

мира, увеличилась с 18 % в 1990 году до 22 % в 2016 году. По оценкам, в 2023 году 1 % населения контролировал около 27–30 % национального дохода. Ориентация только на экономический рост, игнорируя последствия его распределения, приводит к высокому уровню неравенства доходов и богатства.

Таким образом, ключевая роль международного сотрудничества в решении глобальных проблем развития мировой экономики обосновывается необходимостью решать их комплексно, что требует огромных финансовых затрат и трудовых ресурсов. По этой причине глобальные проблемы могут быть устранены только при условии консолидации усилий всего мирового сообщества.

Пути решения проблем современной экономики включают разработку и внедрение стратегий устойчивого развития, повышение прозрачности экономической деятельности, содействие образовательным инициативам и расширение доступа к ресурсам.

Список использованных источников

1. Повестка дня в области устойчивого развития на период до 2030 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sdghelpdesk.unescap.org/sites/default/files/2018-03/2030_agenda_for_sustainable_development_-_primer_russian.pdf. – Дата доступа: 06.03.2025.

УДК 339

РЕГИОНАЛЬНЫЕ ТОРГОВЫЕ СОГЛАШЕНИЯ: ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ РОЛЬ И ПРЕИМУЩЕСТВА

Скопа О. В., студ., Чёрный В. П., ст. преп.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Региональные торговые соглашения (РТС) являются особенностью мировой торговой системы наряду с многосторонними торговыми соглашениями, первым из которых было Генеральное соглашение по торговле и тарифам (ГАТТ). ГАТТ создало многостороннюю торговую систему, которая сегодня продвигается Всемирной торговой организацией (ВТО).

Региональные торговые соглашения (РТС) определяются как взаимные соглашения между двумя или более участниками, в которых страны договариваются о снижении тарифов, квот и прочих торговых ограничений между собой, но при этом каждая сторона по-прежнему определяет уровень пошлин, применяемый к любым другим странам. Данные соглашения покрывают как торговлю товарами, так и услугами, а также затрагивают множество других сфер, таких как инвестиции, экология, барьеры в торговле, конкуренция. Региональные торговые соглашения иногда называют преференциальными, поскольку они выгодны лишь отдельным странам, относящимся к ним. РТС могут быть разделены на две категории: соглашения о зонах свободной торговли (ЗСТ), а также соглашения об экономической интеграции (Economic Integration Agreements – EIA).

По данным Всемирной торговой организации (ВТО), по состоянию на 1 января 2024 года было нотифицировано 360 действующих региональных торговых соглашений (РТС).

Региональные торговые соглашения выполняют несколько ключевых функций.

1. Снижение торговых барьеров. РТС нацелены на устранение тарифных (например, отмена таможенных пошлин на автомобили) и нетарифных барьеров (упрощение процедур таможенного оформления, признание стандартов качества) между странами-участницами, что значительно облегчает торговлю товарами и услугами.

2. Экономическая интеграция. РТС способствуют углублению экономической интеграции между странами, создавая условия для более тесного сотрудничества не только в областях инвестиций, технологий и экологии, но и для формирования общего рынка с едиными правилами перемещения товаров, услуг, капитала и рабочей силы. Это стимулирует развитие региональных цепочек добавленной стоимости, где каждая страна специализируется на наиболее эффективных для нее этапах производства.

3. Регулирование торговли: РТС помогают установить и совершенствовать правила торговли, гармонизируя стандарты и нормы регулирования. Это снижает неопределенность и транзакционные издержки для бизнеса, делая торговлю более предсказуемой и привлекательной для инвесторов.

Таким образом, региональные торговые соглашения представляют собой важный инструмент для стимулирования торговли и экономического роста, предлагая множество преимуществ, таких как увеличение объемов торговли, улучшение инвестиционного климата и диверсификация экономики. Создание зон свободной торговли способствует устранению тарифных и нетарифных барьеров, что делает торговлю более предсказуемой и доступной для участников рынка.

Список использованных источников

1. Семенова, А. А. Мегарегиональные торговые соглашения: угроза или новое перспективное направление либерализации мировой торговли? / А. А. Семенова // Экономические отношения. – 2023. – Т. 13. – № 1. – С. 11–24.

УДК 338.462

ОСОБЕННОСТИ ТЕНЕВОЙ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ И МЕТОДЫ ЕЕ ГОСУДАРСТВЕННОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ

Борисевич В. Д., студ., Савосина А. А., ст. преп.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Теневая экономика, как явление, присуща любой стране, включая и Республику Беларусь. Она представляет собой часть экономической деятельности, которая скрыта от государственного контроля и не учитывается в официальной статистике. Это сложный и многогранный феномен, оказывающий негативное влияние на экономику, социальную сферу и государственное управление. Понимание особенностей теневой экономики в Республике Беларусь и разработка эффективных методов ее регулирования является важной задачей для обеспечения устойчивого экономического развития страны.

Теневая экономика в Республике Беларусь имеет свои специфические черты, обусловленные историческими, экономическими и социальными условиями. К