

составляют ее в валюте страны с гиперинфляционной экономикой. Однозначно вычислить для этих целей уровень инфляции нельзя, поэтому необходимо использовать единицы измерения, действующие на дату составления отчетности. Корректировки на темп инфляции влияют на все формы отчетности: баланс, отчет о прибылях и убытках, об изменении капитала, о движении денежных средств.

Так как организации имеют в составе статей баланса денежные активы и обязательства, может возникнуть финансовый результат в виде монетарного дохода, источником которого являются чистые активы. Он определяется как результат пересчета статей баланса на конец периода (за вычетом инфляционных корректировок статей баланса на начало периода, измеренных с учетом покупательной способности денег на конец предыдущего периода) и статей отчета о прибылях и убытках. Денежные обязательства выгодны субъектам хозяйствования, так как позволяют сократить расходы в условиях инфляции, отодвигая во времени выплаты.

Все неденежные статьи баланса пересчитываются с учетом общего индекса цен, начиная с дат их возникновения, за исключением нераспределенной прибыли, которая является балансирующим элементом, результатом пересчета всех других статей. Аналогично пересчитываются все статьи отчета о прибылях и убытках, при этом можно использовать среднемесячные индексы инфляции, если нет влияния сезонности колебаний спроса на продукцию. Важный момент – взаимосвязка денежных потоков с пересчитанными статьями баланса и отчета о прибылях и убытках. Для этого их пересчитывают с учетом кумулятивного индекса инфляции.

Завершающим этапом корректировки показателей баланса является расчет скорректированной величины нераспределенной прибыли прошлых лет, определяемой как разность скорректированных значений валюты баланса и всех остальных статей пассива.

Список использованных источников

1. Пласкова, Н. С. Экономический анализ / Н. С. Пласкова. – Москва : Экспо, 2007.

УДК 005:657.372.5

ЭФФЕКТИВНОСТЬ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ПРЕДПРИЯТИЯ «НТПВГУ»

Студ. Ючкович Н.А., к.э.н., доц. Кахро А.А.

Витебский государственный технологический университет

Основным направлением деятельности ГП «НТПВГУ» является оказание систематической поддержки резидентам технопарка. Кроме содействия в создании производств с новыми технологиями либо высокотехнологичными производствами технопарки предоставляют на договорной основе в соответствии с законодательством движимое и недвижимое имущество, в том числе помещения различного функционального назначения.

В настоящий момент государственное предприятие «НТПВГУ» имеет весьма небольшое количество производственных площадей, офисные помещения практически отсутствуют. Сегодняшняя планировка здания позволяет обеспечить только три производственных участка. Одно помещение занято производством, переданным технопарку в момент организации. Кроме того, достаточно низкий уровень арендной платы за производственные площади в г. Витебске не позволяет обеспечить содержание и развитие структуры технопарка за счет данной статьи дохода. По этой причине «оказание систематической поддержки резидентам технопарка» путем сдачи этих площадей в аренду в настоящее время не имеет хороших перспектив.

Поэтому еще на начальном этапе развития было принято решение о создании собственных производств, которые могли бы помочь развиваться технопарку.

Определено два перспективных направления, которые целесообразно развивать в технопарке.

Первое направление – создание конструкторского бюро, которое в перспективе должно иметь экспериментальное производство.

Второе направление – создание предприятия-резидента, осуществляющего переработку отходов легкой промышленности.

В настоящий момент в структуру государственного предприятия «НТПВГТУ» входит экспериментально-производственный участок по изготовлению специальной обуви с различным комплексом защитных свойств. Кроме того, в данный момент времени указанный участок обеспечивает существование самой структуры технопарка.

Наличие обувного производства продолжает влиять на показатели отчетности ГП «НТПВГТУ» как инновационной организации. Инновационная продукция, которую должно выпускать ГП «НТП ВГТУ», составила 7,6 % от общего выпуска продукции. А это значит, что в статистической отчетности технопарк – это обувное предприятие.

Выручка от реализации продукции ГП «НТПВГТУ» в 2012 году составила 5222 млн. руб. и увеличилась по сравнению с 2011 годом в 2,43 раза. При этом убыток от реализации увеличился на 60 млн. руб. Чистая прибыль в 2011 году была получена в размере 65 млн. руб., а в 2012 году убыток организации составил 233 млн. руб., что свидетельствует о достаточно низкой эффективности использования производственных ресурсов. Затраты на 1 рубль реализованной продукции составили 1,0412 руб. и сократились по сравнению с 2011 годом на 0,0308 руб.

Убыточность произведённой продукции и убыточность продаж в 2012 году составила 4,18 % и -4,12 % и сократились на 3,45 п.п. и 3,08 п.п. соответственно. Убыточность активов (совокупного капитала) получена в размере -2,7 % и снизилась на 4 п.п. Убыточность организации по всем показателям в 2012 году свидетельствует о кризисных явлениях в деятельности технопарка.

Причин, которые повлекли за собой убытки, достаточно много. Технопарк выпускает рабочую обувь, которая имеет высокую стоимость материалов, достаточно большие накладные расходы, низкую стоимость продукции и небольшой объем выпуска.

Организация не имеет достаточного количества оборотных средств. Возврат оборотных средств имеет период от 30 до 90 календарных дней. Такая ситуация объясняется тем, что производство ориентировано на выпуск специальной рабочей обуви. Основными заказчиками являются строительные организации, предприятия коммунального и энергетического хозяйства, которые приобретают продукцию с отсрочкой платежа 30 календарных дней с момента поставки продукции и из-за нерегулярного бюджетного финансирования часто не выполняют условия договора. В то же время, все поставщики перешли на отпуск продукции на условиях 100 % предоплаты.

Таким образом, происходит длительный период обращения денежных средств: поиск заказчиков на выпускаемый ассортимент – проведение тендеров – заключение договоров – приобретение материалов для производства – выпуск продукции – отгрузка заказчику – поступление денежных средств. В такой ситуации объем капитальных вложений, с учётом доли заказчиков приобретающих продукцию на иных условиях оплаты, увеличивается в 1,5 раз, что является практически неподъёмной ношей для организации.

Таким образом, можно сделать вывод о наличии кризисных явлений в деятельности организации и необходимости поиска и внедрения мероприятий по повышению эффективности ее деятельности.

УДК 657

СОВЕРШЕНСТВОВАНИЕ АНАЛИТИЧЕСКОГО УЧЁТА ОПЕРАЦИЙ ПО ПЕРЕОЦЕНКЕ ОСНОВНЫХ СРЕДСТВ

Студ. Ткачёва О.С., ст. преп. Дулебо Е.Ю.

Витебский государственный технологический университет

Постановлением Министерства финансов Республики Беларусь от 30.04.2013 № 26 установлено, что при выбытии объектов основных средств сумма числящегося по ним добавочного фонда, образовавшаяся в результате переоценок и учтенная на счете 83