

УДК 338.2

К ВОПРОСУ О РАЗРАБОТКЕ КЛАССИФИКАЦИИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ ТЕКСТИЛЬНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

К.э.н., доц. Зернова Л.Е., асп. Раджабов З.Г.

Московский государственный университет дизайна и технологий

Устойчивость является одной из важнейших характеристик предприятия, так как отражает уровень их развития и возможность дальнейшего функционирования на рынке особенно с учетом существующего финансового кризиса и усиления санкционного давления на экономику России. В настоящее время управление экономической устойчивостью является одним из важнейших направлений менеджмента предприятия. В общем смысле «устойчивость» рассматривается как стойкость, постоянность, не подверженность риску, потерь и убытков. Наличие фактора «постоянность» в данном определении приводит к тому, что ряд авторов отождествляют понятия «экономическая устойчивость» и «экономическая стабильность». Но эти категории, с нашей точки зрения, имеют существенные отличия. Также в литературных источниках существуют разнообразные подходы к определению сущности экономической устойчивости предприятия, а также авторы рассматривают многообразие видов экономической устойчивости. В связи с этим целесообразно классифицировать экономическую устойчивость по однородным признакам, что обеспечит более точное определение сущности и критериев оценки этой категории.

Проведенный авторами анализ показал, что в экономической литературе существуют различные подходы к классификации экономической устойчивости. Часто представление об этих характеристиках ограничивается финансовым аспектом определения показателей. С нашей точки зрения, детальное представление об экономической устойчивости предприятия возможно, если классификация этой категории основана на видовом разрезе классификации. Классификация видов устойчивости предприятия по однородным признакам может включать следующие направления группировки:

- по факторам влияния: внешняя, внутренняя, общая;
- по типу: абсолютно устойчивое состояние, устойчивое состояние, неустойчивое, абсолютное неустойчивое состояние;
- по периоду осуществления: краткосрочная, среднесрочная, долгосрочная;
- по возможности регулирования: регулируемая, нерегулируемая;
- по сфере применения: финансовая, технико-технологическая, кадровая (социальная), экологическая; рыночная, управленческая, нормативно-правовая.

Предлагаемая классификация подтверждает многоаспектность данной категории, но, возможно, не является исчерпывающей. При решении задачи управления устойчивостью предприятия необходимо иметь количественные характеристики входящих в нее показателей. Для этого из всех видов устойчивости мы выделяем те, которые, с нашей точки зрения, в наибольшей степени поддаются управленческим воздействиям, оцениваемым количественными показателями. В структуре экономической устойчивости считаем целесообразным выделить следующие виды, относящиеся к различным аспектам хозяйственной деятельности: финансовая, управленческая, маркетинговая, коммерческая, технико-технологическая, кадровая и нормативно-правовая устойчивость.

Финансовая устойчивость предполагает оценку деятельности предприятия, основанную на системе анализа показателей бухгалтерской (финансовой) отчетности, с учетом специфики его финансово-хозяйственной деятельности. Коммерческая устойчивость определяется уровнем деловой активности и способностью наращивать товарооборот и рыночную долю за счет эффективной маркетинговой политики. Маркетинговая устойчивость отражает совокупность маркетинговых стратегий в реализации достижения целей предприятия, получение информации о спросе на различных сегментах рынка. Под управленческой устойчивостью понимается обеспеченность необходимыми ресурсами предприятия, соотношение между затратами на управление и общими затратами, а также уровень квалификации управленческого персонала. Технико-технологическую устойчивость можно рассмотреть как показатель, характеризующий обеспеченность предприятия современной техникой и технологией и способность к внедрению новых способов организации производства (работ, услуг). Этот вид устойчивости имеет особое значение для предприятий текстильной промышленности, так как отражает отраслевые особенности и специфику производства готового продукта, виды используемого сырья и материалов, а также эффективность использования других видов производственных ресурсов. Экономическую устойчивость предприятия во многом определяет кадровая устойчивость - стабильность и квалификационный потенциал персонала. Эффективная организация внутренней системы нормативно-правовых документов влияет на уровень экономической устойчивости и эффективность функционирования предприятия. Указанные виды экономической устойчивости взаимосвязаны и взаимозависимы. Уровень развития каждого вида оказывает влияние на общую экономическую устойчивость хозяйствующего субъекта.

Особенности современного состояния российской экономики требуют обоснования необходимости введения и использования в практике нового понятия - «кризисоустойчивость предприятия», которое характеризует способность предприятия противостоять неблагоприятным воздействиям внешней среды и позволяет определить его потенциальную способность противостоять неблагоприятному воздействию любых кризисных ситуаций.

По результатам прохождения кризисной стадии развития все предприятия можно подразделить на группы. Первая группа проходит ее без ущерба и в дальнейшем успешно продолжает свою деятельность. Вторая группа проходит ее с незначительным ущербом и после некоторого восстановительного периода продолжает свою деятельность. Третья группа проходит ее со значительным ущербом, приводящим ее к банкротству предприятия. Можно предположить, что первая и вторая группы предприятий обладают определенной способностью сопротивляться и преодолевать воздействие кризисов. Эту способность можно охарактеризовать как кризисоустойчивость предприятий. Можно предположить, что способность предприятия противостоять воздействию кризисов зависит от потенциала предприятия. Потенциал предприятия характеризует вся совокупность показателей и факторов, определяющих его финансовые и другие возможности, средства, запасы, способности, ресурсы, производственные резервы, которые могут быть использованы в хозяйственной деятельности. К сожалению, предприятия текстильной промышленности, как правило, относятся к третьей группе. Им гораздо сложнее противостоять различным кризисам, хотя бы в силу того, что в течение уже ряда лет под влиянием внешних и внутренних факторов складывалась их финансовая неустойчивости и нестабильность. В связи с этим необходимо выявить и систематизировать основные этапы управления кризисоустойчивостью текстильного предприятия, что позволяет установить их цели, содержание и методы достижения кризисоустойчивости предприятия.

УДК 332(476.7)

ПРОМЫШЛЕННОСТЬ БРЕСТСКОЙ ОБЛАСТИ – СОВРЕМЕННЫЙ ОБЛИК, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Зав. региональным центром по Брестской области Иванов М.Б.

НИЭИ Министерства экономики

Промышленность Брестчины – многоотраслевой комплекс, где на протяжении последних 5-ти лет происходил процесс своеобразного «естественного» отбора специализации. Как показывают данные таблицы, происходил рост доли только одной подсекции обрабатывающей промышленности. За последние 2 года почти в 1,5 раза сократилась доля потенциально инновационных видов экономической деятельности: производство машин и оборудования, производство электрооборудования. Даже мебельное и швейное производство имеют тенденции к сокращению своего удельного веса.

Таблица – Доля ВДС подсекций в общем итоге секции обрабатывающей промышленности Брестской области в 2009-2014 гг.

	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Производство пищевых продуктов, включая напитки, и табака	40,33	37,16	33,07	33,00	41,12	46,20
Текстильное и швейное производство	7,69	7,17	8,37	7,21	7,38	6,99
Производство кожи, изделий из кожи и производство обуви	0,38	0,47	0,53	0,50	0,47	0,36
Обработка древесины и производство изделий из дерева	3,43	2,65	3,36	2,39	4,08	3,77
Целлюлозно-бумажное производство. Издательская деятельность	0,61	0,84	0,85	0,72	0,68	0,66
Химическое производство	2,75	2,52	4,19	2,74	2,29	3,31
Производство резиновых и пластмассовых изделий	2,28	2,86	3,08	3,41	2,32	2,64
Производство прочих неметаллических минеральных продуктов	7,79	7,76	6,20	6,78	8,29	8,00
Металлургическое производство и производство готовых металлических изделий	4,76	5,83	5,52	4,78	4,81	3,76
Производство машин и оборудования	14,36	14,31	15,01	13,43	11,76	9,92
Производство электрооборудования, электронного и оптического оборудования	2,96	4,26	4,81	4,63	4,31	3,20
Производство транспортных средств и оборудования	2,44	2,86	3,46	2,77	3,16	3,46
Прочие отрасли промышленности	10,22	11,31	11,11	9,15	9,16	7,71