

УДК 658.5

МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ ОРГАНИЗАЦИИ

Шишова К.О., студ. Андриянова О.М., ст. преп.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Реферат. Выполнено исследование современных методов оценки экономической безопасности коммерческих организаций, проведен сравнительный анализ существующих методик и подходов к оценке экономической безопасности предприятия, выявлены их преимущества и недостатки.

Ключевые слова: экономическая безопасность, методы оценки, индикаторный подход, комплексный подход, ресурсно-функциональный подход, экономические риски.

Актуальность исследования заключается в том, что на сегодняшний день результативность работы организации и её экономическое развитие в основном исходит от её прогресса в сфере обеспечения экономической безопасности. В данной категории отражаются не только определенные элементы анализа текущего положения, но также прогнозирование будущих рисков и угроз. Главная цель безопасности организации заключается в стабильном и эффективном поддержании и развитии ее потенциала.

На сегодняшний день существует многочисленное количество унифицированных моделей оценки экономической безопасности организации. Вместе с тем, все методы оценки экономической безопасности можно подразделить на следующие группы:

1. Индикаторный подход – предполагает оценку экономической безопасности организации на основе сравнения фактических показателей функциональных сторон деятельности организации с индикаторами-показателями, для которых установлены пороговые значения.

2. Ресурсно-функциональный подход – критерием оценки здесь выступает уровень эффективности использования ресурсов организации по всем функциональным составляющим экономической безопасности. По своей сути ресурсно-функциональный подход является одним из способов группировки показателей при использовании индикаторного подхода. Разница между ними заключается в способе группировки индикаторов.

3. Комплексный подход – включает в себя элементы как индикаторного, так и ресурсно-функционального подходов. В рамках данного подхода рассчитывается интегральный показатель уровня экономической безопасности организации на основе показателей, характеризующих состояния отдельных ее функциональных составляющих.

4. Подход на основе теории экономических рисков – основан на выявлении внешних и внутренних факторов, угрожающих безопасности организации, количественной и качественной оценке конкретных рисков. Уровень безопасности оценивается в соответствии с возможностью организации нейтрализовать выявленные риски.

Преимущества и недостатки подходов к оценке уровня экономической безопасности организации представлены в таблице 1.

Таким образом, проведенное исследование показало, что в настоящее время все подходы к оценке уровня экономической безопасности субъекта хозяйствования по способу предоставления результатов можно разделить на две группы:

- оценка уровня экономической безопасности в виде системы сложных факторов (функциональных составляющих, групп ресурсов, видов риска). При этом каждый из факторов оценивается по отдельности. К данной группе подходов можно отнести индикаторный, ресурсно-функциональный и подход на основе теории экономических рисков;
- вычисление единого интегрального показателя, оценивающего экономическую безопасность организации в целом.

Таблица 1 – Достоинства и недостатки подходов к оценке уровня экономической безопасности организации

Подходы	Преимущества	Недостатки
Индикаторный	Простота расчетов; Объективная оценка; Используемые показатели и их пороговые значения учитывают специфику деятельности организации	Не позволяет получить комплексную оценку; Затрагивает не все функциональные составляющие; Не разработана надежная методическая база определения индикаторов; Субъективность в определении пороговых значений
Ресурсно-функциональный	Охватывает различные функциональные области деятельности организации; Позволяет получить подробную оценку каждой функциональной составляющей; Учитывает специфику деятельности организации	Концентрация на отдельных факторах экономической безопасности; Ориентация на ретроспективные показатели; Отсутствие определенности с набором функциональных составляющих экономической безопасности;
Комплексный	Позволяет сделать вывод об общем уровне экономической безопасности; Учитывает разные функциональные составляющие	Сложность расчетов; Не учитывает специфику деятельности организации; Необходимость оперативных данных для расчета качественных показателей; Трудности при определении граничных значений сводного интегрального показателя
Подход на основе теории экономических рисков	Позволяет оценить конкретные риски, угрожающие экономической безопасности организации	Сложность расчетов; Оценка носит вероятностный и субъективный характер; Не учитывает имеющийся потенциал для развития

Составлено автором по [1, 2].

Выбор метода оценки экономической безопасности осуществляется с учетом целей и задач оценки, специфики деятельности организации, наличия информационной базы. Вместе с тем необходимо отметить, что общий уровень экономической безопасности можно получить только при использовании комплексных методов оценки [1, 2].

Изучив опыт построения интегральных показателей уровня экономической безопасности, была разработана собственная методика его оценки.

Для начала выделены функциональные составляющие экономической безопасности – финансовая, производственно-сбытовая, технико-технологическая, кадровая.

Далее был осуществлен подбор показателей, характеризующих выделенные функциональные составляющие экономической безопасности:

- финансовая составляющая (коэффициент автономии, коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами, коэффициент абсолютной ликвидности, коэффициент текущей ликвидности, коэффициент финансового рычага);

- производственно-сбытовая составляющая (рентабельность продаж, рентабельность активов, прибыль на рубль материальных затрат, рентабельность основной деятельности, коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности, коэффициент оборачиваемости оборотных средств);

- технико-технологическая составляющая (фондоотдача, коэффициент износа основных средств, коэффициент обновления основных средств);

- кадровая составляющая (коэффициент текучести кадров и коэффициент восполнения кадров).

Следующим этапом выступала разработка пороговых значений для каждого показателя, которые позволят отнести их к определенной группе – абсолютной, нейтральной и критической. Каждой группе присваивается определенное количество баллов (абсолютная – 1 балл, нейтральная – 0,5 балла, критическая – 0 баллов). Затем рассчитывается

среднеарифметическое значение по каждой функциональной составляющей.

Интегральный показатель представляется собой сводный коэффициент, рассчитанный как среднеарифметическое балльное значение четырех функциональных составляющих – финансовой, производственно-сбытовой, технико-технологической, кадровой.

После расчета интегрального показателя определяют уровень экономической безопасности по значению сводного коэффициента (табл. 2).

Таблица 2 – Оценка уровня экономической безопасности по значению сводного коэффициента

Уровень экономической безопасности	Значение сводного коэффициента экономической безопасности
Высокий	0,76-1
Средний	0,51-0,75
Низкий	0,26-0,50
Критический	<0,025

Составлено автором.

В рамках исследования данная методика оценки уровня экономической безопасности была апробирована на материалах реального субъекта хозяйствования. В исследуемом периоде экономическая безопасность объекта исследования находится на среднем уровне.

Применение предложенной расчета сводного коэффициента оценки уровня экономической безопасности организации будет способствовать более высокой степени надежности полученных результатов, сделает возможным своевременное принятие обоснованных решений, направленных на предотвращение и нейтрализацию факторов, негативно влияющих на экономическую безопасность субъекта хозяйствования.

Список использованных источников

1. Вякина, И. В. Методы оценки экономической безопасности предприятия как инструментальной диагностики угроз развития / И. В. Вякина // Экономический анализ: теория и практика. – 2020. – Т. 19. – № 5. – С. 835–859.
2. Ермакова, И. Н. Методические подходы к оценке уровня экономической безопасности сельскохозяйственного предприятия / И. Н. Ермакова, Н. Б. Михеева, Д. С. Хандогина // Социально-экономический и гуманитарный журнал Красноярского ГАУ. – 2018. – № 4. – С. 43–54.

УДК 334.012.42

ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО ПОТЕНЦИАЛА КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Долганова М.А., студ. Андриянова О.М., ст. преп.

*Витебский государственный технологический университет,
г. Витебск, Республика Беларусь*

Реферат. В рамках исследования изучены подходы к сущности понятия «экономический потенциал» и выделению его элементов, а также рассмотрены методы оценки экономического потенциала коммерческой организации и проведена оценка отдельных его составляющих на материалах реального субъекта хозяйствования.

Ключевые слова: экономический потенциал, финансовый потенциал, производственный потенциал, методы оценки потенциала.

Экономический потенциал играет важную роль в деятельности любой компании. Он позволяет оценить имеющиеся у организации ресурсы и возможности, а также является ресурсом, который поможет обеспечить ее развитие, гарантируя сохранение и упрочнение ее рыночных позиций. В современных условиях возрастает научный и практический интерес к оценке экономического потенциала субъектов хозяйствования.

Большинство исследователей под категорией экономический потенциал понимают совокупность различных потенциалов, направленных на обеспечение долгосрочного экономического развития организации. Вместе с тем существуют и иные подходы к