



Рисунок 2 – Эффекторный график

Составлено авторами.

Структурный элемент интеллектуального капитала, расположенный на выходе, – клиентский капитал является «поглотителем» ценности (рисунок 2). Это свидетельствует о том, что устойчивая система трансформации структурных элементов человеческого капитала генерирует больше усилий в структурный элемент на выходе, чем извлекает из него, чтобы сохранить работу системы. Наиболее влиятельным (с позиции создания стоимости) промежуточным структурным элементом интеллектуального капитала является процессный капитал, так как он имеет самое высокое значение эффекторного коэффициента. Его управление является наиболее эффективным с позиции создания стоимости. При этом менее влиятельным структурным элементом интеллектуального капитала на создание стоимости исследуемой организации является сетевой капитал. Человеческий и инновационный капитал располагаются крайними справа на эффекторном графике. Это дает возможность для их совершенствования в исследуемой организации. При этом они являются источниками создания ценности в исследуемой организации (рисунок 2).

Таким образом, вопросы управления структурными элементами интеллектуального капитала организации, для максимизации потенциала создания ценности организации, могут быть решены с помощью эффекторного анализа. Поскольку он четко позволяет анализировать подходы, при помощи которых организация создает ценность и выявить, какие структурные элементы интеллектуального капитала для создания ценности и конкурентного преимущества требуются сегодня и какие нужны для достижения желаемого состояния организации в будущем.

Список использованных источников

1. Леонтьев, Б. Б. Эффектор как новый системообразующий фактор в оценке и управлении бизнесом / Б. Б. Леонтьев // Имущественные отношения в Российской Федерации – № 4 (43) – 2005 – с. 39–50.
2. Никифорова, Ю. М. Навигатор интеллектуального капитала как инструмент оценки ресурсов компаии / Ю. М. Никифорова // Журнал «Теоретическая экономика». – 2019. – № 3. – с. 116–139.
3. Прудникова, Л. В. Интеллектуальный капитал: понятие, сущность, структура / Л. В. Прудникова, М. Р. Хлусевич // Тезисы докладов 55-й Международной научно-технической конференции преподавателей и студентов / УО «ВГТУ». – Витебск, 2022. – с. 65–66.

УДК 658

ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ПОТЕНЦИАЛ ОРГАНИЗАЦИИ: СУЩНОСТЬ, СОСТАВЛЯЮЩИЕ И ПОКАЗАТЕЛИ ОЦЕНКИ

Долганова М.А., студ., Грузневич Е.С., ст. преп., Андриянова О.М., ст. преп.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Реферат. В статье определена сущность экономического потенциала организации и его составляющие. Предложены показатели оценки динамики экономического

потенциала исходя из трёх стадий его функционирования: создание, развитие, использование. Такой подход позволяет определить резерв возможностей его использования на каждой последующей стадии и расширяет возможности по своевременному управлению им.

Ключевые слова: экономический, технологический, кадровый, природно-ресурсный, финансовый потенциалы.

В научной литературе значительное внимание уделяется проблеме определения сущности экономического потенциала, его состава и показателей оценки.

Понятие экономического потенциала можно рассматривать в разрезе трёх подходов:

1. Целевой подход как способность организации выполнять стратегические цели с использованием имеющихся ресурсов, что позволяет ей оставаться конкурентоспособной в долгосрочной перспективе.

2. Ресурсный подход как система возможностей для применения всей совокупности ресурсов и резервов организации.

3. Результативный подход как способность организации на основании имеющихся ресурсов обеспечивать достижение желаемого результата и экономического роста.

Синтезируя эти подходы, можно отметить, что экономический потенциал представляет собой систему возможностей организации для применения всей совокупности ресурсов с целью выполнения долгосрочных целей, достижения желаемых результатов в краткосрочной перспективе и способности обеспечить её рост и развитие в будущем.

Экономическая литература содержит разные научные взгляды на состав элементов экономического потенциала (таблица 1).

Таблица 1 – Научные взгляды на состав элементов экономического потенциала организации

Потенциал / Автор (ы)	А.Г. Ефименко, Е.В. Волкова [1, с.112]	Т.Г. Шешукова, Е.В. Колесень [2, с. 119]	В.А. Дорошенко, Б.А. Осипов, Ю.Д. Шмидт [3, с. 5]	А.П. Романов, Г.Г. Серебренников, В.М. Безуглая, О.В. Кириллина, М.К. Чарыкова [4, с. 12]	Р.С. Ибрагимова, Д.С. Головкин [5, с. 66]
Управленческий	✓			✓	✓
Экспортный	✓				
Информационно-технологический	✓				
Маркетинговый	✓				✓
Инвестиционный	✓				
Инновационный	✓		✓	✓	✓
Финансовый		✓	✓	✓	✓
Технологический		✓		✓	
Трудовой		✓	✓	✓	✓
Рыночный		✓			
Производственно-имущественный			✓	✓	✓
Природно-ресурсный			✓	✓	

Собственная разработка.

Обобщая мнения различных авторов, на наш взгляд, в экономический потенциал промышленной организации необходимо включить следующие элементы (таблица 2). Особенностью формирования элементов экономического потенциала для промышленности является обеспеченность её факторами производства и финансовыми ресурсами.

Таблица 2 – Составляющие экономического потенциала промышленной организации

Вид экономического потенциала	Элементы потенциала	Форма проявления потенциала
Технологический	Имущество организации, технология производства	Возможность обеспечивать непрерывный выпуск продукции
Кадровый	Трудовые ресурсы	Возможность приводить в работу технологический, природно-ресурсный и финансовый потенциалы
Природно-ресурсный	Запасы	Возможность систематически обеспечивать организацию сырьем и материалами
Финансовый	Капитал и активы	Возможность генерировать постоянный положительный денежный поток

Собственная разработка.

Большинство авторов для оценки экономического потенциала предлагают использовать набор показателей для отдельных его элементов. Однако, на наш взгляд, оценка требует учёта не только его составляющих, но и стадии, на которой он находится: создания, развития, использования. Это позволит определить резерв возможностей его использования на каждой последующей стадии и расширяет возможности по своевременному управлению им. Исходя из выделенных стадий функционирования экономического потенциала, были определены показатели его оценки (таблица 3).

Таблица 3 – Показатели оценки динамики экономического потенциала

Составляющая / Стадия	Создания	Развития	Использования
Технологический	Коэффициент ввода основных средств	Соотношение стоимости введенных основных средств и стоимости выбывших основных средств	Фондоотдача
Кадровый	Коэффициент оборота по приему	Соотношение коэффициента оборота по приему и коэффициента оборота по выбытию	Производительность труда
Природно-ресурсный	Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами	Соотношение длительности оборота дебиторской и кредиторской задолженности	Коэффициент оборачиваемости запасов
Финансовый	Коэффициент реинвестирования прибыли	Соотношение прибыли от реализации и прибыли до налогообложения	Рентабельность активов

Собственная разработка.

Преимуществом такого подхода является возможность обеспечения взаимосвязи ресурсов на всех стадиях функционирования экономического потенциала.

Предложенный подход был апробирован на примере коммерческой организации, расположенной на территории г. Витебска и относящейся к подсекции СВ «Производство текстильных изделий, одежды, изделий из кожи и меха». Результаты оценки динамики показателей экономического потенциала отражены в таблице 4.

Таблица 4 – Динамика показателей экономического потенциала деятельности промышленной организации

Составляющая / Стадия	Создания	Развития	Использования
	Темп роста, %	Темп роста, %	Темп роста, %
Технологический	в 11,59 раза	в 19,98 раз	94,02
Кадровый	18,00	49,00	134,52
Природно-ресурсный	72,97	99,65	94,28
Финансовый	82,47	150,54	119,50

Собственная разработка.

Темпы роста показателей развития и создания технологического потенциала значительно превышали темп роста показателя его использования, что может судить о резервах роста фондоотдачи. Несмотря на незначительные темпы роста показателей создания и развития кадрового потенциала было обеспечено активное его использование. В организации также имеются резервы, связанные с использованием природно-ресурсного потенциала на всех стадиях его функционирования. По финансовому потенциалу наблюдается значительный рост показателей его развития и использования, а также снижение уровня показателя создания.

Таким образом, предложенная методика оценки динамики экономического потенциала позволяет выявить резервы повышения эффективности функционирования его отдельных составляющих.

Список использованных источников

1. Ефименко, А. Г. Особенности формирования экономического потенциала предприятий / А. Г. Ефименко, Е. В. Волкова // Научные труды Белорусского государственного экономического университета. – Минск : БГЭУ, 2015. – Вып. 8. – С. 110–115.
2. Шешукова, Т. Г. Экономический потенциал предприятия: сущность, компоненты, структура / Т. Г. Шешукова, Е. В. Колесень // Вестник Пермского университета. Серия: Экономика, 2011. – № 4 (11). – С. 118–127.
3. Дорошенко, В. А. Экономический потенциал лесопромышленного предприятия / В. А. Дорошенко, Б. А. Осипов, Ю. Д. Шмидт // Вестник Тихоокеанского государственного экономического университета. – 2005. – № 1. – С. 3–18.
4. Романов, А. П. Управление экономическим потенциалом организации : учеб. пособие / А. П. Романов, Г. Г. Серебренников, В. М. Безуглая, О. В. Кириллина, М. К. Чарыкова. – Тамбов : Изд-во ФГБОУ ВПО «ТГТУ», 2012. – 88 с.
5. Ибрагимова, Р. С. Методическое обоснование оценки экономического потенциала предприятия. / Р. С. Ибрагимова, Д. С. Головкин // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. – 2016. – № 3 (47). – С. 64–74.

УДК 657.22:339.37

НЕФИНАНСОВАЯ ОТЧЕТНОСТЬ И ЕЕ РОЛЬ В МЕЖДУНАРОДНОЙ ИНТЕГРАЦИИ ИТ-СЕКТОРА РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Сташкевич В.А., студ., Краенкова К.И., к.э.н., ст. преп.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Реферат. Отчетность, предоставляемая организациями в Республике Беларусь, является важным инструментом для коммуникации с различными стейкхолдерами. Стандартные формы отчетности, как правило, включают только экономические достижения организации, и не отражают результаты социальной и экологической деятельности. В исследовании дано понятие нефинансовой отчетности и обозначена важность и необходимость ее составления для бизнеса. Приведен анализ популярности публикации нефинансовой отчетности среди компаний ИТ-сектора в стране.

Ключевые слова: отчетность, нефинансовая отчетность, ESG-концепция, устойчивость,