

как между собой, так и с крупными компаниями-лидерами.

Вовлечение государственного сектора национальной экономики в процесс кластерного развития выступает одной из стратегических задач повышения ее конкурентоспособности. Со стороны государства традиционно ожидаются: финансовая поддержка кластеров; нормативно-правовое регулирование в части формирования законодательства, направленного на создание благоприятных условий для интенсивного внедрения кластерной модели развития национальной экономики; создание специализированной инфраструктуры кластерного развития; информирование малого и среднего бизнеса о такой форме интеграции, как кластеры; стимулирование развития малого и среднего бизнеса.

Список использованных источников

1. Porter, M. E. Clusters and the New Economics of Competition / M. E. Porter // Harvard Business Review. – 2018 – Vol. 76 (6). – P. 77–90.
2. Ленчук, Е., Власкин, Г. Кластерный подход в стратегии инновационного развития зарубежных стран [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://institutiones.com/strategies/1928-5klasternyj-podxod-v-strategii-innovacionnogo-razvitiya-zarubezhnyx-stran.html>. – Дата доступа: 24.04.2022.
3. EU-Japan Centre for Industrial Cooperation [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.eu-japan.eu/japanese-clusters>. – Дата доступа: 25.04.2022.
4. Vision for the European Industry Until 2030 (2019) Final report of the Industry 2030 high level industrial roundtable [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://op.europa.eu/en/publication-detail/-/publication/339d0a1b-bcab-11e9-9d01-01aa75ed71a1>. – Дата доступа: 25.04.2022.
5. Комплексный информационный ресурс, посвященный развитию кластеров в Республике Беларусь «ClusterLand» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://clusterland.by/>. – Дата доступа: 24.04.2022.

УДК 338.28

АНАЛИЗ СРЕДНЕГО КЛАССА И СОЦИАЛЬНОЙ ПОЛЯРИЗАЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Егорова В.К., к.э.н., доц., Лесничий А.Д., студ.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Реферат. В статье анализируются вопросы социальной дифференциации белорусского общества. Значительный удельный вес среднего класса – одно из необходимых условий успешности проведения экономических реформ и одновременно – критерий их эффективности. Основным индикатором социальной дифференциации населения в Республике Беларусь выступают доходы граждан.

Ключевые слова: социальное неравенство, средний класс, социальная стратификация, коэффициент Джини, кривая Лоренца.

Социальное неравенство присуще любому обществу. По мере развития общества, усложнения его структуры усиливалось и неравенство, появлялись новые его основания: объем власти, привилегий, ресурсов, уровень дохода, образования, престиж профессии, доступ к информации и прочие. Сегодня социальное неравенство подразумевает существование групп, занимающих различные ступени в социальной иерархии, то есть социальной стратификации общества. Средний класс является проводником инновационных форм социально-экономической деятельности, транслирует их в другие группы населения, тем самым выполняя интеграционную функцию. В случае своей многочисленности средний класс является движущей силой социальных изменений в направлении поддержания в обществе стабильности и устойчивого развития. Именно средний класс должен стать основой государства, и его удельный вес является одним из необходимых условий успешности проведения экономических реформ и одновременно – критерием их эффективности. Средний класс находится в центре внимания многих

исследователей, поскольку фактором оптимизации структуры экономических интересов, их гармонизации в современных условиях он может быть только при условии своей достаточной численности в обществе. Поэтому забота о благополучии среднего класса должна выступать одним из приоритетных направлений государственной политики.

Основным индикатором социальной дифференциации населения в Республике Беларусь выступают доходы граждан.

Основные показатели формирования доходов населения Республики Беларусь за 2018–2020 гг. представлены в таблице 1.

Таблица 1 – Динамика доходов населения Республики Беларусь

Показатели	2018	2019	2020
Номинальная начисленная среднемесячная заработная плата работников, руб.	822,8	971,4	1090,9
Изменение реальной заработной платы работников, в % к предыдущему году	107,5	112,6	106,5
Соотношение номинальной начисленной среднемесячной заработной платы и минимального потребительского бюджета, %	272,3	282,4	297,4
Денежные доходы населения, млн руб.	63834,0	72787	81640
Денежные доходы в расчете на душу населения, руб. в месяц	560,1	639,6	718,7
Реальные располагаемые денежные доходы населения, в % к предыдущему году	102,4	107,9	106

Составлено автором на основе [1].

Как видно из данных таблицы 1, денежные доходы населения за три года увеличились на 27,89 %, а денежные доходы в расчете на душу населения возросли за три года на 28,32 %.

Проанализируем распределение располагаемых доходов среди групп населения в таблице 2.

Таблица 2 – Распределение населения по соотношению среднедушевых располагаемых ресурсов с бюджетом прожиточного минимума в Республике Беларусь за 2018–2020 гг.

Показатель	2018	2019	2020
Все население, %	100	100	100
в том числе по соотношению среднедушевых располагаемых ресурсов с бюджетом прожиточного минимума, процентов:			
0–50,0	0,1	0,2	0,1
50,1–60,0	0,2	0,2	0,3
60,1–80,0	1,7	1,2	1,2
80,1–100,0	3,9	4	3,4
ниже бюджета прожиточного минимума – всего	5,9	5,6	5,0
100,1–120,0	6,7	5,3	5,3
120,1–140,0	8,6	7,2	7,2
140,1–160,0	9,9	9,3	9,0
160,1–180,0	10,7	10,6	10,7
180,1–200,0	9,8	10,4	10,5
200,1–220,0	8,8	9,1	9,2
220,1–250,0	10,6	10,5	10,5
250,1–300,0	11,4	11,6	11,6
300,1–400,0	10,3	11,8	11,7
свыше 400,0	7,3	8,6	8,7
выше бюджета прожиточного минимума – всего	94,1	94,4	94,6

Составлено автором на основе [2].

Можно сказать, что в целом складывается благоприятная динамика: за последние 3 года сократилось количество населения, имеющего в распоряжении бюджет прожиточного минимума, при этом изменения невелики. Количество населения, чей располагаемый доход выше бюджета прожиточного минимума в рассматриваемом периоде увеличился с 94,1 %

до 94,6 %.

Современный этап формирования социальной стратификации в Республике Беларусь характеризуется преобладанием трансформационных процессов в социальной, экономической, политической, культурной и других сферах общества, что обусловлено строительством суверенного государства, основных институтов и механизмов регулирования жизненно важных для государства и населения параметров. Продолжительный восстановительный процесс после распада Советского Союза в значительной степени тормозит формирование основных позиций стратификационной пирамиды.

Самыми распространенными критериями изучения среднего класса как в мире в целом, так и в Республике Беларусь, являются характеристики социально-профессионального статуса (престиж профессии), доступа к власти, уровня образования, доходов и самоидентификации. Помимо основных критериев (в социологических исследованиях, выявляющих принадлежность к тому или иному классу) зачастую используются дополнительные, такие как структура расходов (потребительские стандарты), ценностные ориентации, социально-экономическая адаптивность, уровень жизни и образ жизни и т.д., которые позволяют дополнить и уточнить данные анализа представителей того или иного класса.

Схема социального расслоения белорусского общества вплоть до начала 1990-х гг. напоминала по своему строению треугольник с очень широким основанием. Наибольшую его часть занимали трудящиеся, которых можно назвать в некотором роде «средним классом», который практически лишен возможности изменять свое социально-экономическое положение. Вследствие распада СССР произошел кризис в социальных и экономических сферах, что привело к падению уровня жизни населения, а в конечном счете и к размыванию границ социальной структуры белорусского общества. Определение «черты бедности» – сложный теоретико-методологический и социально-политический вопрос, который по-разному решается в различных странах и международных организациях. Но сегодня общепринятыми, в том числе и в Беларуси, являются методы социальных стандартов и нормативов, квинтильных групп, коэффициентов Джини, остроты и глубины бедности [3, с. 8]. На данный момент в Республике Беларусь коэффициент Джини равен 0,266, при этом этот показатель уменьшается с каждым годом.

Степень неравенства в распределении располагаемых ресурсов в 2020 г. в Республике Беларусь (кривая Лоренца) представлена на рисунке 1.

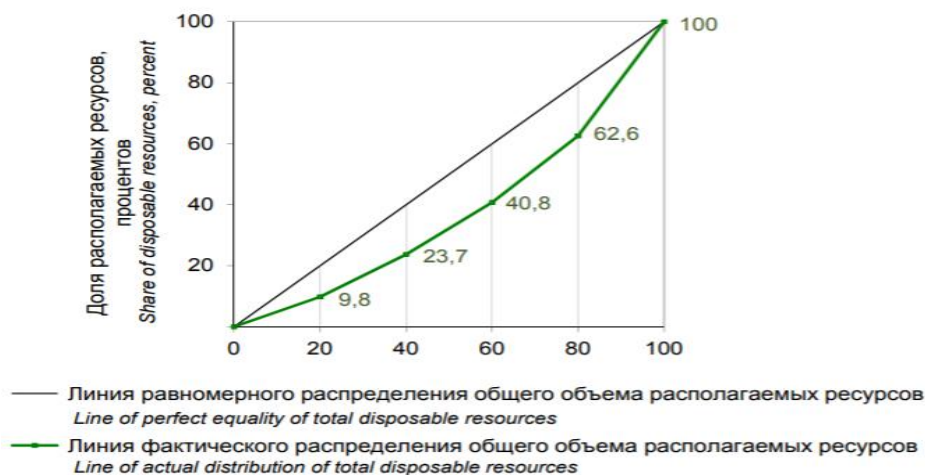


Рисунок 1 – Степень неравенства в распределении располагаемых ресурсов в 2020 г. Составлено автором на основе [1].

Таким образом, можно наблюдать не очень благоприятную динамику, ибо, вместо того, чтобы стремиться к усредненному значению между равенством и неравенством, коэффициент Джини и кривая Лоренца близятся к абсолютному равенству, что может пагубно влиять как на различные слои населения, так и, вследствие этого, на всю экономику государства в целом. Для проведения эффективной политики регулирования доходов важно учитывать не только степень дифференциации доходов, но также и их структуру, от которой

во многом зависит склонность населения к потреблению и накоплению. Также для повышения эффективности политики в области распределения доходов важно определить, какая степень неравенства оптимальна [4]. Если учитывать данные факторы, то политика распределения доходов будет более эффективна.

Список использованных источников

1. Труд и занятость в Республике Беларусь [Электронный ресурс] // Национальный статистический комитет Республики Беларусь. – Минск, 2020. – Режим доступа: <http://www.belstat.gov.by/>. – Дата доступа: 06.04.2022.
2. Социальное положение и уровень жизни населения Республики Беларусь. Статистический сборник [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <https://www.belstat.gov.by/upload/iblock/a08/a0823a89bb5fbae5990c438b4382af75.pdf>. – Дата доступа: 06.04.2022.
3. Войтович, Я. А. Проблемы формирования среднего класса в Республике Беларусь / Я. А. Войтович // УО «Полесский государственный университет». – 2017. – С. 8–11.
4. Золотов, А. С. Анализ действующей системы социальной защиты населения / А. С. Золотов, А. Ж. Зубец // Инновации и инвестиции. – 2019. – 12. – С. 296–297.

УДК 334.7

СТАНОВЛЕНИЕ ХОЛДИНГОВ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Егорова В.К., к.э.н., доц., Панасюк Д.И., студ.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Реферат. В статье рассматриваются особенности развития холдингов в Республике Беларусь с момента их появления в стране, а также теоретические их аспекты. Анализируются причины их возникновения на территории республики и основные преимущества и недостатки этих структур. Рассматривается роль государства в холдингах и их функционирование в Беларуси.

Ключевые слова: холдинг, холдинговая компания, материнская компания, дочерняя компания, интегративные структуры.

Для повышения стойкости организации и эффективного достижения поставленных целей создаются интегративные объединения предприятий. Существует множество форм интегративных структур, различаемых в зависимости от стратегических целей, преследуемых руководством компаний, степени взаимодействия между собой и самостоятельности в принятии решений. Так, существуют картели, синдикаты, консорциумы, пулы, стратегические альянсы и другие формы интегративных объединений. Среди них выделяется особая форма – холдинг.

Холдинг представляет собой объединение юридически самостоятельных компаний, в которых головная (держательская) компания владеет, полностью или частично, капиталом остальных (дочерних) компаний. Компании, входящие в холдинг, заключают коммерческие сделки от своего имени. Однако именно холдинговая компания обладает правом решения основных вопросов, относящихся к их деятельности [1].

Цели создания холдингов могут быть различными: от расширения присутствия на соответствующем рынке товаров, работ или услуг до привлечения свободного капитала с фондового рынка в целях дальнейшего развития бизнеса.

Руководство холдинговой компании несет ответственность за принятие решения о том, куда инвестировать средства. Холдинговая компания может получить средства для осуществления своих инвестиций путем продажи своей доли или долей своих дочерних компаний, а также с помощью заимствования. Она также получает доход благодаря платежам от своих дочерних компаний в виде дивидендов, распределений, процентных платежей, арендной платы и платежей за определенные выполняемые ей функции.

К преимуществам холдинговых структур можно отнести:

– борьба с конкурентами своей объединенностью, консолидацией. Объединение нескольких дочерних компаний в одну более крупную холдинговую группу может повысить