

тов случаев внешний долг к ВВП был в рамках 61-80 процентов. Также в 16,1 процентов случаев он был в рамках 81-100 процентов и в 16,1 процентов случаев превышал 100 процентов. Таким образом, условно пороговое значение внешнего долга с высокой вероятностью возникновения дефолта или реструктуризации можно определить в размере 60 процентов к ВВП, а предельное значение 100 процентов.

В Республике Беларусь внешний долг к ВВП стал приближаться к пороговому значению в 2009 году, увеличившись за год с 24,5 до 44,7 процента. В 2010 году внешний долг Беларуси к ВВП составил 52,2 процента, в том числе государственный внешний долг – 17,8 процентов ВВП. В связи с часто общей внешней оценкой государственного и частного белорусских заемщиков, а также в целом их взаимосвязи, основной акцент в условиях Беларуси предлагается делать на показатель совокупного внешнего долга к ВВП.

Внешнеэкономическая среда Республики Беларусь с точки зрения своей сбалансированности в настоящее время находится на пределе своей приемлемости для развития организаций. Сложившиеся в 2007-2010 годах внешнеэкономические тенденции в Беларуси требуют изменений уже в 2011 году по сокращению темпов прироста дефицита текущего счета, внешнего долга, увеличению притока прямых иностранных инвестиций во избежание использования более серьезных и затратных мер в 2012 году.

УДК 332.122 (476)

ПОВЫШЕНИЕ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ РЕГИОНОВ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ В УСЛОВИЯХ МИРОВОГО ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

И. Н. Русак, ассистент

*УО «Белорусский государственный экономический университет»,
г. Минск, Республика Беларусь*

Мировой финансовый кризис, развернувшийся с середины 2008 г., а затем переросший в экономический, усилил внимание научной общественности к причинам его возникновения, продолжительности и глубине, а также средствам преодоления.

Основным каналом распространения кризиса в Республике Беларусь стала внешняя торговля, ухудшившиеся результаты которой обусловили возрастание диспропорций в реальном и в финансовом секторах экономики (таблица 1).

Таблица 1 – Объем внешней торговли товарами (млн. долл. США)

	I полугодие 2011 г.			I полугодие 2010 г.		
	экспорт	импорт	сальдо	экспорт	импорт	сальдо
Республика Беларусь	18215,7	22683,0	-4467,3	11225,2	14768,0	-3542,8
Области:						
Брестская	943,5	693,6	-20,1	726,1	685,6	40,5
Витебская	1037,9	2109,2	-1071,3	699,9	1415,3	-715,4
Гомельская	2357,2	2496,4	-139,2	1296,0	1727,5	-431,5
Гродненская	925,2	826,2	99,0	693,0	619,7	73,3
г.Минск	8209,1	8378,5	-169,4	4465,0	5644,2	1179,2
Минская	3173,4	1821,5	1351,9	2346,5	1272,5	1074,0
Могилевская	1014,1	980,2	33,9	769,8	652,4	117,4

Примечание: Расхождение суммы показателей по внешней торговле товарами по областям и г.Минску с итогами по Республике Беларусь в целом объясняется наличием объемов экспорта и импорта товаров, не распределенных по областям и г.Минску

Примечание. Источник – официальные данные Национального статистического комитета [2].

Так, отрицательное сальдо за первое полугодие 2011 года по сравнению с первым полугодием 2010 года увеличилось на 924, 5 млн. долларов США в целом по Республике Бела-

речь. В областях наблюдается немного иная ситуация, отрицательный прирост существует в Брестской, Витебской, Гомельской областях, причем в Брестской области наблюдается сокращение отрицательного сальдо на 20 миллионов долларов в первом полугодии 2011 года по сравнению с первым полугодием 2010 года, что связано, скорее всего, с увеличением экспорта продукции пищевой промышленности в Российскую Федерацию и страны СНГ.

Белорусские экономисты выделяют несколько особенностей кризиса в нашей стране:

во-первых, начавшийся в условиях глобализации, кризис носит беспрецедентный по масштабам характер, охватывая практически все динамично развивавшиеся в последнее десятилетие страны и регионы;

во-вторых, современный кризис носит структурный характер, т.е. предполагает серьезное обновление структуры мировой экономики и ее технологической базы. Пока трудно сказать, какие структурные изменения последуют, однако результатом явно будет перераспределение сил в отраслевом и региональном отношениях;

в-третьих, кризис носит инновационный характер. В последние годы говорится о важности инноваций и переводе экономики на инновационный путь развития, и именно это произошло в финансово-экономическом пространстве. Ведь в основе его лежит появление и быстрое распространение финансовых инноваций – новых инструментов финансового рынка, которые, как некоторым тогда казалось, смогут создать условия для бесконечного роста, и о которых, как выясняется теперь, многие лидеры финансового мира имели весьма слабое представление [1].

Рассмотрев удельный вес регионов Беларуси в ВВП страны (рисунок 1), видно, что г. Минск и Минская область лидируют в общем объеме производства товаров и оказания услуг, на втором месте находится Гомельская область (В Гомельской области выпускается 100% производимых в Беларуси готового проката, кормоуборочных комбайнов, полированного стекла, фосфорных удобрений, добывается вся белорусская нефть и газ), на последнем месте – Могилевская область, доля которой в ВВП всего 7,2%.

Влияние мирового финансового кризиса на экономику регионов Республики Беларусь (по сравнению с другими странами) во многом носит ограниченный характер. Учитывая неразвитость фондовых и финансовых рынков в стране и их слабую интегрированность в мировую финансовую систему, влияние мирового финансового кризиса на белорусскую экономику проявилось с некоторым временным лагом по сравнению с другими странами. Стоит отметить, что воздействие происходит через два основных канала: снижение объемов (темпов роста) производства в странах-партнерах и, как следствие, уменьшение спроса на отдельные позиции белорусского экспорта (прежде всего нефтепродукты, черные металлы, калийные удобрения, машиностроительную продукцию); ограничение возможностей привлечения иностранного капитала, как в виде внешнего заимствования, так и прямых инвестиций. При этом особенностями, осложнившими ситуацию в Беларуси, выступили: длительно существовавший дефицит текущего счета платежного баланса страны; недостаточные объемы притока в страну прямых иностранных инвестиций; ограниченность золотовалютных резервов; относительно высокие инфляционные и девальвационные ожидания.



Рисунок 1 – Удельный вес ВРП областей и г. Минска в ВВП в процентах в январе-июле 2011 г.

Примечание. Источник – официальные данные Национального статистического комитета [2].

Основным последствием влияния мирового кризиса на экономику регионов Республики Беларусь можно отнести:

- рост дефицита платежного баланса (рост дефицита текущего счета платежного баланса);
- ограничение возможностей финансирования дефицита текущего счета платежного баланса;
- снижение доходов населения регионов по паритету покупательной способности;
- уменьшение рынков сбыта товаров (высокая концентрация белорусского экспорта по отдельным товарным видам, странам и товаропроизводителям, низкая технологичность экспорта, его значительная импортоемкость);
- наличие трудностей в закупке сырьевых материалов для производства товаров промышленности;
- ограниченность в покупке иностранной валюты крупными и средними предприятиями регионов.

Ситуация для Беларуси усугубляется не только сжатием внешних рынков сбыта, но и продолжением увеличения цен на газ.

Таким образом, учитывая масштабность и затяжной характер мирового финансового кризиса, уязвимость белорусской экономики во внешнеэкономической сфере, необходимы более существенные корректировки экономической политики:

- целесообразно отказаться от попыток поддержания темповых показателей развития экономики за счет продолжения наращивания запасов готовой продукции на складах; необходимо предпринять меры по дополнительному стимулированию внутреннего спроса;
- дальнейшее увеличение качества выпускаемой отечественной продукции и соответствие ее международным стандартам;
- дальнейшая реализация мер по сокращению расходов госбюджета и снижению его дефицита;
- диверсификация экономики, стимулирование развития отраслей, ориентированных в первую очередь на местные ресурсы;
- снижение внутрирегиональной дифференциации, обеспечение комплексно-пространственного развития территории регионов;

- стимулирование развития инфраструктуры регионов, способствующей росту региональной конкурентоспособности, активизации развития научно-технического потенциала;
- увеличение форм социальной поддержки и социального развития регионов, направленных на приумножение и более полное использование человеческого потенциала;
- стимулирование процессов формирования в регионе активной жизненной позиции населения и развитие институтов гражданского общества.

привлечение региональных инвестиций и создание агентств регионального развития.

Комплексная программа действий обеспечит стабилизацию экономической обстановки, повышение эффективности и конкурентоспособности региональной, и в результате, национальной экономики Республики Беларусь.

В заключение стоит отметить, что природа и механизмы великих экономических потрясений – а именно с таким явлением мы сейчас имеем дело – всегда загадочны и до конца не постижимы.

Список использованных источников

1. Семак, Е. Мировой финансовый кризис: причины, влияние на Беларусь, пути выхода / Е. Семак // *Сайт неправительственной организации Центр изучения внешней политики и безопасности* [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://ru.forsecurity.org>. – Дата доступа: 09.09.2011
2. Официальный сайт Национального статистического комитета // *Национальный статистический комитет* [Электронный ресурс]. – 2011. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>. – Дата доступа: 09.09.2011

УДК 658: 67/68

ОЦЕНКА ПРОМЫШЛЕННОГО ПОТЕНЦИАЛА ОРГАНИЗАЦИИ

Т. Б. Савицкая, доцент, Т. С. Ревяко, студент

*УО «Витебский государственный технологический университет»,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Потенциал любой организации имеет первостепенное значение при достижении общих результатов деятельности предприятия. Практика показывает, что степень достижения цели предопределяется располагаемыми возможностями: многие предприятия легкой промышленности, достигшие различных уровней развития, обладают неодинаковыми потенциальными возможностями осуществления своей деятельности.

В соответствии с методикой Мерзликиной Г.С. и Шаховской Л.С., а также Ревуцкого Л.Д. [1, 2] оценка потенциала ОАО «Красный Октябрь» производилась по следующим составляющим: производственный потенциал, финансовый потенциал и интеллектуальный потенциал. Для оценки использовались данные государственной статистической отчетности за 2008-2009 годы.

Согласно методике под «производственным потенциалом» (ППП) понимается объем работ в приведенных единицах измерения затрат труда, который может быть выполнен в течение некоторого периода времени основными производственными рабочими на базе имеющихся производственных фондов при двух-трехсменном режиме работы и оптимальной организации труда и производства. Авторами предлагается методика определения уровня ППП, которая может включать как экспресс-оценку, так и детализированную оценку, которые проводятся по различным направлениям исследования.

Оценку будем производить на основе следующих уровней производственного потенциала: Высокий уровень (А) - Организация находится в состоянии абсолютного равновесия по