

бытового обслуживания населения. Также в 2007, 2009 и 2010 гг. областной центр имел наибольшее значение показателя «Прибыль прибыльных предприятий».

– г. Полоцк занимает промежуточное положение как в общем результате, так и по отдельным показателям. Невысокие показатели экспортно-импортных показателей объясняются сравнением их значений с максимальным в группе (максимум, как было отмечено выше, соответствует значительному экспортно-импортному обороту ОАО «Нафтан», г. Новополоцк). Тем не менее, по данному показателю г. Полоцк может претендовать на 3-е место (после г. Витебска). В г. Полоцке также сосредоточены предприятия, продукция которых конкурентоспособна на рынке ближнего зарубежья (ОАО «Полоцкий молочный комбинат»).

– Витебский район занимает лидирующие позиции по показателям: «Уровень рентабельности операционной деятельности предприятий» (с 2007 по 2010 гг. включительно), «Ввод в действие жилых домов (м.кв. на 1000 человек» (в 2006г., а также с 2008 по 2010 гг. включительно).

Вопросы оценки социально-экономического потенциала регионов приобретают все большую актуальность в современных экономических условиях. Разработка теоретико-методологической базы оценки способствует повышению эффективности управления регионами, разработки и реализации стратегических планов и политических инициатив.

УДК 658

ФАКТОРЫ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

*Лукьянова Е.И., экономист,
ОАО «Минский завод колесных тягачей»,
г. Минск, Республика Беларусь*

В настоящее время исследования в области устойчивого развития промышленного предприятия ведутся достаточно интенсивно, так как непосредственно сами предприятия являются крупнейшими пользователями ресурсов природы, ее загрязнителями, а сейчас – и пионерами ее восстановления. Поэтому современная промышленная организация должна брать на себя ответственность за устойчивость своего развития, разрабатывать механизмы реализации стратегии устойчивого развития.

Большое значение при формировании стратегии устойчивого развития предприятия отводится анализу факторов, его определяющих. Наиболее распространенной классификацией является деление факторов устойчивого развития предприятия на внутренние и внешние [1].

Внешняя среда организации влияет на ее действия и обладает способностью ограничивать ее возможности. К внешним факторам устойчивого развития предприятия относятся общеэкономические (рост объема национального дохода, снижение уровня инфляции, ускорение платежного оборота и др.), рыночные (увеличение емкости внутреннего рынка, увеличение спроса, стабильность валютного рынка) и прочие (политическая стабильность, позитивные демографические тенденции).

Внутренняя среда является той средой, в которой осуществляется деятельность организации, поэтому среди внутренних факторов устойчивого развития предприятия можно выделить операционные (эффективный маркетинг, эффективная структура текущих затрат, высокий уровень использования основных средств и др.), инвестиционные (эффективный фондовый портфель, рациональное использование инвестиционных ресурсов, эффективный инвестиционный менеджмент), финансовые (ликвидная структура активов, снижение уровня финансовых рисков, снижение дебиторской задолженности). Именно внутренние факторы оказывают постоянное и непосредственное воздействие на развитие предприятия.

Существуют и другие подходы к классификации факторов устойчивого развития предприятия. Так, Коряков А.Г. проводит классификацию факторов устойчивого развития предприятия в соответствии с группами факторов производства [2]. Наряду с традиционными группами факторов производства: естественные (объемы используемых ресурсов), труд и капитал, он выделяет такие, как инновации и менеджмент, информация, экология.

В современных условиях большое значение приобретает фактор инноваций и менеджмента, который является особенной формой человеческого капитала, фундаментом которого является использование интеллектуальных возможностей, изобретательности и учета риска в организации производства и представляет собой деятельность по координации и комбинированию всех других факторов производства с целью создания благ и услуг. Кроме того, инновационная деятельность становится условием выживания отечественной производственной продукции в условиях рынка, делая ее конкурентоспособной, что, в конечном счете, увеличивает прибыль предприятия. В связи с этим для устойчивого развития предприятия необходимо с увеличением общей выручки пропорционально увеличивать часть получаемой прибыли и авансированного капитала, идущих на нововведения.

Для эффективного вовлечения новых технологий в хозяйственный оборот, создания и вывода на рынок новых видов продукции необходимо определить какими ресурсами и возможностями обладает тот или иной хозяйствующий субъект, то есть необходимо осуществлять постоянную оценку уровня его инновационного потенциала. С одной стороны он определяет необходимость и возможность перехода системы управления от текущего состояния к новому, а с другой стороны определяет предпосылки ритмичного функционирования и сохранения устойчивости в инновационном процессе. Таким образом, в период формирования в Республике Беларусь с одной стороны инновационной экономики, а с другой – реализации концепции устойчивого развития, инновационный потенциал промышленного предприятия следует рассматривать как доминантный фактор его устойчивого развития.

Список использованных источников

1. Алексеенко Н.В. Устойчивое развитие предприятия как фактор экономического роста региона / Н.В. Алексеенко // Донецкий национальный университет [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: http://ufin.donnu.edu.ua/uploads/files/sci/publikacii/Ekonomika_i_organiz_upravl/2009/6/06%20-%20Ek%206-2009.pdf – Дата доступа: 07.07.12.
2. Коряков А.Г. Экономическая устойчивость развития предприятий: классификация и ключевые факторы / А.Г. Коряков // Современная наука: актуальные проблемы теории и практики [Электронный ресурс]. – 2012. – Режим доступа: <http://www.vipstd.ru/nauteh/index.php/123/72-ep12-03/436-a> – Дата доступа: 15.03.2012.

УДК 502.17

ОЦЕНКА УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ РЕГИОНА

Манжинский С. А., доцент,

*УО «Белорусский государственный технологический университет»,
г. Минск, Республика Беларусь*

Концепция устойчивого развития, посвященная вопросам ограниченности природных ресурсов, загрязнения природной среды, рационализации экономической деятельности человека, уже достаточно продолжительное время занимает внимание многих ученых мира.

Несмотря на достаточно интенсивное развитие, в данной предметной области остается немало неразрешенных проблем и дискуссионных вопросов. Так, в научной литературе до сих пор нет общепризнанных подходов в отношении оценки устойчивого развития экономической системы того или иного региона, нет общепринятых показателей, используемых для анализа степени устойчивости развития. Между тем, вопросы оценки устойчивого развития – одни из основных в экономике природопользования, поскольку позволяют проанализировать, насколько экономическая система региона близка или отдалена от траектории устойчивого развития и на основании этого выработать те или иные регулирующие воздействия.

В настоящий момент для характеристики устойчивого развития в теории и практике экологической экономики имеется ряд показателей, которые можно рассматривать на региональном уровне в качестве индикаторов устойчивого развития: