

Особая роль в этом контексте принадлежит социальному аудиту – ведущему инструменту исследования и регулирования социоэкономических отношений.

5. С позиции социоэкономического подхода недостаточно продуктивным признается используемый в настоящее время инструментарий:

– по оценке **эффективности норм трудового законодательства и социальной защиты работников в сфере труда** (выходные пособия, система защиты от безработицы и т.д.) с точки зрения защиты занятости и доходов, сохранения эффективных рабочих мест, возвращения к работе в случае ее потери и придания отдельным трудовым нормам большей гибкости;

– по **обеспечению согласованности решений** и по внесению изменений в коллективные договоры и соглашения, направленные на сохранение кадрового потенциала и конкурентоспособности предприятий – приостановка найма новых работников, расширение функциональных обязанностей работников, перемещение персонала в другие подразделения, сокращения социальных расходов, не имеющих решающего значения, сокращения поощрительных выплат и др.

6. В целом, очевидно, назрела необходимость в реальной научной и практической оценке меняющихся трудовых отношений и адаптации к ним социального и трудового законодательства, с точки зрения разумного баланса между гибкостью социально-трудовых норм и их защитной функцией. Известно, что жесткие нормы трудового права лучше защищают лиц, уже имеющих работу, но затрудняют доступ к рабочим местам незанятым гражданам. Более гибкое трудовое законодательство делает рынок труда динамичнее, помогает созданию новых рабочих мест и стимулирует перераспределение рабочей силы в экономике. При этом, важно ясно осознавать и учитывать, что расширяются социальные риски для занятых на защищенных законодательством рабочих местах, но улучшаются шансы на получение работы для тех, кто ее ищет.

7. В контексте всего вышесказанного, считаем важным и призываем коллег-трудовиков, начать разработку концепции и структуры «Новой экономики труда» и как науки и как системы инструментов для практических решений.

Россия по Конституции социальное государство, но пока в реальности она таковым не является. Принципиально важно то, что разработана Концепция социального государства и Предложения по ее реализации, которые четко корреспондируются с Концепциями и социоэкономики и Достойного труда, и с Концепциями экономики знаний и инновационной экономики. Идеи, заложенные в данных документах, как показывает объективный анализ, признаны и востребованы Российским обществом, созданы определенные предпосылки для их реализации, но велико и противодействие. Хотелось бы надеяться, на то, что состоится их постепенное воплощение в жизнь.

УДК 331.526

ПЕРСПЕКТИВЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ДИСТАНЦИОННОЙ ЗАНЯТОСТИ ОРГАНИЗАЦИЯМИ В ЕЕ ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОМ ЗАКРЕПЛЕНИИ

*Луданик М.В., к.э.н., доцент, Московский Государственный Университет
им. М.В. Ломоносова, Экономический факультет,
г. Москва, Российская Федерация*

Инновационные формы занятости, получившие широкое распространение на современном рынке труда, отличаются: своей гибкостью с точки зрения режимов рабочего времени; определением местоположения рабочего места, отличного от традиционного; использованием современных технологий, инфкоммуникаций и др. Одной из форм обладающей такими признаками, является дистанционная занятость. Она может применяться в трудовой сфере без боязни больших расстояний и географического местоположения рабочего места, так как в основе своей использует всемирную паутину (Интернет) для связи с центральным офисом, передачи информации и созданных продуктов и услуг.

Анализом предпосылок существования, определением типов и видов, выявлением положительных и проблемных полей от применения, институциональных особенностей регулирования новых форм занятости мировая научная общественность начала заниматься еще в 70-е годы прошлого столетия. Исследования явления дистанционной занятости в основном проходили за рубежом. США, Европа занимают лидирующие позиции в изучении дистанционной занятости. Научные труды таких ученых, как: Джек Ниллес (Jack Nilles, 1972)¹, Фрэнк Скифф (Frank Schiff, 1979)², Джилл Гордон (Jill Gordon, 1982)³, Франсис Кинсман (Francis Kinsman, 1987)⁴, Хьюс Урсула (Huws U., 2001)⁵, Виторио Ди Мартино (Vittorio Di Martino, 2001)⁶ и др. создают надежную теоретическую базу обоснования явления дистанционной занятости. Также стоит отметить немалую роль Японского Института Труда в изучении этой проблемы с институциональной точки зрения. Предметом анализа и разработки специальных положений занимаются специалисты Центра социально-экономического развития Департамента социально-трудовых отношений данного Министерства⁷.

Масштабы и темп распространения дистанционной занятости в развитых странах очень высоки. Так, в 2002 году работающих дистанционно в США составляло 20,7 млн. чел., а к 2008 году – 33,7 млн.чел. Количество дистанционных работников в 2009 году в Америке достигло 50 млн.чел., а по прогнозам, к концу 2010 году количество удалённо занятых работников приблизилось к 100 млн.чел.⁸ [6,2] и [7,5]. Дистанционная занятость в США и Европе изучается крупнейшими аналитическими государственными и частными консалтинговыми фирмами (такими, как : International Telework Assosiation & Council (США), Institute of Employment Studies (при поддержке Еврокомиссии и др.)). Уровень их исследований всегда предполагает большие выборки респондентов, при этом анализ проводится как со стороны спроса на данный вид труда, так и со стороны предложения труда работниками для сферы дистанционной занятости.

Среди пионерных разработок в России в исследовании данного феномена можно отнести работы: М.Либо [1, 2001 г.], Колосовой Р.П., Василюк Т.Н., Луданик М.В. [2, 2006 г.]. Российские исследования проводились по небольшому числу параметров и выборке. С одной стороны, для того чтобы получить оценку дистанционной занятости со стороны работодателей по самым

¹ Джек Ниллес в 1972 году вел научный проект по анализу использования удаленной работы на базе рабочей группы Университета Южной Калифорнии (США). При этом, его интерес к проблеме в значительной степени был обусловлен участием в начале 1960-х гг. в Программе Аэрокосмических сил США в качестве дистанционно привлеченного ученого-консультанта. [8, U.S. Office of Personnel..., 2003]. Он автор нескольких книг по основам телекомьютинга, среди которых "Making Telecommuting Happen"(1994) и неоднократно переиздаваемая в последние годы "Managing Telework"(1998).

² Фрэнк Скифф ввел термин «гибкое рабочее место» (flexiplace) и опубликовал в 1979 г. в «Вашингтон пост» статью «Работа из дома экономит бензин» («Working At Home Can Save Gasoline»).

³ В 1982 году бывший консультант в области управления кадрами фармацевтического концерна Johnson&Johnson Джилл Гордон организовал первую национальную конференцию по телеработе в США. Соавтор книг "Telecommuting: How to Make It Working for You and Your Company" (1986) и "Teleworking Explained"(1993).

⁴ Популяризатором термина «теледоступ» стал футурист Франсис Кинсман, используя его в своей книге «Телекоммьютеры». [3, Francis Kinsman «The Telecommuters...», 1987].

⁵ Ею в специальном докладе "Дистанционная работа и равноправие полов" для Европейской комиссии в программе «Технологии информационного общества» в 2001 году было дано определение новому термину e-Work (Это - любой тип работы, предполагающий цифровую обработку информации с использованием телекоммуникационных сетей для получения/распределения работы по заказу работодателя или бизнес-клиента, находящихся на расстоянии). [4, Huws U.... 2001]

⁶ Специальный советник по инновация и организационному благосостоянию в МОТ (Женева). Он также с 1992 года был приглашенным профессором по политике занятости в одном из Университетов Великобритании (University of Bath, UK). В феврале 2001 года им была опубликована книга «На пути к работе на расстоянии». [9, Vittorio Di Martino..., 2001].

⁷ К примеру. Масаюки Китаура (Masayuki Kitaura) - директор департамента социально-трудовых отношений. Legal Status of Home-based Workers as Employees and Self-employed: Policy Measures and Support (Summary). [5, Masayuki Kitaura...2003].

⁸ По данным Американской Ассоциации Worldatwork (официальный сайт www.worldatwork.org) – всемирная Ассоциация человеческих ресурсов, занимающаяся привлечением, мотивацией и сохранением талантливой рабочей силы, основана в 1955 году, в нее входит 30000 участников и профессионалов из 75 стран мира. У Ассоциации Worldatwork есть офисы в Аризоне, Вашингтоне, округе Колумбия.

укрупненным позициям (исследовательская функция), а с другой стороны, исследования проводились с тем, чтобы помочь компаниям пользоваться приемом «удаленной работы» как можно эффективнее, изучая при этом поведение дистанционно занятых работников (консалтинговая услуга). В этих исследованиях были сформулированы основные предпосылки формирования и развития дистанционной занятости, а также систематизированы преимущества и проблемные последствия широкого ее распространения. Перспективным является исследование отраслей и областей наибольшего использования дистанционной занятости. Но, к сожалению, российские статистические органы такую информацию пока не собирают, этот вид занятости не внесен в статистические реестры, что искажает общее представление о формах и видах занятости и рынке труда в целом. Хотя, совершенно очевидно, что широкое распространение и нелегальное состояние дистанционной занятости в России из-за отсутствия ее институционального закрепления прочно закрепилось, так как она экономически выгодна для субъектов рынка труда.

Сегодня дистанционная занятость, основанная на передаче информации посредством инфокоммуникаций, имеет своеобразные «рекламные» каналы в сети Интернет, через которые субъекты рынка труда могут почерпнуть информацию о дистанционных рабочих местах. Так, к примеру, по данным российского сайта по дистанционной занятости (<http://www.telejob.ru>), где представлены вакансии удаленной работы на дому по Интернету, в десятку самых востребованных на сегодняшний момент относятся люди, занятые творческим, интеллектуальным, креативным трудом, которые готовы работать дистанционно (более подробно см. табл.1).

Таблица 1 – Первая десятка самых востребованных видов дистанционной занятости в России (январь 2011 г.)

№	Вид удаленной работы	Количество вакансий (шт)
1	Вакансии удаленной работы в сфере продаж, представительства	433
2	Вакансии работы для менеджеров по продажам	283
3	Вакансии удаленной работы для журналистов, авторов, копирайтеров, редакторов	276
4	Вакансии удаленной работы для программистов	216
5	Вакансии удаленной работы для веб-специалистов	204
6	Вакансии удаленной работы для специалистов по маркетингу и рекламе	162
7	Вакансии работы по поиску заказов	155
8	Вакансии удаленной работы для дизайнеров, художников, архитекторов	134
9	Вакансии работы для авторов текстов, статей, обзоров, книг	118
10	Вакансии удаленной работы для переводчиков	117

Источник: составлено по количеству предложенных на сайте вакансий по удаленной работе <http://www.telejob.ru/vacancies.phtml> на январь 2011 г.

Дистанционные социально-трудовые отношения пока не имеют институционального закрепления в российском трудовом законодательстве. А отсутствие правовой защиты дистанционно занятых работников имеет неблагоприятные последствия для субъектов трудовых отношений и общества в целом [2,54-65]. Для индивида неурегулированность дистанционной занятости приводит к таким социально-значимым проблемам, как изолированность от общества дистанционно занятых работников. Так как в рамках замкнутого домашнего пространства и образа жизни «без делового костюма» дистанционный работник сталкивается с проблемами личного характера, что может привести к замкнутому поведению и разобщенности, полного ухода в виртуальное пространство, а отсюда и к различного рода психологическим и социальным проблемам.

Исследователи МОТ в рамках концепции достойного труда, которая имеет своей целью создание новых эффективных социально-трудовых отношений с позиции человеческого фактора, считают необходимым проводить мероприятия, способствующие расширению форм контактов в процессе работы для дистанционно занятых работников, в том числе с использованием офисных

5. Masayuki Kitaura // The Japanese Journal of Labour Studies, Research Report No.159, September 2003, Chap. 4, [электронный ресурс], URL: <http://www.jil.go.jp/english/documents/JILNo159.pdf>
6. Telework Trendlines, February 2007, рис.1 Five-Year Teleworker Trend Line, стр.2., [электронный ресурс], URL : <http://www.worldatwork.org/waw/adimLink?id=17182>
7. Telework Trendlines, February 2009, рис.1 Telecommuter Trendline, стр.5., [электронный ресурс], URL : <http://www.worldatwork.org/waw/adimLink?id=31115>
8. U.S. Office of Personnel Management. May 2003, Telework: A Management Priority. A Guide for Managers, Supervisors, and Telework Coordinators. The History of Telework. [электронный ресурс], URL : http://www.telework.gov/documents/tw_man03/prnt/manual.asp
9. Vittorio Di Martino «The high road to teleworking» // Promoting decent work, ILO, SafeWork, Geneva, 2001.

УДК 336.7

ПРОБЛЕМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ИНСТРУМЕНТАМИ МОНЕТАРНОЙ ПОЛИТИКИ

Лученок А.И., д.э.н., профессор, заведующий отделом макро-экономического регулирования и развития бизнеса Института экономики НАН Беларуси, г. Минск, Республика Беларусь

Необходимость увеличения темпов роста валового внутреннего продукта требует оценки резервов обеспечения такого роста. При этом темпы роста ВВП зависят как от внешних, так и внутренних факторов.

Перспективы увеличения ВВП за счет внешнеторгового фактора определяются, прежде всего, сложившейся структурой экспорта и перспективами спроса на белорусские товары и услуги за границей.

Анализ показывает, что во внешней торговле товарами основной причиной отрицательного сальдо является поставка из Российской Федерации топливно-энергетических ресурсов, сырья, материалов и комплектующих изделий, в результате чего импорт из этой страны превысил экспорт в 2011 г. на 11,2 млрд долл. В то же время у Беларуси в 2011 г. сложилось положительное сальдо в торговле со странами вне СНГ – на 3,1 млрд долл.

Положительное сальдо во внешней торговле со странами вне СНГ было обусловлено, в первую очередь, активной поставкой в эти страны нефтепродуктов (на 9,4 млрд. долл.). В частности, в Нидерланды нефтепродуктов было поставлено на 5,5 млрд. долл., а в Латвию – на 1,6 млрд. долл. Определенный вклад в обеспечение положительного сальдо со странами вне СНГ внесла также поставка на экспорт калийных удобрений основным покупателям – Бразилия (1,1 млрд долл.), Индия (596,7 млн долл.) и Китай (413,3 млрд долл.).

Вполне успешно шла торговля со странами вне СНГ и в 1 квартале 2012 г. При отрицательном сальдо с Российской Федерацией (3,7 млрд долл.) в целом сальдо во внешней торговле сложилось положительным (716 млн долл.) в первую очередь за счет превышения экспорта в страны Евросоюза над импортом на сумму 3,9 млрд долл. При этом положительное внешнеторговое сальдо в текущем году обеспечивается за счет поставок в европейские страны нефтепродуктов.

Таким образом, в настоящее время основной статьей белорусского экспорта являются нефтепродукты. Между тем, международными организациями прогнозируется постепенное снижение средней цены на нефть к 2013 г. примерно на 9-10% относительно уровня 2011 г. Кроме того, прогнозируется формирование относительного избытка предложения калийных удобрений примерно на треть больше спроса за счет увеличения их добычи в Аргентине, России и Тайланде. То есть, возникнут проблемы с наращиванием экспорта из Беларуси калийных удобрений.

Экспорт других видов белорусских товаров будет сдерживаться низкими темпами экономического развития большинства стран мира. Так, Международный валютный фонд понизил прогноз темпа прироста мировой экономики в 2012 г. с 4 % до 3,3 %, а в 2013 г. – с 4,5 до 3,9 %.

Невысокими будут темпы прироста ВВП и в странах – основных торговых партнерах Республики Беларусь: в Российской Федерации в 2013 г. ожидается прирост ВВП в размере 4,0 %, Нидерландах – 1,6 %, Украине – 4,5 %, Латвии – 4,0 %, Германии – 1,9 %, Бразилии – 4,1 %, Польше – 3,7 %, Литве – 3,7 %.

В ближайшие годы основным внешнеторговым партнером Республики Беларусь останется Российская Федерация, где сохраняется спрос на белорусскую продукцию машиностроения и сельскохозяйственные продукты. На долю Российской Федерации по паритету покупательной способности приходится 89,5 % производимого в Едином экономическом пространстве валового внутреннего продукта, а на долю Беларуси – только 4,3 %. Это создает потенциальную возможность наращивания экспорта в Россию, что наша республика вполне успешно и делает. В прошлом году она нарастила седельных тягачей в 3,6 раза, тракторов на 73 %, дорожной и строительной техники – почти на 75 %, грузовых автомобилей – на 66 %, двигателей внутреннего сгорания – на 45 % и т.д. Причем многие товары экспортируются практически исключительно в Российскую Федерацию. Упомянутых седельных тягачей было поставлено в Россию свыше 90 %, дорожной и строительной техники – почти 88 %, двигателей внутреннего сгорания – 79 %.

Однако на российском рынке белорусские предприятия сталкиваются со все возрастающей конкуренцией, в результате чего часть отечественной продукции не находит сбыта и оседает в запасах готовой продукции. Из таблицы 1 видно, что не испытывает проблем только нефтепереработка, поставляющая свою продукцию в Евросоюз. В этой отрасли запасы готовой продукции за 4 месяца 2012 г. сократились на 13,5 %. В остальных же отраслях промышленности, ориентированных на Российскую Федерацию, произошел их рост, что говорит об ухудшающейся внешнеэкономической конъюнктуре.

Таблица 1 – Запасы готовой продукции в промышленности Республики Беларусь на 1 мая 2012 г.

	На 1 мая 2012, млрд руб.	В % к среднемесячному объему промышленного производства		
		на 1 апр. 2012	на 1 мая 2012	Изменение, %
Промышленность – всего	19 644,2	46,4	49,7	107,1
Обрабатывающая промышленность	19 574,3	53	56,3	106,2
производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	3 775,4	58,8	59,4	101,0
текстильное и швейное производство	1 454,2	135,6	144,9	106,9
производство кожи, изделий из кожи и производство обуви	659,2	220,8	227,5	103,0
обработка древесины и производство изделий из дерева	249,9	71,8	79,2	110,3
производство кокса, нефтепродуктов и ядерных материалов	253	3,7	3,2	86,5
химическое производство	1 530,8	30,9	32	103,6
производство фармацевтической продукции	329,9	131,5	140,5	106,8
металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	1 187,3	44,4	52,5	118,2
производство машин и оборудования	4 855,9	97,7	105,1	107,6
производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	1 056,2	88,5	94,3	106,6
производство транспортных средств и оборудования	1 762,3	78,1	85,5	109,5

Особо сложная ситуация ожидается после вступления в действие российских обязательств в рамках Всемирной торговой организации (ВТО). Средневзвешенная импортная пошлина на промышленные товары в России и ЕЭП будет снижена с 9,5 % до 7,3 %. Особенно обострится

5. Masayuki Kitaura // The Japanese Journal of Labour Studies, Research Report No.159, September 2003, Chap. 4, [электронный ресурс], URL: <http://www.jil.go.jp/english/documents/JILNo159.pdf>
6. Telework Trendlines, February 2007, рис.1 Five-Year Teleworker Trend Line, стр.2., [электронный ресурс], URL : <http://www.worldatwork.org/waw/adimLink?id=17182>
7. Telework Trendlines, February 2009, рис.1 Telecommuter Trendline, стр.5., [электронный ресурс], URL : <http://www.worldatwork.org/waw/adimLink?id=31115>
8. U.S. Office of Personnel Management. May 2003, Telework: A Management Priority. A Guide for Managers, Supervisors, and Telework Coordinators. The History of Telework. [электронный ресурс], URL : http://www.telework.gov/documents/tw_man03/prnt/manual.asp
9. Vittorio Di Martino «The high road to teleworking» // Promoting decent work, ILO, SafeWork, Geneva, 2001.

УДК 336.7

ПРОБЛЕМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА ИНСТРУМЕНТАМИ МОНЕТАРНОЙ ПОЛИТИКИ

Лученок А.И., д.э.н., профессор, заведующий отделом макро-экономического регулирования и развития бизнеса Института экономики НАН Беларуси, г. Минск, Республика Беларусь

Необходимость увеличения темпов роста валового внутреннего продукта требует оценки резервов обеспечения такого роста. При этом темпы роста ВВП зависят как от внешних, так и внутренних факторов.

Перспективы увеличения ВВП за счет внешнеторгового фактора определяются, прежде всего, сложившейся структурой экспорта и перспективами спроса на белорусские товары и услуги за границей.

Анализ показывает, что во внешней торговле товарами основной причиной отрицательного сальдо является поставка из Российской Федерации топливно-энергетических ресурсов, сырья, материалов и комплектующих изделий, в результате чего импорт из этой страны превысил экспорт в 2011 г. на 11,2 млрд долл. В то же время у Беларуси в 2011 г. сложилось положительное сальдо в торговле со странами вне СНГ – на 3,1 млрд долл.

Положительное сальдо во внешней торговле со странами вне СНГ было обусловлено, в первую очередь, активной поставкой в эти страны нефтепродуктов (на 9,4 млрд. долл.). В частности, в Нидерланды нефтепродуктов было поставлено на 5,5 млрд. долл., а в Латвию – на 1,6 млрд. долл. Определенный вклад в обеспечение положительного сальдо со странами вне СНГ внесла также поставка на экспорт калийных удобрений основным покупателям – Бразилия (1,1 млрд долл.), Индия (596,7 млн долл.) и Китай (413,3 млрд долл.).

Вполне успешно шла торговля со странами вне СНГ и в 1 квартале 2012 г. При отрицательном сальдо с Российской Федерацией (3,7 млрд долл.) в целом сальдо во внешней торговле сложилось положительным (716 млн долл.) в первую очередь за счет превышения экспорта в страны Евросоюза над импортом на сумму 3,9 млрд долл. При этом положительное внешнеторговое сальдо в текущем году обеспечивается за счет поставок в европейские страны нефтепродуктов.

Таким образом, в настоящее время основной статьей белорусского экспорта являются нефтепродукты. Между тем, международными организациями прогнозируется постепенное снижение средней цены на нефть к 2013 г. примерно на 9-10% относительно уровня 2011 г. Кроме того, прогнозируется формирование относительного избытка предложения калийных удобрений примерно на треть больше спроса за счет увеличения их добычи в Аргентине, России и Тайланде. То есть, возникнут проблемы с наращиванием экспорта из Беларуси калийных удобрений.

Экспорт других видов белорусских товаров будет сдерживаться низкими темпами экономического развития большинства стран мира. Так, Международный валютный фонд понизил прогноз темпа прироста мировой экономики в 2012 г. с 4 % до 3,3 %, а в 2013 г. – с 4,5 до 3,9 %.