

#### Список использованных источников

1. Малое и среднее предпринимательство: статистическое издание / Национальный статистический комитет Республики Беларусь [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/makroekonomika-i-okruzhayus-hchaya-sreda/statistika-predprinimatelstva/statisticheskie-izdaniya\\_/](https://www.belstat.gov.by/ofitsialnaya-statistika/makroekonomika-i-okruzhayus-hchaya-sreda/statistika-predprinimatelstva/statisticheskie-izdaniya_/). – Дата доступа: 03.03.2024.
2. Franke N. The Role of Small Business in the U.S. Economy / N. Franke // Cifra. E'konomika [Cifra. Economics]. – 2023. – № 2 (2). – Режим доступа: <https://economics.cifra.science/archive/2-2-2023-august/10.23670/ECNMS.2023.2.6>. – Дата доступа: 03.03.2024.
3. Кострома, О. В. Государственная поддержка развития малого бизнеса в Республике Беларусь: проблемы и пути их решения / О. В. Кострома; науч. рук. А. Ю. Пекарская // Развитие финансовых систем России, Казахстана и Беларуси: материалы IV Международной научно-практической интернет-конференции студентов, Минск - Волгоград – Караганда – Краснодар – Ставрополь, 14 апреля 2017 г. – Минск : БГЭУ, 2017. – С. 75–79.
4. Ретькова, А. А. Роль малого бизнеса в экономике Республики Беларусь / А. А. Ретькова // Сборник научных статей студентов, магистрантов, аспирантов. Вып. 23 / сост. С. В. Анцух; под общ. ред. В. Г. Шадурского. – Минск, 2020. – С. 210–212.
5. Малое и среднее предпринимательство в Российской Федерации и Европейском Союзе на современном этапе развития глобальной экономики: аналит. отчет / Enterprise Europe Network. – Москва : Gate2Rubin, 2009. – 340 с.
6. An official website of the European Union [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://ec.europa.eu/eurostat>. – Дата доступа: 26.02.2024

УДК 336:330.101.542

## МЕТОДОЛОГИЯ ОЦЕНКИ ФИНАНСОВОГО ПОТЕНЦИАЛА НА МИКРО-МАКРО-МЕЗО УРОВНЯХ ЭКОНОМИКИ

**Буранова Л. В., д.ф.н., доц.**

*Термезский университет экономики и сервиса,  
г. Термез, Республика Узбекистан*

Реферат. В статье представлен анализ научных трудов по теоретическим и методологическим основам оценки финансового потенциала на разных уровнях экономики. Рассмотрены основные методологические подходы к оценке финансового потенциала с использованием экономических показателей.

Ключевые слова: финансовый потенциал, методология оценки, микро-макро-мезо уровень оценки, предприятия, бюджет, отрасль, домашние хозяйства.

В современной модели эффективного развития экономики особое значение определяет использование его финансового потенциала. В настоящее время в сложной комплексной системе, где представляется синергия на микро- макро- и мезо уровнях, необходимо повышение внимания методологии оценки финансового потенциала состоящая из разнородных элементов, которые формируют его на необходимых уровнях и повышение роли эффективности использования.

Многоаспектность, комплексность, системность и значимость финансового потенциала делает актуальным осуществление исследований, нацеленных на определение методологии оценки финансового потенциала, определяющая самодостаточность на определяемых уровнях, дать оценку эффективности финансов, совокупно оценить финансовую обеспеченность задач стратегического развития, производить системные преобразования на предприятии, отрасли, региона или национальной экономики в целом, разработать экономическую, финансовую, бюджетную, налоговую, а также социальную политику.

Финансовый потенциал определяется ресурсами с точки зрения отражения совокупности характеристик, накопленных человеком и определяющих его способность осуществлять какую-либо деятельность. Финансовый потенциал можно определить резервами, отражающими текущую ситуацию с точки зрения человеческого применения и

использования существующих способностей. Помимо этого, финансовый потенциал определяется возможностями, ориентированная на развитие компетенций в будущем [2].

Так, по мере развития финансовых рынков, улучшения финансового потенциала, расширения доступа к ликвидности, предприниматели могут участвовать в более крупных и новаторских проектах. Производимые знания и технологии повышают производительность, тем самым повышая экономический рост.

Применение финансового потенциала в работах И. Г. Бритченко [5], Ф. И. Евдокимова, О. В. Мизиной [6] сконцентрировано на управлении финансовым потенциалом на уровне региона. Оценке финансового потенциала на уровне предприятия свои труды посвятили такие учёные как А. Ю. Павлов, В. Н. Батова, Н. Ю. Юдаева [7], Ф. А. Зулунова, М. К. Пардаев, А. У. Бурханов, где также были изучены взаимосвязи возможности эффективного распределения финансовых ресурсов и отдельных показателей, характеризующих финансовое положение. Проблемам формулировки категории финансового потенциала, разработкам механизма его управления и расчета на региональном уровне, посвящены научные работы таких узбекских ученых-экономистов, как С. К. Худойкулова, Х. А. Кобулова, А. В. Вахабова, Т. С. Маликова. В работе С. Худойкулова [7] развиты методологические подходы оценки налогового потенциала и построена классификации факторов финансового потенциала на макроуровне.

В данной работе мы хотим уделить внимание исследованиям ученых, разработавших методологию оценки финансового потенциала по отдельным уровням экономики и его отраслей, отдельно от практики применения на уровне различных государств, применяемых в качестве основных индикаторов определения финансового потенциала в рамках парадигмы финансовой устойчивости, финансовой самодостаточности, финансовых возможностей.

На микроуровне любой предприниматель знает, что оценка финансового потенциала нужна больше, чем ноу-хау и рабочая сила, так как только определив уровень своих возможностей, можно превратить идеи в успешную и продуктивную экономическую деятельность. Без оценки финансового потенциала вряд ли будут полностью приняты и использованы процессы производственной деятельности и внедрение инноваций, поскольку данная оценка позволит обеспечить выполнение материальной ответственности по финансовым обязательствам.

Оценка финансового потенциала предприятия является важным инструментом для принятия управленческих решений и разработки стратегии развития. На основе анализа проведённого нами, методология оценки финансового потенциала предприятия состоит из следующих видов:

1. Финансовый анализ отчётности (горизонтальный анализ: сравнение финансовых показателей предприятия в разные периоды времени для выявления тенденций, вертикальный анализ: выражение каждого показателя в процентах к общей сумме активов или выручке предприятия для оценки структуры финансового состояния).

2. Показатели рентабельности (рентабельность продаж: отношение чистой прибыли к выручке; рентабельность активов: отношение прибыли к средним активам за период; рентабельность собственного капитала: отношение прибыли к собственному капиталу).

3. Показатели ликвидности (текущая ликвидность: отношение текущих активов к текущим обязательствам; быстрая ликвидность: отношение наиболее ликвидных активов к текущим обязательствам).

4. Анализ финансовой устойчивости (долговая нагрузка: отношение общей суммы долгов к собственному капиталу; покрытие процентов: отношение чистой прибыли к процентным платежам по долгам).

5. Анализ денежных потоков (операционные денежные потоки: оценка генерации денежных средств от основной деятельности; инвестиционные денежные потоки: анализ затрат и поступлений средств, связанных с инвестициями; финансовые денежные потоки: оценка поступлений и расходов средств, связанных с финансовой деятельностью).

6. Оценка рисков (анализ финансовых показателей: выявление факторов, которые могут повлиять на финансовое состояние предприятия; стресс-тестирование: моделирование влияния различных рисков на финансовые показатели).

7. SWOT-анализ (анализ сильных и слабых сторон, возможностей и угроз; финансовая стратегия: разработка стратегии, основываясь на выявленных факторах SWOT-анализа).

8. Комбинированный подход (включающий в себя несколько методов, позволяет более полноценно оценить финансовый потенциал предприятия).

Оценка финансового потенциала на мезоуровне также включает оценку финансовой отчётности компаний отрасли, оценку рентабельности, ликвидности, тенденции затрат и расходов, что обуславливает определение способности отрасли бесперебойно обеспечивать финансовыми ресурсами собственное социально-экономическое развитие, при котором оценка должна быть проведена в контексте специфики отрасли и конкретных целей предприятия.

Оценка финансового потенциала региона включает в себя методы оценок следующих показателей представленных в таблице 1.

Таблица 1 – Методология оценки финансового потенциала на макроуровне (региона)

	Метод оценки	Определение оценки
1	Валовый региональный продукт (ВРП)	Оценка общей стоимости всех товаров и услуг, произведенных в регионе за определенный период времени
2	Бюджетный анализ	Анализ бюджета региона, включая доходы и расходы. Это позволяет оценить финансовую устойчивость и способность региона к финансированию своих потребностей
3	Инвестиционный климат	Оценка привлекательности региона для инвестиций. Анализ условий для бизнеса, наличие инфраструктуры, уровень коррупции, налоговая политика и другие факторы
4	Социально-экономические показатели	Анализ уровня безработицы, уровня образования, уровня жизни, доступности медицинских услуг и других социальных показателей
5	Индексы развития	Использование различных индексов, таких как индекс человеческого развития (ИЧР), индекс социально-экономического развития, индекс конкурентоспособности региона и др.
6	Структура экономики	Анализ структуры экономики региона, включая основные отрасли, на которых она базируется, и их долю в общем ВРП.
7	Ресурсный потенциал	Оценка наличия и использования природных ресурсов в регионе, таких как природные запасы, земельные ресурсы, водные ресурсы и др.
8	Транспортная и логистическая инфраструктура	Анализ доступности региона через транспортные сети, наличие портов, аэропортов, дорог и железнодорожных маршрутов
9	Технологический потенциал	Оценка уровня технологического развития в регионе, включая наличие научных и исследовательских институтов, инновационных предприятий и т. д.
10	Сравнительный анализ	Сравнение финансового потенциала региона с другими регионами или средним показателем по стране
11	Комплексный подход	Объединяет различные методы анализа, может предоставить более объективное представление о финансовом потенциале региона и помочь в разработке стратегий его развития

Данный анализ методик оценки уровня финансовой стабильности и финансового обеспечения показывает, что наиболее адекватно отражают уровень потенциальных возможностей методики, которые выполнены с учётом особенностей того или иного объекта и могут служить основой для разработки необходимых корректирующих управленческих решений.

#### Список использованных источников

1. Указ Президента Республики Узбекистан «О государственной программе по реализации стратегии развития нового Узбекистана на 2022-2026 годы в «Год заботы о человеке и качественного образования» УП-27 от 28.02.2023.
2. Буранова, Л., Абдурахманов, А. Финансовый потенциал как основа оценки финансовой самостоятельности региона. Приоритетные направления, современные тенденции и перспективы развития финансового рынка [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://inlibrary.uz/index.php/financial-market-growth/article/view/19077>.

3. Бадыевич, Р. В. Реализация механизма развития финансового потенциала региона. – Вестник Алтайской академии экономики и права. – 2022. – № 12 – 173 с.
4. Бритченко, И. Г. Управление финансовыми ресурсами предприятия : текст лекций. Донецкий государственный университет. – 2005. – С. 112.
5. Евдокимов, Ф. И., Мизина, О. В. Дослідження категорії «Економічний потенціал промислового підприємства» / Ф. И. Евдокимов, О. В. Мизина // Науч. тр. Донец. нац. техн. ун-та. Сер. Экономика. – 2004. – № 75. – С. 54–59.
6. Павлов, А. Ю., Батова, В. Н., Юдаева, Н. Ю. Финансовый потенциал организаций в отраслях и сферах деятельности. Монография. Пенза//2008//1626.
7. Худойкулов, С., Буранова, Л. Классификация и значение факторов, влияющих на финансовый потенциал регионов. Экономика и инновационные технологии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: [https://inlibrary.uz/index.php/economics\\_and\\_innovative/article/view/12153](https://inlibrary.uz/index.php/economics_and_innovative/article/view/12153).

## 2.5 Устойчивое развитие: вызовы и возможности

УДК 339.1

### ЭФФЕКТИВНЫЕ ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РЕАЛИЗАЦИИ СИСТЕМЫ СОЦИАЛЬНОЙ ЗАЩИТЫ НАСЕЛЕНИЯ

*Гусейнов Ю., докторант, Ахмедова М., к.т.н., доц.*

*Азербайджанский технологический университет,  
г. Гянджа, Азербайджанская Республика*

*Реферат. В статье даны сведения об эффективности применения инновационных технологий в зависимости от научно-технических возможностей технопарков, а также рассматриваются методы их реализации в системе социальной защиты населения страны.*

Ключевые слова: инновации, технологии, эффективность, управление, социальная защита.

В условиях развития рыночных отношений весьма актуальна проблема разработки механизма регулирования социальной напряженности, приводящего к улучшению условий жизни населения. Социальная защита относится к таким специальным механизмам. Формирование социальной защиты определяется необходимостью разрешения важного конфликта между естественными потребностями и реальными возможностями каждого человека в целях обеспечения его личного благополучия. Для этого необходима разработка и масштабная реализация программ социальной защиты населения. Особое значение имеет значительное повышение социально-экономического статуса человека в обществе за счет применения экономических механизмов [1, 3].

Цель данного исследования – разработать основные направления раскрытия и совершенствования механизма социальной защиты населения, его состава, а также сущности с точки зрения минимизации социальных рисков [2]. Реализация поставленной цели заранее определила важность решения перечисленных вопросов:

- обобщить исторические, политические, идеологические и экономические предпосылки формирования социальной защиты населения;
- трактовать сущность социальной защиты населения как формы защиты от социальных рисков;
- раскрыть системный характер социальной защиты населения;
- обобщить методические подходы к оценке эффективности системы социальной защиты населения;
- оценить эффективность социальной защиты населения на национальном и региональном уровнях;
- предложить основные направления, направленные на повышение эффективности социальной защиты, направленные на совершенствование системы социальной защиты