

рующейся национальной инновационной системы Беларуси. Ключевое место в структуре экономики должна занять сфера информационных технологий (ИТ), которая, являясь наиболее прогрессивной среди наукоемких отраслей Беларуси, пока развивается недостаточными темпами. Изучение опыта создания НИС в зарубежных странах и СНГ, его адаптация и применение лучших достижений мировой практики позволит оптимизировать использование инновационного потенциала Беларуси и существенно повысить конкурентоспособность национальной экономики.

Список использованных источников

1. Бусел, Н.Н., Республика Беларусь в контексте новых «постиндустриальных» изменений / Н.Н. Бусел // Экономика и управление. 2008. – №3.

УДК 316.34

**ОСОБЕННОСТИ РАСПРЕДЕЛИТЕЛЬНЫХ
ОТНОШЕНИЙ В ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКЕ
БЕЛАРУСИ**

В.К. Егорова

УО «Витебский государственный технологический университет»

Один из «провалов» рынка проявляется в том, что рынок не гарантирует право на труд, на доход, на образование, не обеспечивает социальную защиту инвалидов, малоимущих, пенсионеров и некоторых других категорий граждан. В связи с этим возникает необходимость вмешательства государства в сферу распределения доходов и формирования соответствующей системы социального обеспечения нуждающихся. Распределение доходов в обществе осуществляется на этапе формирования доходов владельцев производственных факторов (функциональное распределение). Персональное распределение доходов – результат их перераспределения, которое, в свою очередь, осуществляется государством. Средства, поступающие от государства в распоряжение домашних хозяйств, изменяют объем душевого дохода в зависимости от величины и структуры семей, соотношения иждивенцев и лиц, имеющих самостоятельные доходы. Через перераспределение доходов государство вовлекается в широкомасштабную деятельность по осуществлению социальных функций.

Идея перераспределения доходов родилась вследствие того, что одним людям достается слишком мало, а другим – слишком много средств существования. При этом сторонники этой идеи исходят из того, что для богатых расставание с частью дохода – не столь чувствительный акт, как ее приобретение для бедных. Иначе говоря, для богатого определенная потеря дохода будет значить меньше, чем соответствующий прирост дохода для бедного. Такой вывод имеет научное объяснение и основывается на теории убывающей предельной полезности, в соответствии с которой в процессе обмена каждая сторона отказывается от «последних» долей товара, которого у него много, чтобы приобрести «первые» доли товара, которого у нее нет.

Разумеется, тот факт, что распределение в рыночной экономике вытекает из вклада, который одни участники рынка вносят в благосостояние других, вовсе не означает, что это единственный критерий распределения. По большому счету рыночное распределение – результат игры, в которой переплетаются вклад, удача и

случай. Как отмечал Ф. Хайек, рыночный процесс – «это соревнование, проходящее по правилам, исход которого решает умение игроков, их силы, но также и случай. Это игра, в которой побеждает не только умелый, но и удачливый». Результат этой игры до известных пределов обществу приходится принимать как данность.

С точки зрения Дж. Бьюкенена, проблему перераспределения можно решить с помощью договора, заключаемого между богатыми и бедными. Имущие из предусмотрительности или страха перед революцией добровольно должны соглашаться на перераспределение, и такое перераспределение может быть оптимальным по Парето. В итоге никому не становится хуже, а некоторым – лучше, поскольку богатые извлекают полезность из уменьшения страха перед революцией, а бедные – из самого перераспределения дохода.

В переходный период политика регулирования доходов имеет свою специфику.

В переходный период происходит определенное разрушение функционировавшей до этого системы доходов и формирование новой структуры доходов населения. Это находит проявление в распространении новых форм доходов: доходы от акций и других ценных бумаг; процентные поступления от валютных депозитов; арендные поступления; рентные поступления; доходы теневого бизнеса; доходы от предпринимательской деятельности.

Отличительная особенность переходного периода заключается в том, что доля доходов, получаемых в теневой экономике, на отдельных этапах развития возрастает до 50-60%. Во-вторых, происходит снижение доли социальных трансфертных поступлений. Третья особенность проявляется во все большей концентрации доходов у небольшой части общества. В-четвертых, в переходный период происходит падение доли заработной платы в общих денежных доходах населения и резкое снижение ее стимулирующего значения. Это ведет к утрате материальной заинтересованности в повышении трудовой активности и ее результатов. Ясно, что такое положение должно вызвать специальные меры государственной политики. Еще одна особенность заключается в нарастающем увеличении доли населения с доходами, находящимися ниже черты бедности, что требует срочных и существенно значимых мер государства по их социальной защите. Преодолеть бедность можно только в том случае, если трудоспособные граждане будут достаточно зарабатывать. В отношении них задача социальной политики должна заключаться в том, чтобы обеспечить им возможность повышения своего благосостояния за счет своего труда, самозанятости, инициативы и предприимчивости. Необходимы меры по стимулированию инвестиций для отечественных товаропроизводителей с целью создания новых рабочих мест.

Список использованных источников

1. Тарасова, Е. В. Оценка дифференциации доходов населения внутривереспу-
бликанских регионов / Е. В. Тарасова // Экономический бюллетень : НИЭИ
Министерства экономики Республики Беларусь. – 2008 – №5. – С. 53-62.