

9. Яшева, Г.А. Формирование кластерной политики как направление повышения конкурентоспособности национальной экономики [Электронный ресурс] / Г.А. Яшева; Клуб субъектов инновационного и технологического развития России. – Режим доступа: http://innclub.info/wp-content/uploads/2011/02/яшева_236_конк_кач_д.doc. – Дата доступа: 03.03.2012.
10. Farquharson, E. How to Engage with the Private Sector in Public-Private Partnerships in Emerging Markets / E. Farquharson, C. Torres de Mästle, E.R. Yescombe, J. Encinas; The World Bank, PPIAF. – Washington, DC: Office of the Publisher, The World Bank, 2011. – 178 p.
11. Green Paper on Public-Private Partnerships and Community Law on Public Contracts and Concessions. COM(2004) 327 final. Brussels 30.04.2004 [Electronic resource] / European Commission, 2004. – Mode of access: http://europa.eu.int/comm/internal_market/publicprocurement/docs/ppp/greenpaper/com-2004-327_en.pdf. – Date of access: 20.05.2012.
12. Guasch, J.L. Granting and Renegotiating Infrastructure Concessions: Doing it Right. WBI Development Studies / J. Luis Guasch. – Washington, D.C.: World Bank, 2004. – 194 p.
13. A guide to Public-Private Partnerships (PPPs). A practical handbook on launching an effective public-private partnership [Electronic resource] / Ministry of Foreign Affairs of the Netherlands. – The Hague, 2010. – Mode of access: http://www.minbuza.nl/binaries/content/assets/minbuza/en/import/en/key_topics/development_cooperation/partners_in_development/public_private_partnerships/a-guide-to-public-private-partnerships/a-guide-to-public-private-partnerships/hippogallery%3Aasset. – Date of access: 30.03.2012.
14. The Guide to Guidance: How to Prepare, Procure and Deliver PPP Projects [Electronic resource] / The European PPP Expertise Centre (EPEC), 2012. – Mode of access: <http://www.eib.org/epec/resources/guide-to-guidance-en.pdf>. – Date of access: 20.05.2012.
15. An Introduction to Public Private Partnerships. – [Electronic resource] / Partnerships British Columbia, 2005. – Mode of access: <http://www.partnershipsbc.ca/pdf/An%20Introduction%20to%20P3%20-June03.pdf>. – Date of access: 20.05.2012.
16. Partnerstwo publiczno-prywatne. Zagadnienia teorii i praktyki / pod red. M. Perkowskiego. – Białystok: Temida 2, 2007. – 370 s.
17. Rivera León, L., Reid, A. Competitiveness Poles and Public-Private Partnerships for Innovation [Electronic resource] / OECD, Technopolis Group, 2010. – Mode of access: http://www.technopolis-group.com/resources/downloads/101026_Competitiveness_poles_for_OECD.pdf. – Date of access: 30.03.2012.

УДК 338.2

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ СОТРУДНИЧЕСТВО РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И ВЕНЕСУЭЛЫ

*Шмарловская Г.А. д.э.н., профессор, декан факультета международных экономических отношений, Белорусский государственный экономический университет,
г. Минск, Республика Беларусь*

Республика Беларусь – это малая открытая экономика, которая в силу ограниченности ресурсной базы и емкости внутреннего рынка не может оказывать существенное влияние на мировую экономику и зависит от развития внешнеэкономических связей. В связи с этим актуальны поиск наиболее эффективных путей вхождения в мировой воспроизводственный процесс и определение достойного места на мировых рынках.

Опыт свидетельствует о том, что правомерны разнообразные направления (торговля, производственная кооперация, миграция капитала и пр.), но главным по-прежнему остается внешняя торговля. Однако, как подчеркнул экономический кризис, несмотря на тенденции

либерализации мировой торговли, сохраняются стремления государств к защите национального производителя, усилению элементов протекционизма. Меняются в основном приоритеты в использовании конкретных инструментов тарифного, нетарифного, таможенного и др. форм регулирования. Это, в свою очередь, обуславливает необходимость корректировки международной специализации стран, активизации процессов диверсификации внешнеторговой деятельности и пр.

Для Республики Беларусь, специфика которой предопределена высокой долей производства готовой продукции, экспортоориентированной моделью развития, данные проблемы приобрели особое звучание. Одним из перспективных путей их решения является вхождение в новую сетевую экономику посредством участия в международной производственной кооперации через создание сборочных производств, расширение товаропроводящих сетей и углубление кооперационных связей с иностранными фирмами. Значимость для республики углубления международной кооперации производства обусловлена тем, что функционирование сборочных производств за рубежом вследствие переноса технологических процессов – это возможность переноса трудоемких и материалоемких производств или отдельных процессов за пределы национальной экономики; освобождения национальных ресурсов и переключения их в большей степени на производство высокотехнологичной и наукоемкой продукции; возможность корректировки международной специализации страны и пр. Особую актуальность приобретает возможность экспортоориентированных предприятий для закрепления на рынках данных стран и проникновения с освоенного рынка на новые соседние национальные и региональные рынки.

Одним из географических векторов являются страны Латинской Америки и, прежде всего Боливарианская Республика Венесуэла. Венесуэла является 5 в мире экспортером нефти, одной из основателей ОПЕК. Нефть – это 30 % ВВП, 80 % экспортных доходов, более 50 % бюджета страны. Но это означает, что Венесуэла специализировалась на экспорте сырья, и на ее территории практически отсутствовало промышленное производство, а необходимые товары импортировались.

Правомерно утверждать, что здесь совпали экономические интересы. Для Республики Беларусь – возможность расширения экспорта, главным образом посредством развития международной промышленной кооперации, для Венесуэлы сотрудничество с Беларусью – это предпосылка перехода от экспорта сырья к экспорту готовой продукции на основе организации и развития производства необходимых товаров и услуг.

Стратегическими областями сотрудничества между нашими странами являются: энергетика (нефть, газ), промышленность, сельское хозяйство и продовольствие, научно-техническое и военно-техническое сотрудничество, здравоохранение. О их результативности взаимоотношений между странами свидетельствуют данные об объеме двустороннего товарооборота: в 2000 г. товарооборот составлял всего лишь 1,9 млн. долларов, в 2005 г. — 15,6 млн., в 2007 г. — 43,6 млн., в 2008 г. — 183,4 млн., в 2009-г. – 230 млн. долл., в 2010 г. 1,5 млрд. долларов. в 2011 г. – 1,3 млрд. долл.

Ведущими направлениями развития экономического сотрудничества являются:

- торговля товарами и услугами,
- отношения, основанные на развитии международной производственной кооперации,
- научно-техническое сотрудничество, включая военно-техническое,
- инвестиционное сотрудничество.

Торгово-экономическое сотрудничество.

Товарную структуру экспорта Беларуси в Венесуэлу образуют поставки следующих товаров: сухое молоко, пшеница, минеральные удобрения, грузовые автомобили, автотракторная и сельскохозяйственная техника, строительная техника.

Так, в 2011 г. поставки машин и оборудования осуществили Минский автомобильный завод (800 автобусов), СП ЗАО "МАЗ-МАН" (33 фронтальных погрузчика ВМЕ-1565 собственного производства), ОАО "Бобруйсксельмаш" (400 прицепных тяжелых дисковых борон БПТД-3), ОАО "Оршаагропромаш" (119 машин для внесения жидких органических удобрений и их модификаций); МТЗ экспортировал 3248 «Беларусов» (взаимоотношения МТЗ осуществляются по двум программам – поставка тракторокомплектов и готовых машин).

В перспективе проекты по поставке автотракторной и сельскохозяйственной техники, телевизоров, холодильников, сгущенного молока, тушенки.

Товарную структуру импорта в Беларусь образуют: кофе, шоколад, тропические фрукты, нефть. В Беларусь планируется поставить в 2012 году – 10 млн.т. венесуэльской нефти.

2. Положительным результатом сотрудничества между странами является то, что они перешли от развития торговых отношений к более сложным формам взаимодействия, основанным на развитии **международной производственной кооперации и экспорте капитала**, которые создают предпосылки для вхождения в международную сетевую экономику. Об этом свидетельствуют данные о создании сборочных и совместных предприятий, что позволяет также расширять объемы поставок белорусской продукции на рынок Венесуэлы. Так, в Венесуэле функционируют следующие предприятия.

– Совместные и сборочные предприятия по разработке нефти и природного газа:

а) СП «Сисмика БелоВенесолана» (ноябрь-декабрь 2002 г.), которое с мая 2008 г. ведет сейсморазведочные работы в бассейне реки Ориноко. Доля белорусской стороны составляет 40 %. Учредителями СП являются ПО «Белоруснефть» и Венесуэльская государственная нефтяная компания PDVSA. Они приступили к топографо-геофизическим исследованиям;

б) Белорусско-венесуэльское СП по добыче нефти «Петролера БелоВенесолана» при участии ПО «Белоруснефть» и венесуэльской государственной нефтяной компании PDVSA. В 2009 г. был подписан акт о передаче СП «Петролера БелоВенесолана» дополнительных активов в виде трех венесуэльских месторождений углеводородов: Остра, Оритупано и Норте Лагунильяс блок II. Объем добычи нефти данным совместным предприятием за период с 2008 по июнь 2010 гг. превысил 1,7 млн.т. Данное предприятие обладает также лицензией по добыче природного газа на шести месторождениях. В 2010 г. в состав активов совместного предприятия по добыче нефти включены шесть газовых месторождений, на которых планируется попутная добыча нефти. Ведутся работы по совместной добыче нефти на блоке Хунин-1 в бассейне реки Ориноко, по которому подготовлен бизнес-план разработки;

в) СП по нефтяному сервису «Сервисио БелоВенесолана» между ПО «Белоруснефть» и компанией «PDVSA Сервисио» (март 2010 г.);

г) СП по реализации продуктов переработки венесуэльской нефти «Петройл ВВ. СА» (с 07.2010 г.). 25 % доли в уставном фонде СП принадлежит Беларуси, 75 % – Венесуэле. Венесуэльская нефть поставляется в Беларусь в режиме таможенной территории, то есть 100 % нефтепродуктов, выработанных из этой нефти, экспортируются. Нефтепродукты, полученные в результате переработки первой партии венесуэльской нефти на Мозырском НПЗ, реализованы преимущественно в Украину через дочернюю компанию "БНК-Украина".

В 2011 г. произошел запуск ряда СП, среди них:

– СП по облагораживанию нефти, добываемой на месторождении Хунин-1 (в связи с тем, что здесь сверхтяжелая нефть);

– СП по сборке дорожной и коммунальной техники "Амкодора";

– СП по сборке автомобилей "МАЗ" и "БелАЗ" («МАЗ» на 5 тыс. единиц в год);

– СП по сборке тракторов "МТЗ" (мощностью 10 тыс. тракторов в год).

Строительство заводов по сборке и производству грузовых автомобилей "МАЗ" и тракторов "Беларус" осуществлено на территории промышленной зоны государственной корпорации PDVSA в Санта-Инес (штат Баринас). Генеральный подрядчик – ЗАО "Белзарубежстрой". Заказчик строительства – подразделение Министерства технологий и базовой промышленности компания CORPIVENSA – является соучредителем совместных белорусско-венесуэльских предприятий MAZ Ven, S.A и VeneMinsk Tractores, S.A. На первом этапе сборка 1,5 тыс. машин в год. Это будут «Беларусы» трех моделей – 522, 952 и 1221 с тент-каркасом.

Целью создания СП является насыщение рынка сбыта в целом стран Латинской Америки. В настоящее время МТЗ поставляет свои машины в восемь латиноамериканских государств (Сальвадор, Никарагуа, Гондурас, Мексика, Гватемала, Куба, Доминиканская Республика). В перспективе планируется распространить свое влияние на рынках Бразилии и Аргентины.

Положительно, что создание сборочных предприятий сопровождается, во-первых, передачей белорусских технологий, во-вторых, сборкой продукции первоначально из белорусских комплектующих, в перспективе – из произведенных в Венесуэле.

Построен крупнейший в Латинской Америке кирпичный завод. Готовятся к открытию заводы по производству строительных материалов (керамического кирпича, бетонной плитки и блоков, металлической опалубки для монолитных работ). В перспективе создание совместных

предприятий по производству холодильников; телевизоров; по производству автобусов «МАЗ», по переработке кофе; сборке оборудования для нефтеразведки и нефтедобычи; по бурению и производству оборудования для капитального ремонта скважин; по производству фосфорной кислоты или фосфатных удобрений; создание домостроительного комплекса, включающего 12 технологических линий (12 мини-заводов), которые будут размещены в различных городах (проект оценивается в 300 млн. долл.), а также мощности для переработки сельскохозяйственной продукции.

3) Научно-техническое сотрудничество. В области науки и техники определены 12 совместных проектов по таким направлениям, как биотехнология, ветеринария, микробиология, биохимия, генетика, почвоведение, инженерия, нефтепереработка, экология, ядерные технологии, геоинформационные системы, радиоэлектроника и другие.

Данное направление сотрудничества развивается в следующих формах:

- сейсморазведка и капитальный ремонт скважин;
- разработка месторождений газа и газификация городов анрогородков;
- освоение месторождений и добыча нефти (до 2025 года предполагается инвестировать около 8 млрд. долл в разработку нефти),

- научное сопровождение и исследование месторождений фосфоритов. ОАО "Белгорхимпром" в 2007 году приступил к научному сопровождению доразведки месторождений фосфоритов в Венесуэле. По контракту геологи "Белгорхимпрома" должны дать оценку месторождения и разработать технико-экономическое обоснование целесообразности его освоения. К июню 2010 г. ОАО "Белгорхимпром" более чем на 50% исследовало месторождение фосфоритов в Венесуэле. В перспективе Гомельский химический завод, специализирующийся на выпуске высокоэффективных комплексных удобрений, сможет создать в Венесуэле совместное предприятие по производству фосфорной кислоты или фосфорных удобрений;

- передача опыта страны в области хранения и складирования замороженных продуктов, производства и хранения кормов для скота, воспроизводства крупного рогатого скота;

- сотрудничество в сфере территориального планирования. Минстройархитектуры сотрудничает с Венесуэлой в области градостроительного планирования, строительства и производства стройматериалов с 2006 года. В соответствии с Приложением к Меморандуму о взаимопонимании между Министерством архитектуры и строительства Республики Беларусь и Министерством жилищного строительства и жилой среды Боливарианской Республики Венесуэла о сотрудничестве в области планирования белорусской стороной проведена (2007 – 2011 гг.) большая работа по подготовке градостроительных планов для 6 городов – спутников: Баринас (агропромышленный), Техериас (агропромышленный), Санта Крус дель Сур (промышленный), Кабрута (агропромышленный), Ель Сомбреро (агропромышленный), Гуанаре (агропромышленный) и планов сельского интегрального развития для кооперативов, расположенных в сельскохозяйственных районах Сеприано Кастро (штат Тачира), Изекиль Самора (штат Кохедас), Роблесито Кабрута (штат Гуарико);

- строительство и архитектура. Сотрудничество в сфере жилищного строительства (новые города, агрогородки). Определены работы на сумму 600 млн. долл.. В 2010 г. подписаны новые контракты в строительстве на сумму 1,1 млрд.долл.

Венесуэла – первое государство, где Беларусь в 2010 г. начала реализовывать программу по строительству агрогородков. Объем инвестиций в строительство белорусской стороной агропромышленного комплекса в штате Гуарико составит 342 млн. долл. Реализация проекта включает в себя геодезические и гидрологические исследования, мелиоративные и строительные работы, а также природоохранные мероприятия в секторе Ла Роана на территории 350 га. Проект по созданию агрогородка Ато Педрегалъ осуществляет Министерство сельского хозяйства и продовольствия, архитектуры и строительства. Агрогородок расположен на территории 4 тыс. 350 га, из которых 3 тыс.га будут отведены под сельхозугодия. Агрогородок рассчитан на проживание в домах коттеджного типа 560 семе. Планируемая производственная специализация агрогородка - крупно-товарное высокотехнологизированное мясо-молочное направление на основе интенсивных методов ведения хозяйства. Это предполагает строительство ряда производственных объектов, в том числе по переработке сельскохозяйственной продукции (молочно-товарная ферма, молокозавод, птицефабрика), различные склады для хранения сельхозпродукции, а также вся необходимая промышленная и социальная инфраструктура. Проект оценивается в 500 тыс. долл.

– предоставление услуг:

А) создан Белорусско-Венесуэльский центр с целью проведения маркетинговых исследований рынков научной и наукоемкой продукции, оказанию юридических и консалтинговых услуг, консультированию инвесторов и ученых в области патентного законодательства, защиты интеллектуальной собственности;

Б) образовательные услуги. Осуществляется подготовка научных кадров высшей квалификации. (Белорусский национальный технический университет и Национальный экспериментальный университет имени Симона Родригеса (Договор о сотрудничестве), Белгосуниверситет, готовится - Белорусским государственным университетом информатики и радиоэлектроники), подготовка специалистов непосредственно на белорусских предприятиях и в Венесуэле. Так, обучение персонала сборочного предприятия в Венесуэле входит в число обязательств, взятых на себя Минским тракторным заводом согласно условиям лицензионного контракта, по которому планировалось передача технологии и обучение местных специалистов. В 2011 г. группа работников СП «ВенеМинск трактор С.А.» прошла профессиональную подготовку на МТЗ. На перспективу со стороны Венесуэлы проявлен интерес обучения и подготовки в Республике Беларусь венесуэльских специалистов в области математического моделирования.

В) медицинские услуги.

На 2012 – 2015 гг. Беларусь и Венесуэла запланировала выполнение новых совместных научно-технических проектов. Среди перспективных – создание комплексного биоудобрения для широкого спектра бобовых культур; производство и хранение водорода, полученного из гидрокарбида; использование геоинформационных технологий с использованием космических снимков для предотвращения экологических рисков, связанных с эрозией почв в прибрежных зонах; разработка методов ДНК-типирования хозяйственно-ценных генов для использования в селекции сельскохозяйственных растений и животных; разработка и совершенствование системы биобезопасности и др.

– военно-техническое сотрудничество. Заключено соглашение о военно-техническом сотрудничестве в производстве, модернизации, поставках белорусской стороной вооружений для сухопутных сил, военной авиации и ПВО.

4) Инвестиционное сотрудничество. Оно включает

– работы по созданию Двустороннего инвестиционного фонда;

– меры, направленные на разработку двусторонних инвестиционных проектов в экономической, социальной, финансовой, природоохранной, промышленной, туристической и других сферах.

Так, в 2012 г. подписано соглашение на проектирование и строительство газопровода Баркисемето-Баринас протяженностью 260 км. Проект оценивается в 300 млн. долл. Также определено, что Беларусь будет участвовать в строительстве космодрома в штате Арагуа в Венесуэле, с целью запуска научно-исследовательских спутников, и теплоэлектростанции в штате Баринас. Реализация контракта на строительство ТЭЦ мощностью 600 МВт в промышленной зоне Санта Инес предусматривает финансирование в объеме 1 млрд 280 млн. долл. Финансирование обоих проектов будет осуществлять Китай, а Беларусь предоставит технологии.

Таким образом, правомерно сделать вывод о том, что перспективы и преимущества сотрудничества состоят в следующем.

Для Венесуэлы кооперация с Беларусью – это возможность

– перейти от экспорта сырья к экспорту готовой продукции на основе организации и развития производства необходимых товаров и услуг в условиях международной производственной кооперации,

– расширения номенклатуры экспорта,

– увеличения занятости населения,

– получение технологий,

– подготовки кадров,

– экономического роста.

Для Беларуси Венесуэла – это возможность

– углубления международной специализации,

– вхождения в сетевую мировую экономику,

– наращивания объемов экспорта товаров и услуг,

- диверсификации поставок энергоресурсов,
- выхода на новые емкие рынки латиноамериканского региона.

Новые перспективы и сферы сотрудничества для Беларуси открываются в целом с латиноамериканскими странами, а также странами Южной Америки, поскольку Венесуэла стала членом таможенного союза МЕРКОСУР. Это означает, что белорусские товары, произведённые в Боливарианской Республике Венесуэла, можно будет поставлять через совместные предприятия без пошлин в Бразилию, Аргентину, Парагвай и Уругвай. Это рынок с численностью более 250 миллионов человек (почти 10 % суши всей планеты). По оценкам экспертов наибольшие выгоды получают производители тракторов, кирпича и автобусов.

Таковы позитивные результаты развития производственной кооперации, которые создают для республики предпосылки для корректировки ее международной специализации.

УДК 334.764.47

ПРОЕКТНЫЙ ПОДХОД В РАЗРАБОТКЕ РЕГИОНАЛЬНОЙ КЛАСТЕРНОЙ ПРОГРАММЫ

Яшева Г.А., д.э.н., доц., зав. кафедрой маркетинга, УО «Витебский государственный технологический университет», г. Витебск, Республика Беларусь

Проблема формирования кластеров для целей инновационного развития и повышения конкурентоспособности экономических систем является актуальной для многих стран, в том числе и для Республики Беларусь. Мировой опыт доказывает роль кластеров в развитии региональных и национальных экономик. В Республике Беларусь кластерный подход к модернизации экономики в направлении инновационного развития нашел отражение в программных документах – в Государственной программе инновационного развития Республики Беларусь на 2011 – 2015 годы, в Программе социально-экономического развития Республики Беларусь на 2011 – 2015 годы, в Стратегии технологического развития Республики Беларусь на период до 2015 года. В частности, в соответствии с Государственной программой инновационного развития Республики Беларусь на 2011 – 2015 годы при формировании институциональной среды, благоприятной для инновационного и технологического развития, предусматривается создание ряда кластерных структур в регионах республики: химического кластера в г. Гродно, агромашиностроительного кластера в г. Гомеле, химико-текстильного кластера в г. Могилеве, автотракторостроительного и ИТ-кластеров в г. Минске, а также нефтехимического кластера в г. Новополоцке.

Принятие в деловых и правительственных кругах Республики Беларусь кластерной концепции повышения конкурентоспособности экономики ставит перед органами государственного регионального управления задачу разработки и реализации региональных кластерных программ в составе стратегии социально-экономического развития региона. Кластерные программы представляют собой мультипроект, включающий, например, проект создания деловой и кластерной инфраструктуры в регионе, проект организации определенного кластера (например, строительного, текстильного, туристического и др.), поэтому наиболее целесообразным методом планирования представляется метод проектного управления и финансирования. Региональные кластерные программы являются инструментом реализации государственно-частного партнерства.

Государственно-частное партнерство (ГЧП) представляет институциональный и организационный альянс между органами государственного управления и бизнесом, основанный на совместном финансировании проектов, что способствует согласованию интересов государства и бизнеса в инновационном развитии, увеличению инвестиционных ресурсов, решению ряда задач национального и регионального уровня при одновременном снижении бюджетных расходов. Они основаны на соединении ресурсов государства и бизнеса, согласовании обязательств в рамках совместных проектов и разграничении ответственности сторон, взаимоувязке целей, совместном управлении. *Отличительной особенностью этого метода является широкое вовлечение в процесс планирования представителей различных гражданских инициатив, бизнес-сообществ, ученых и специалистов на всех этапах, т.е. он позволяет реализовать принципы государственно-*