

величины запускаемой в обработку партии ( $b$ ) и уровня оптимальности сменного задания, принятого, например, по критерию максимальной загрузки рабочих мест.

Продолжительность гидротермической обработки ( $T_{гидро/т}$ ) обуви с колодками должна быть четко регламентирована технологическими режимами для обеспечения высокого уровня качества конечной продукции. Вместе с тем, вариация ёмкости ( $E$ ) гидротермических установок возможна  $E \times (1 \pm a)$  при условии оптимизации параметров обработки обуви (температуры, влажности, скорости воздушных потоков и др.).

Оптимизация буферного ( $BЗ$ ) и иных заделов колодок, например, переменного резерва, возможна, поскольку может быть обоснована соответствующими организационно-техническими и экономическими расчетами.

Таким образом, организация оптимального колодочного хозяйства обувного предприятия теоретически возможна, а практически может обеспечить: снижение издержек производства, уменьшение продолжительности производственного цикла, повышение мобильности и маневренности организационных форм производства широкого ассортимента продукции и повышение её конкурентоспособности.

#### Список использованных источников

1. Современные проблемы организации производства, труда и управления на предприятиях легкой промышленности Республики Беларусь / Е. В. Ванкевич [и др.] ; под науч. ред. Е. В. Ванкевич, В. А. Скворцова. – Витебск : УО «ВГТУ», 2010. – 284 с.
2. Организация производства на предприятиях легкой промышленности : учебное пособие / В. А. Скворцов. – Витебск : УО «ВГТУ», 2007 – 207 с.

УДК 332.012

## К ВОПРОСУ ИССЛЕДОВАНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА РЕГИОНА

*Советникова О.П., старший преподаватель,  
УО «Витебский государственный технологический университет»,  
г. Витебск, Республика Беларусь*

Определение перспектив развития экономики страны и ее регионов предполагает оценку инновационного потенциала. В то же время само понятие инновационного потенциала вследствие многоаспектности в экономической литературе трактуется различными способами, например как: совокупность различных видов ресурсов, необходимых для осуществления инновационной деятельности.

Величина инновационного потенциала является параметром, позволяющим региону оценить возможности его инновационной деятельности и определить стратегию инновационного развития. От состояния инновационного потенциала зависят управленческие решения по выбору и реализации инновационной стратегии, вследствие чего необходима его комплексная оценка.

При этом инновационный потенциал региона состоит из системы потенциалов:

- 1) производственно-технологического;
- 2) кадрового;
- 3) научно-технического;
- 4) финансового;
- 5) информационного;
- 6) организационного;
- 7) управленческого;
- 8) инновационной культуры;
- 9) потребительского сегмента.

В мировой практике существуют различные показатели, оценивающие уровень развития инновационной деятельности: оценка человеческого капитала; показатели, измеряющие знания, научно-технический прогресс; отдельные показатели фондового рынка, ВРП и т.д. Международные организации разрабатывают собственные системы показателей, отражающие уровень инноваци-

онного потенциала страны (региона), например, индекс научно-технического потенциала как составляющую интегрального показателя оценки уровня конкурентоспособности страны.

Согласно методике экспертов Всемирного экономического форума, возможность достижения устойчивого экономического роста в среднесрочной и долгосрочной перспективе в равной степени зависит от трех категорий переменных: макроэкономической среды, государственных институтов и технологий. В качестве другого примера отметим систему показателей оценки инновационной деятельности Комиссии европейских сообществ, используемую для сравнительного анализа оценки развития инновационной деятельности в странах ЕС, а также сопоставления их с показателями США и Японии. Данная система инновационных показателей включает в себя 16 индикаторов, разделенных на четыре группы: человеческие ресурсы; генерация новых знаний; трансфер и использование знаний; финансирование инноваций, результаты инновационной деятельности.

Инновационная деятельность предполагает целый комплекс научных, технологических, организационных, финансовых и коммерческих мероприятий, и именно в своей совокупности они приводят к инновациям.

Инновационная активность региона характеризует степень участия организаций региона в осуществлении инновационной деятельности в целом или отдельных ее видов в течение определенного периода времени. Так, согласно статистическим данным, удельный вес отгруженной инновационной продукции в общем объеме отгруженной продукции за первый квартал 2012 года по Витебской области составил 23%. Инвестиции в основной капитал к уровню января-июля 2011 г. составили 78,8%.

Экспорт товаров за январь-июнь 2012 г. составил 2 399,8 млн. долларов США, импорт – 3 061,7 млн. долларов. По сравнению с январем-июнем 2011 г. экспорт товаров возрос в 2,3 раза, импорт – на 45,1%. За январь-июль 2012 г. по области прямые иностранные инвестиции на чистой основе (без учета задолженности прямому инвестору за товары, работы, услуги) составили 26,9 млн. долларов США [1].

Таким образом, комплексная оценка инновационного потенциала региона предполагает, во-первых, существование обоснованной и научно выверенной системы показателей, во-вторых, наличие статистической базы. Самое главное, показатель инновационного потенциала не только предопределяет дальнейшее развитие региона, но и характеризует степень готовности региона к созданию, освоению и распространению разного типа нововведений, к реализации результатов инновационной деятельности.

Оптимальных методик оценки инновационного потенциала в настоящее время не существует, поэтому целесообразно исследование известных и часто применяемых экспертных оценок. Накопление опыта в этой области позволяет в дальнейшем выработать рекомендации по совершенствованию методов присвоения региональных рейтингов инновационного потенциала.

#### Список использованных источников

1. Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс] / Официальная статистика. – Минск, 2012. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by>. – Дата доступа: 05.09.2012.

УДК 657.6

## **ФИНАНСОВЫЙ АНАЛИЗ КАК СРЕДСТВО ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО СОСТОЯНИЯ ОРГАНИЗАЦИИ**

*Солодкий Д.Т., доцент, Семёнова О.А., магистрант,  
УО «Витебский государственный технологический университет»,  
г. Витебск, Республика Беларусь*

Основываясь на данных бухгалтерской отчетности предприятия, которые формируют результаты деятельности в статике, т.е. на определенную отчетную дату, финансовый анализ направлен на снижение неопределенности относительно его будущего развития. В связи с этим возникает необходимость в точном определении подхода в проведении финансового анализа. В зависимости от