОСТИ НАЦИОНАЛЬНОЙ ВАЛЮТЫ - ОСНОВА РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММ СОЦИАЛЬНО- ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ В ПЕРИОД МИРОВОГО ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ОПЫТА КНР В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

М.Е.Образов

ОАО «Белвнешэкономбанк», г. Минск, Республика Беларусь

Минимизации последствий мирового финансового кризиса в КНР во многом способствовали экономические реформы Дэн Сяо Пина, начатые более 30 лет назад и