

Таблица 2 – Формирование добавочного фонда организации при переоценке амортизации по состоянию на 1.01 текущего года

Объект основных средств				Вид изменения амортизации, руб.						Изменение амортизации, руб.	
				Дооценка, руб.		Уценка, руб.		Обесценение, руб.			
Наименование	Шифр	Первоначальная стоимость, руб.	Коэффициент износа	На 01 текущего года, руб.	Нарастающим итогом, руб.	На 01 текущего года, руб.	Нарастающим итогом, руб.	На 01 текущего года, руб.	Нарастающим итогом, руб.	На 01 текущего года, руб.	Нарастающим итогом, руб.
				5	6	7	8	9	10	11	12
Итого											

Составлено автором

УДК (005.591.6+005.61):658

## ИССЛЕДОВАНИЕ ВЛИЯНИЯ ИННОВАЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА НА ПРОИЗВОДСТВЕННУЮ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЯ

*Студ. Степанова А.О., ст. преп. Дулебо Е.Ю.*

*Витебский государственный технологический университет*

Все экономические теории указывают на то, что инновации являются источником повышения эффективности лишь при условии активного их использования. Но для активного использования инноваций предприятие должно обладать инновационным потенциалом. Следовательно, можно предположить, что изменение уровня инновационного потенциала должно оказывать влияние на изменение уровня эффективности, в том числе и производственной. С целью подтверждения данной мысли на КУПП «Витебчанка» было произведено исследование. Для этого отдельно оценили уровень изменения показателей инновационного потенциала и уровень изменения показателей производственной эффективности.

В целом инновационный потенциал можно представить как совокупность отдельных потенциалов организации: производственно-технологического, кадрового, информационного, финансового, организационного и управленческого (таблица 1).

Таблица 1 – Инновационный потенциал

Наименование показателя	Темп роста	Козфф значим
Производственно-технологический	103,15	1,20
Кадровый потенциал	103,28	1,30
Информационный потенциал	100,77	0,75
Финансовый потенциал	70,38	1,25
Организационный потенциал	106,09	0,75
Управленческий потенциал	101,46	0,75
Инновац. потенциал с учётом коэфф. значим.	93,52	

Анализ данных, представленных в таблице, свидетельствует о снижении инновационного потенциала исследуемой организации на 6,48 %. Основное влияние на данную отрицательную динамику оказало снижение финансового потенциала

Оценим изменение уровня эффективности производства. Так как процесс производства в любой организации осуществляется при определенном взаимодействии трех определяющих его факторов: персонала (рабочей силы), средств труда и предметов труда, следует рассмотреть показатели эффективности использования каждого фактора, в том числе с помощью ресурсного и затратного подхода.

Таблица 2 – Производственная эффективность

Наименование показателя	2011 г	2012 г	Темп роста, %
Фондоотдача, р	0,5424	0,5181	95,52
Амортиотдача, р	45,2539	19,0363	42,07
Козэфф оборачиваемости оборотных средств, р	3,7599	3,7599	103,14
Материалотдача, р	4,4066	6,1519	139,61
Производительность труда, млн. р	38,4884	61,1700	158,93
Продукция на 1.р. фонда заработной платы, р.	2,4903	2,1860	87,78
Показатели эффективности использования факторов производства			96,49

Показатели производственной эффективности в среднем сократились на 3,51 %. Так как показатели материалотдачи, производительности труда и коэффициент оборачиваемости оборотных средств за анализируемый период увеличились, для более точной характеристики производственной эффективности воспользуемся обобщающим показателем – темпом интенсивности развития производства. Данный показатель в 2011 г. составил 29,31 %, увеличившись до 31,10 % в 2012 г. Поскольку уровень показателя темпа интенсивности производства по годам исследуемого периода составляет менее 100 %, следует говорить о снижении эффективности производства, что подтверждает выводы, сделанные на основе данных, представленных в таблице 2. Вместе с тем положительная динамика данного показателя (темп роста 106,11 %) свидетельствует о том, что существует надежда на положительное значение анализируемого показателя в будущем.

Снижение производственной эффективности на 3,51 % и снижение инновационного потенциала на 6,48 % свидетельствует о наличии взаимосвязи между ними. Следовательно, увеличение инновационного потенциала должно повлечь за собой улучшение показателей производственной эффективности. Таким образом, возможный эффект от увеличения инновационного потенциала на 1 % составит увеличение показателей эффективности производства в среднем на 0,54 %.

УДК (005.591.6+005.61):658

## ОЦЕНКА ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

*Студ. Орлова Л.С., ст. преп. Прудникова Л.В.*

*Витебский государственный технологический университет*

В современных условиях, когда динамично и непредсказуемо изменяется внешняя среда организации, управление инновационной деятельностью (ИД) становится жизненно необходимым. Управление инновационной деятельностью невозможно без ее оценки, по результатам которой менеджер может принимать объективные управленческие решения по воздействию на ключевые аспекты инновационной деятельности организации. На наш взгляд, оценку инновационной деятельности целесообразно проводить с точки зрения