

МИНИСТЕРСТВО ОБРАЗОВАНИЯ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ  
Учреждение образования  
«Витебский государственный технологический университет»

# **МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ**

## **РАБОЧАЯ ТЕТРАДЬ**

для практических занятий  
для обучающихся специальности  
1-25 01 10 «Коммерческая деятельность»  
заочной сокращенной формы обучения

Витебск  
2021

УДК 339.5

Составитель:

О. О. Герасимова

Рекомендовано к изданию редакционно-издательским советом УО «ВГТУ», протокол № 3 от 30.11.2021.

**Международная торговля** : рабочая тетрадь для практических занятий / сост. О. О. Герасимова. – Витебск : УО «ВГТУ», 2021. – 31 с.

Рабочая тетрадь содержит перечень практических заданий, деловых ситуаций, задач по темам дисциплины «Международная торговля» и используется для проведения практических занятий обучающихся заочного факультета.

УДК 339.5

© УО «ВГТУ», 2021

## СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	4
Тема 1. Сущность и содержание международной торговли.....	5
Тема 2. Таможенно-тарифное регулирование.....	10
Тема 3. Нетарифные меры регулирования.....	18
Тема 4. Международные торговые сделки.....	20
Тема 5. Базисные условия поставки.....	28
Список использованных источников.....	30

Витебский государственный технологический университет

## ВВЕДЕНИЕ

Процесс обучения в вузе предусматривает практические занятия, которые направлены на расширение и детализацию учебных знаний, заложенных во время лекционных занятий в обобщённой форме. Практические занятия играют важную роль в выработке и закреплении у студентов навыков применения полученных знаний для решения практических задач совместно с преподавателем. Кроме того, практические занятия предполагают самостоятельную работу студентов в соответствии с методическими разработками по каждой запланированной теме.

Одной из форм содействия овладению студентами способами самостоятельного добывания, активного усвоения и применения знаний являются рабочие тетради. Их достоинства неоспоримы: системный подбор постепенно усложняющихся заданий; экономия времени студента за счет выполнения работы непосредственно на страницах тетради, и, как следствие, возможность решения большего числа задач и разбора различных ситуаций за меньшее количество времени, что положительно сказывается на качестве подготовки.

В связи с этим данная рабочая тетрадь предназначена для закрепления практических знаний и навыков обучающихся заочной сокращенной формы обучения специальности 1-25 01-10 «Коммерческая деятельность» по дисциплине «Международная торговля».

Структура рабочей тетради соответствует темам утвержденной учебной программы по данной дисциплине и включает в себя 5 самостоятельных тем.

Каждая тема представлена определёнными разделами, имеющими название и смысловую нагрузку. В них представлены задачи и ситуации, которые позволят обучающимся выполнять расчёты экономических показателей, необходимых для обоснования и принятия управленческих решений о целесообразности экспорта и импорта товаров и услуг, в сфере тарифного и нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности. Это позволит отдавать предпочтение наиболее рациональным вариантам уплаты таможенных платежей, привлечения иностранных инвестиций и т. д.

Преподаватель имеет право выдавать задания, не включенные в данную рабочую тетрадь, но соответствующие указанным темам дисциплины.

# ТЕМА 1. СУЩНОСТЬ И СОДЕРЖАНИЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

## ЗАДАНИЕ 1

Используя данные таблицы 1.1, рассчитайте:

- внешнеторговый оборот;
- сальдо внешней торговли;
- экспортную, импортную и внешнеторговую квоты;
- коэффициент сбалансированности внешнеторгового оборота Республики Беларусь;
- объем экспорта на душу населения.

Оцените географическую структуру внешней торговли и проанализируйте ее изменения в анализируемом периоде. Заполните таблицу 1.2.

На основании полученных показателей оцените, на какой рынок – внутренний или внешний – ориентирована национальная экономика.

Сделайте выводы.

Таблица 1.1 – Валовый внутренний продукт и внешняя торговля товарами и услугами Республики Беларусь

В млрд долл. США

Показатели	ГОДЫ								
	2000	2005	2010	2015	2016	2017	2018	2019	2020
<b>Валовый внутренний продукт</b>	13,1	30,2	55,2	54,9	55,1	48,13	57,4	61	63,08
<b>Экспорт – всего</b>	<b>7,3</b>	<b>15,9</b>	<b>25,3</b>	<b>26,7</b>	<b>23,5</b>	<b>29,2</b>	<b>33,9</b>	<b>32,2</b>	<b>29,0</b>
в том числе со странами СНГ	4,4	7,0	13,6	14,0	14,6	17,5	18,8	19,2	17,8
из них РФ	3,7	5,9	10,4	11,0	11,4	13,6	13,9	13,5	13,1
со странами вне СНГ	2,9	8,9	11,7	12,7	8,9	11,7	15,1	13	11,2
<b>Импорт – всего</b>	<b>8,6</b>	<b>16,7</b>	<b>34,9</b>	<b>30,3</b>	<b>27,7</b>	<b>34,2</b>	<b>38,4</b>	<b>39,12</b>	<b>32,6</b>
в том числе со странами СНГ	6,0	11,1	20,5	18,4	16,5	21,1	24,3	24	18,3
из них РФ	5,6	10,1	18,5	17,2	15,4	19,7	22,8	22	16,4
со странами вне СНГ	2,6	5,6	14,4	11,9	11,2	13,1	14,1	15,12	14,3
<b>Население, тыс. чел.</b>	9871	9800	9420	9498	9505	9492	9475	9475,6	9408

## РЕШЕНИЕ

Таблица 1.2 – Показатели внешнеэкономической деятельности  
Республики Беларусь

В млрд долл. США

Показатели	ГОДЫ								
	2000	2005	2010	2015	2016	2017	2018	2019	2020
<b>Внешнеторговый оборот – всего</b>									
в том числе со странами СНГ									
из них РФ									
со странами вне СНГ									
<b>Внешнеторговое сальдо – всего</b>									
в том числе со странами СНГ									
из них РФ									
со странами вне СНГ									
<b>Коэффициент сбалансированности внешнеторгового оборота РБ – всего</b>									
в том числе со странами СНГ									
из них РФ									
со странами вне СНГ									
<b>Экспортная квота</b>									
<b>Импортная квота</b>									
<b>Доля импорта в объеме национального продукта</b>									
<b>Внешнеторговая квота</b>									
<b>Объём экспорта на душу населения</b>									
<b>Объём импорта на душу населения</b>									
<b>Объём внешнеторгового оборота на душу населения</b>									

ВЫВОДЫ: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

## ЗАДАНИЕ 2

Какие формы международной специализации представлены в следующих ситуациях? Объясните почему:

1) страны – важнейшие экспортеры промышленных товаров специализируются на производстве продукции обрабатывающей промышленности (более 50 % экспорта), страны – важнейшие экспортеры нефти – на продукции нефтедобывающей и нефтеперерабатывающей промышленности (более 40 % экспорта). Они осуществляют взаимную торговлю товарами;

2) как Россия, так и Беларусь специализируются на производстве грузовых автомобилей, частей и принадлежностей к ним, а также осуществляют взаимную торговлю данными товарами;

3) Молдавия специализируется на производстве натурального виноградного вина и коньяков, Беларусь – бытовой техники. Они осуществляют взаимную торговлю данными товарами;

4) Россия специализируется на производстве легковых автомобилей, а Беларусь – грузовых автомобилей, что ведет к взаимному обмену этими товарами между двумя странами.

## РЕШЕНИЕ

1 \_\_\_\_\_  
2 \_\_\_\_\_  
3 \_\_\_\_\_  
4 \_\_\_\_\_

## ЗАДАНИЕ 3

На основании данных, приведенных в таблице 1.3, оцените динамику миграционных процессов в стране и сравните её с ситуацией в какой-либо другой стране, при условии, что в этой стране работало 600 тыс. чел. официальных трудовых мигрантов при численности занятых в экономике 68 500 тыс. человек.

Таблица 1.3 – Численность мигрантов

Числовой состав мигрантов	Годы				
	1	2	3	4	5
Въехавшие в страну, чел.	11 943	13 000	12 566	17 413	19 892
Выехавшие из страны, чел.	7 714	6 290	7 278	9 268	7 643
Занятые в экономике, млн чел.	4,3	4,4	4,4	4,4	4,4

## РЕШЕНИЕ

### ЗАДАНИЕ 4

Используя данные таблицы 1.4, определите:

- внешнеторговое сальдо и оборот;
- структуру внешней торговли услугами Республики Беларусь.

Рассчитайте коэффициент сбалансированности внешнеторгового оборота по видам услуг.

Назовите виды услуг, по которым наша страна является чистым экспортером. Сделайте выводы, заполнив таблицу 1.5.

Таблица 1.4 – Внешняя торговля услугами Беларуси

В млн долл. США

Виды услуг	2019		2020	
	Экспорт	Импорт	Экспорт	Импорт
Транспортные услуги	4 027, 8	1815,5	3698,6	1736,6
Туризм и поездки	265,4	97,4	82,1	37,6
Услуги в области здравоохранения	47,6	3,9	32,4	3,2
Услуги в области образования	79	16,8	82	10
Государственные услуги	18,3	3,5	10,1	1,4
Финансовые услуги	46,8	95,9	50,8	96,8
Плата за использование интеллектуальной собственности	96,3	213,8	122,2	222,6
Услуги частным лицам в сфере культуры и отдыха	18,2	28,2	7,7	4,9
Услуги в области спорта	5,5	14,3	1,7	1,6
Строительные услуги	679	1 061,8	564,5	950,1
Страховые услуги	11,3	16	18,4	16,3
Компьютерные услуги	2 392,5	403,8	2 685,2	423
Другие деловые услуги	1 106,4	805,6	983,5	765,1
<b>Всего услуг</b>	<b>9 532,6</b>	<b>4 576,5</b>	<b>8 339,2</b>	<b>4 269,2</b>



## РЕШЕНИЕ

Таблица 1.5 – Показатели внешнеторговой деятельности

В млн долл. США

Виды услуг	2019					2020				
	Внешне-торговый оборот	Внешне-торговое сальдо	Коэффициент сбалансированности ВТО	Удельный вес экспорта услуги в обще объеме экспорта, %	Удельный вес импорта услуги в обще объеме импорта, %	Внешне-торговый оборот	Внешне-торговое сальдо	Коэффициент сбалансированности ВТО	Удельный вес экспорта услуги в обще объеме экспорта, %	Удельный вес импорта услуги в обще объеме импорта, %
Транспортные услуги										
Туризм и поездки										
Услуги в области здравоохранения										
Услуги в области образования										
Государственные услуги										
Финансовые услуги										
Плата за использование интеллектуальной собственности										
Услуги частным лицам в сфере культуры и отдыха										
Услуги в области спорта										
Строительные услуги										
Страховые услуги										
Компьютерные услуги										
Другие деловые услуги										
<b>Всего услуг</b>										

## ТЕМА 2. ТАМОЖЕННО-ТАРИФНОЕ РЕГУЛИРОВАНИЕ

### ЗАДАНИЕ 1

Между австрийской организацией А (продавцом) и белорусской организацией В (покупателем) заключен договор купли-продажи на поставку в Республику Беларусь металлорежущего станка.

Контрактная стоимость товара 80 000 долл. США на условиях FCA г. Вена (Австрия).

По договору оплата производится в течение 10 дней после получения товара. К таможенному оформлению декларантом представлены следующие документы:

- учредительные документы белорусской организации В;
- договор на приобретение станка;
- счет-фактура на сумму 20 000 долл. США;
- договор между организацией В и организацией С (перевозчиком) по доставке груза из Вены (Австрия) в Гомель (Беларусь) автомобильным транспортом. Договор заключен на сумму 1800 долл. США;
- счет перевозчика покупателю на оплату услуг по доставке груза из Вены (Австрия) в Гомель (Республика Беларусь) на сумму 1800 долл. США;
- страховой полис на сумму 600 долл. США на страховку товара от Австрии до Гомеля (Республика Беларусь);
- копия платежного поручения и выписка с лицевого счета покупателя, которые отражают уплаченную сумму организации С и заверены руководителем и главным бухгалтером покупателя;
- товаротранспортная накладная;
- упаковочные листы;
- сертификаты качества и безопасности.

Все сведения, заявленные декларантом, подтверждены документально.

**Определите таможенную стоимость ввозимого товара, если:**

- взаимозависимость между продавцом и покупателем не установлена,
- ограничения в отношении прав покупателя по приобретенному им товару отсутствуют;
- условия, влияние которых на цену товара не может быть учтено, отсутствуют.

### РЕШЕНИЕ

## ЗАДАНИЕ 2

На условия СРТ-Минск (Инкотермс-2020) на таможенную территорию Союза ввозится пиво солодовое в количестве 10 000 бутылок.

Согласно спецификации к договору купли-продажи и инвойсу стоимость (Ц<sub>вт</sub>) партии пива составляет 10 000 евро.

В соответствии с договором транспортировки и счетом на оплату транспортных услуг расходы по доставке товара от Праги до Минска составляют 1000 евро, из них до места прибытия на таможенную территорию Союза – 700 евро.

При декларировании предоставлен страховой полис на сумму 150 евро.

На основании положений договора купли-продажи установлено, что покупатель предоставил производителю пива этикетки в количестве 10 000 шт. стоимостью 1,2 р. за 1 шт. по сниженной цене 0,5 руб. за 1 шт.

Также покупатель оплатил дизайн этикетки в сумме 600 руб., который был выполнен на территории Республики Беларусь.

**Определите таможенную стоимость товара.**

### РЕШЕНИЕ

## ЗАДАНИЕ 3

На условиях поставки FCA-Турин (Инкотермс-2020) на таможенную территорию Союза ввозится оборудование для производства молока.

В соответствии с договором купли-продажи и инвойсом, оборудование поставляется с монтажом.

Согласно спецификации к договору купли-продажи и инвойсу стоимость (Ц<sub>вт</sub>) оборудования составляет 300 000 долл. США, в том числе монтаж 1 500 долл. США.

В соответствии с договором транспортировки и счетом на оплату транспортных услуг товар отгружался не со склада продавца и расходы по доставке товара до МАПП Суджа (граница России) составляют 5 000 долл. США. При декларировании предоставлен страховой полис на сумму 3 000 долл. США.

**Определите таможенную стоимость товара.**

## РЕШЕНИЕ

### ЗАДАНИЕ 4

На таможенную территорию Союза ввозятся туфли мужские, 42 размера, коричневого цвета, изготовленные из кожи.

Согласно информационным базам данных таможенного органа ранее были ввезены и выпущены туфли того же производителя, такого же размера, фасона, модели и изготовленные из того же материала, что и ввозимый товар, однако имеющие другой цвет – черный.

**Определите, являются ли товары идентичными или однородными?**

## РЕШЕНИЕ

### ЗАДАНИЕ 5

На таможенную территорию Союза ввозятся чайники электрические под товарным знаком «Прометей», продукция которого только появилась на рынке. Согласно информационным базам данных таможенного органа ранее были ввезены и выпущены электрические чайники с такими же характеристиками, что и у ввозимого товара, но под товарным знаком «Одиссей», продукция которого давно представлена на рынке и пользуется спросом у потребителей.

**Определите, являются ли товары идентичными или однородными?**

## РЕШЕНИЕ

## ЗАДАНИЕ 6

На таможенную территорию Союза ввозится дезодорант под торговой маркой «Freshness», произведенный во Франции.

Согласно информационным базам данных таможенного органа ранее был ввезен и выпущен такой же дезодорант, под той же торговой маркой «Freshness», но произведенный в Великобритании.

**Определите, являются ли товары идентичными или однородными?**

### РЕШЕНИЕ

## ЗАДАНИЕ 7

**Укажите возможный для применения метод оценки таможенной стоимости и определите таможенную стоимость партии товара, прибывшую на таможенный пост «Домачево» из Чехии (конечный пункт г. Минск) при следующих условиях:**

### **1 вариант:**

- партия товара стоимостью 8,5 тыс. долларов была приобретена в Чехии на условиях CIF (Варшава) на сумму 10 тыс. долларов;
- стоимость перевозки из Варшавы до Домачево составляет 500 долларов;
- страхование на этот маршрут – 100 долларов;
- планируемая стоимость перевозки из Домачево в Минск – 200 долларов.

### **2 вариант:**

- партия товара была подарена импортёру;
- стоимость доставки до таможенного пункта «Домачево» составляет 1500 долларов;
- расходы по страхованию – 600 долларов;
- стоимость аналогичного товара в Минске – 30 000 рублей;
- таможенная пошлина, взятая 15 днями ранее за аналогичную партию товара, составляет 1 800 долларов.

## РЕШЕНИЕ

### ЗАДАНИЕ 8

Укажите возможный для применения метод оценки таможенной стоимости и определите таможенную стоимость единицы товара К, если:

– стоимость материалов и иных издержек, понесенных изготовителем в связи с производством единицы оцениваемого товара К, – 950 долларов США;

– общие затраты на единицу товара, характерные для продажи в Республику Беларусь из страны-экспортера товаров того же вида, что и товар К, в том числе стоимости транспортировки, погрузочно-разгрузочных работ, страхование до места таможенного оформления на территории Республики Беларусь и т. д. – 200 долларов США;

– прибыль, обычно получаемая экспортером в результате поставки в Республику Беларусь единицы таких товаров, как товар К, – 300 долларов США.

## РЕШЕНИЕ

## ЗАДАНИЕ 9

Укажите возможный для применения метод оценки таможенной стоимости и определите таможенную стоимость товара при следующих условиях.

Станок стоимостью 100 тыс. долларов был ввезен на территорию Республики Беларусь в 2016 году. По причине поломки был вывезен для ремонта в Латвию. Стоимость ремонта составила 5 тыс. долларов. Расходы по перевозке и страхованию груза составили:

- в Латвию – 500 долларов;
- из Латвии – 450 долларов.

### РЕШЕНИЕ

## ЗАДАНИЕ 10

Между польской фирмой «Альфа» (г. Познань) и белорусским ОДО «Вико-М» (г. Гомель) был заключен договор купли-продажи, в соответствии с условиями которого фирма «Альфа» поставляет ОДО «Вико-М» произведенный в Польше материал перевязочный (вата, бинты, марля), классифицируемый кодом 3005 10 000 0 ЕТН ВЭД.

Контрактная стоимость ввозимой партии товаров составляет 2 550 евро. Стоимость доставки партии товара до границы составляет 370 евро. Страхование на весь маршрут – 3 % от контрактной стоимости партии. Ставка таможенной пошлины – 10 %.

**Рассчитайте сумму таможенных платежей.**

### РЕШЕНИЕ

## ЗАДАНИЕ 11

Импортер спортивной одежды ввозит на таможенную территорию Республики Беларусь из Литвы 500 пар лыжных ботинок. Контрактная стоимость ввозимой партии лыжных ботинок составляет 6 120 евро. Ввозимая партия товара классифицируется кодом 6402 12 100 0 ЕТН ВЭД.

Ставка таможенной пошлины – 10 % от таможенной стоимости, но не менее 1 евро за 1 пару.

**Рассчитайте сумму таможенных платежей.**

### РЕШЕНИЕ

## ЗАДАНИЕ 12

Рассчитайте размер таможенных платежей, подлежащих уплате при таможенном оформлении партии груза, исходя из следующих данных:

- таможенная стоимость партии составляет 10 500 долл. США;
- размер партии – 1 000 кг;
- ставка таможенной пошлины – 20 %, но не менее 3 евро за 1 кг;
- ставка акциза – 30 %.

### РЕШЕНИЕ



### ЗАДАНИЕ 13

Рассчитайте размер таможенных платежей, подлежащих уплате при таможенном оформлении партии груза, исходя из следующих данных:

- код товара – 2204 18 000 (вино игристое натуральное);
- страна происхождения – Гаити;
- объем партии составляет 500 л;
- таможенная стоимость партии – 1 500 долл. США;
- базовая ставка таможенной пошлины – 0,5 евро за 1 л;
- ставка акциза – 0,2 евро за 1 л.

### РЕШЕНИЕ

### ЗАДАНИЕ 14

**Рассчитайте размер таможенных платежей**, подлежащих уплате при таможенном оформлении партии груза, если декларируется ввозимый на территорию Республики Беларусь коньяк «Тбилиси» (Грузия) с фактической концентрацией спирта 42 %. Объем партии товара составляет 1 500 л. Контрактная стоимость ввозимой партии товара составляет 9 600 евро и включает стоимость доставки до границы Республики Беларусь. Ставка таможенной пошлины – 10 %. Ставка акцизного налога – 2,9 евро за 1 л безводного (стопроцентного) этилового спирта, содержащегося в готовой продукции.

## РЕШЕНИЕ

### ТЕМА 3. НЕТАРИФНЫЕ МЕРЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ

#### ЗАДАЧА 1

Используя данные таблицы 3.1, определите, импорт каких товаров из Польши является демпингом на белорусский рынок?

Определите величину демпинговой маржи. В каком случае будет установлена антидемпинговая пошлина и в каком размере?

Рассчитайте рентабельность продукции для польского производителя на внутреннем и внешних рынках, а также для отечественного производителя аналогичного товара.

Сделайте выводы о целесообразности демпинга, если он имеет место.

Таблица 3.1 – Исходные данные задачи

Показатель	ТОВАР					
	А	Б	В	Г	Д	Е
Себестоимость единицы товара в Польше, д.е.	30	20	70	25	110	73
Цена товара на польском рынке на условиях франко-завод, д.е.	34	22	90	45	120	85
Цена импорта польского товара на белорусский рынок на условиях франко-завод, д.е.	33	20	80	40	120	82
Цена импорта польского товара на белорусский рынок на условиях CIF, д.е.	36	22	88	44	130	88
Себестоимость единицы аналогичного товара в Беларуси, д.е.	35	20	65	41	130	68
Цена аналогичного белорусского товара на внутреннем рынке Республики Беларусь на условиях франко-завод, д.е.	38	32	70	44	150	80

## РЕШЕНИЕ

### ЗАДАЧА 2

Используя данные об объемах продаж пяти партий товара на внутреннем и внешних рынках (табл. 3.2), определите:

- нормальную стоимость товара;
- демпинговую маржу по каждой партии в отдельности и по всей поставке;
- демпинговую маржу в процентном выражении по всем поставкам товара на основе средневзвешенных величин.

При этом следует учитывать, что цены на все экспортные товары превышали издержки на их производство. Экспортные цены на условиях CIF выше экспортных цен на условиях франко-завода на 10 %.

Таблица 3.2 – Объемы и цены продаж

№ п.п.	Продано на внутреннем рынке		Продано на экспорт	
	Количество, шт.	Цена одной единицы товара, д.е.	Количество, шт.	Цена одной единицы товара, д.е.
1	10	160	10	140
2	7	145	20	125
3	20	155	20	170
4	20	142	10	128
5	15	160	15	165

## РЕШЕНИЕ

### ТЕМА 4. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ТОРГОВЫЕ СДЕЛКИ

#### СИТУАЦИЯ 1

Фирма «Лайма» (г. Вильнюс) выслала оферту в адрес ОАО «Полоцкая универсальная база» на шоколадные конфеты в коробках на сумму 50 000 долларов. Акцепт оферты поступил в установленный срок, но на сумму 45000 долларов.

Вступает ли акцепт оферты в силу в данном случае? Ответ обоснуйте.

---

---

---

---

---

---

---

---

#### СИТУАЦИЯ 2

ООО «Прод-Интер» (г. Витебск) заключило контракт на поставку 150 тонн риса с Вьетнамской фирмой на сумму 34 000 долларов. Фирма не выполнила

своих обязательств и не выслала извещения в адрес покупателя о препятствиях, влияющих на исполнение договорных обязательств по отношению к ООО «Прод-Интер».

Для обеспечения спроса покупателей пришлось закупить 150 тонн риса у другой фирмы на 39 000 долларов. За получение кредита для оплаты за товар ООО «Прод-Интер» уплатило 22,5 %.

Какова величина ущерба, и какую ответственность несет Вьетнамская фирма по отношению к ООО «Прод-Интер» за причиненный ущерб? Ответ обоснуйте.

---

---

---

---

---

---

---

---

---

---

### СИТУАЦИЯ 3

УП «Бакалея» (г. Могилев) заключило контракт на поставку сахара с Кубинской фирмой. В базисных условиях контакта указано FAS.

Покупатель сообщил поставщику, что судно прибудет в Гавану 20 марта 20\_\_ года, но судно прибывает с опозданием на 5 дней.

Какие действия должен выполнить «Продавец», а какие «Покупатель» в данной ситуации?

Кто несет ответственность и расходы за сохранность груза в порту в течение 5 дней?

---

---

---

---

---

---

---

---

### ЗАДАЧА 1

Отечественное торгово-посредническое предприятие реализует населению бытовые пылесосы. В текущем году оно предполагает импортировать 600 пылесосов. Срок поставки товара равномерно по кварталам. Усредненная розничная цена пылесоса на внутреннем рынке равна 81 евро.

От зарубежных партнеров имеются следующие предложения (табл. 4.1).

Таблица 4.1 – Коммерческие условия поставки товара

Страна	Фирма	Цена за единицу товара, евро	Базисные условия поставки	Страхование, транспортно-экспедиторские и прочие расходы, евро	Таможенные платежи, евро
Франция	Ali Comenda	52	DAT- граница страны покупателя	511	1 839
Австрия	Philips Austria	45	FCA- Варшава	2 082	2 192
Швейцария	V-Zug AG	43	EXW- Берн	2 554	2 545

Заполните таблицу 4.2, рассчитайте рентабельность сделки и выберите наиболее предпочтительного импортера.

### РЕШЕНИЕ

Таблица 4.2 – Расчётные данные для обоснования выбора

Страна	Фирма	Выручка от реализации на внутреннем рынке, евро	Суммарные затраты импортера, евро	Прибыль от реализации, евро	Рентабельность сделки, %
Франция	Ali Comenda				
Австрия	Philips Austria				
Швейцария	V-Zug AG				

**Вывод:** \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

## ЗАДАЧА 2

**Определите фактическую стоимость товаров, закупленных импортером в течение года.** По условиям контракта предусмотрено, что оплата товара может быть произведена с отсрочкой платежа 30 дней, но экспортер предоставит импортеру ценовые скидки при выполнении им следующих условий (табл. 4.3).

Таблица 4.3 – Ценовые скидки при различных условиях

Условие	Размер скидки
Достижение в течение года объема покупки товара не менее 100 единиц	10 % от стоимости годовых покупок с учетом скидки сконто
Оплата товара по факту отгрузки	5 % от стоимости сделки

При обычных условиях поставки (без учета скидок) цена единицы товара составляет 200 дол. Фактические условия поставок в течение года сложились следующие (табл. 4.4).

Таблица 4.4 – Фактические условия поставок

Квартал	Количество закупаемой продукции, единиц	Оплата
I	30	партия оплачена через месяц после отгрузки
II	25	партия оплачена сразу после ее отгрузки
III	25	партия оплачена через месяц после отгрузки
IV	30	партия оплачена сразу после ее отгрузки
Итого	110	-

## РЕШЕНИЕ

### ЗАДАЧА 3

Белорусская фирма заключила контракт с фирмой из США на поставку партии товара стоимостью 6 млн. долларов США.

Американская фирма приняла обязательство оплатить товар через 80 дней. На момент отправки курс был равен 2,24 руб. за доллар США, а к моменту осуществления платежа – 2,54 руб. Определите прибыль (убыток) экспортера и импортера, вызванный изменением курса. Назовите способы страхования валютных рисков при подобных сделках.

### РЕШЕНИЕ

--

Готовится международный контракт на куплю-продажу товара. Объем сделки 100 тонн, валюта цены – евро. **Сравните конкурентные предложения и выберите наиболее выгодный вариант контракта.**

Показатели	Конкурентный лист № 1	Конкурентный лист № 2
Базисные условия	CFR	EXW
Цена товара	140 долларов за тонну	65 фунтов стерлингов за тонну
Стоимость автомобильной перевозки	500 долларов	-
Транспортные расходы от завода до порта	-	125 фунтов стерлингов
Экспортные формальности	120 долларов	85 фунтов стерлингов
Расходы на страховку груза	230 долларов	170 фунтов стерлингов
Погрузка на основной транспорт	45 долларов	-
Оплата фрахта	-	350 фунтов стерлингов
Импортные формальности	180 долларов	120 фунтов стерлингов
Транспортные расходы на территории покупателя	60 долларов	45 фунтов стерлингов
Курс евро	0,95 евро/дол.	2 евро/ф.ст.



## РЕШЕНИЕ

### ЗАДАЧА 4

Белорусская фирма сделала одной английской фирме заказ на поставку электрооборудования на условиях скользящих цен. Срок исполнения контракта – 2 года. В контракте зафиксированы следующие условия скольжения:

Цена оборудования на момент подписания договора	2 млн долл.
Удельный вес материальных затрат в цене	50 %
Удельный вес заработной платы рабочих в цене	30 %
Неизменная часть цены	20 %

По данным Центрального статистического управления Великобритании, публикуемым в ежемесячнике «Monthly Digest of Statistics», к моменту исполнения сделки цены на материалы выросли на 8 %, а ставки заработной платы увеличились в 1,2 раза.

Рассчитайте цену на момент поставки электрооборудования.

## РЕШЕНИЕ

Предприятие реализует продукцию собственного производства по цене 1000 евро за комплект на условиях самовывоза с предприятия. География поставок предприятия представлена в таблице 4.5 и в справочной информации. **Произведите расчет цены экспортного товара при различных базисных условиях поставки.**

Таблица 4.5 – География поставок предприятия

№ п/п	Базисные условия поставки	Расстояние от производителя	Способ доставки	Особенности доставки
1	FCA – Брест	340	Авто	-
2	FOB – Калининград	560	Авто	-
3	FAS – Клайпеда	550	Авто	-
4	CIF – Амстердам	1 880	Железная дорога, авто	340 км авто, остальное – ж/д
5	CIF – Афины	2 900	Железная дорога, авто	290 км авто, остальное – ж/д
6	DAP – Хельсинки	1 100	Авто, морской	560 км авто, остальное – морской
7	DAT – Франкфурт	1 050	Авто	-
8	CPT – Варшава	700	Железная дорога, авто	340 км авто, остальное – ж/д
9	CIP – Берлин	1 250	Авто	-
10	CPT – Москва	720	Авто	-

**Справочная информация:**

- на автомашину вмещается 2 комплекта изделия;
- минимальная транспортная партия – 2 комплекта;
- страхование – 7 % от стоимости товара;
- экспедиционные расходы (за каждые сутки нахождения в пути) – 40 евро;
- в сутки транспорт проходит 740 км;
- простои при пересечении границы – 0,5 суток;
- таможенные формальности (за похождение каждой границы) – 10 евро;
- перегрузка, разгрузка – 30 евро за комплект;
- затраты грузового транспорта – 0,4 евро/км;
- затраты железнодорожного транспорта – 0,2 евро/км;
- затраты морского транспорта – 0,14 евро/км;
- за погрузку груза на территории предприятия затраты не учитываются;
- сбор за дороги ( в каждой стране) – 40 евро;
- прочие расходы – 5 % от стоимости товара.

**РЕШЕНИЕ**

## ЗАДАЧА 5

Белорусский импортер планирует закупить 15 000 единиц товаров. В результате рассылки деловых заказов были получены следующие предложения (оферты) от иностранных контрагентов на условиях самовывоза.

Компания	Стоимость за единицу продукции	Количество товаров в партии, шт.	Стоимость доставки партии товаров к месту назначения, евро	Форма оплаты
«Биранд Сан», Великобритания, Лондон	138 фунтов стерлингов	5000	4 000	Аккредитив
«Керамтек», Германия, Гамбург	304 евро	10 000	3 000	Инкассо
«Порцелланфабрик», Австрия, Вена	221 евро	10 000	3 500	Аккредитив
«Словэлектро», Словакия, Братислава	200 долл. США	15 000	2 000	Аккредитив

*Данная продукция облагается акцизами в размере 7 рублей за единицу товара, но не облагается импортными таможенными пошлинами.*

**Сравните предложения, пересчитав их на одну базу, и определите самое выгодное предложение для белорусской фирмы.**

## РЕШЕНИЕ

**Вывод:**

## ТЕМА 5. БАЗИСНЫЕ УСЛОВИЯ ПОСТАВКИ

### ЗАДАЧА 1

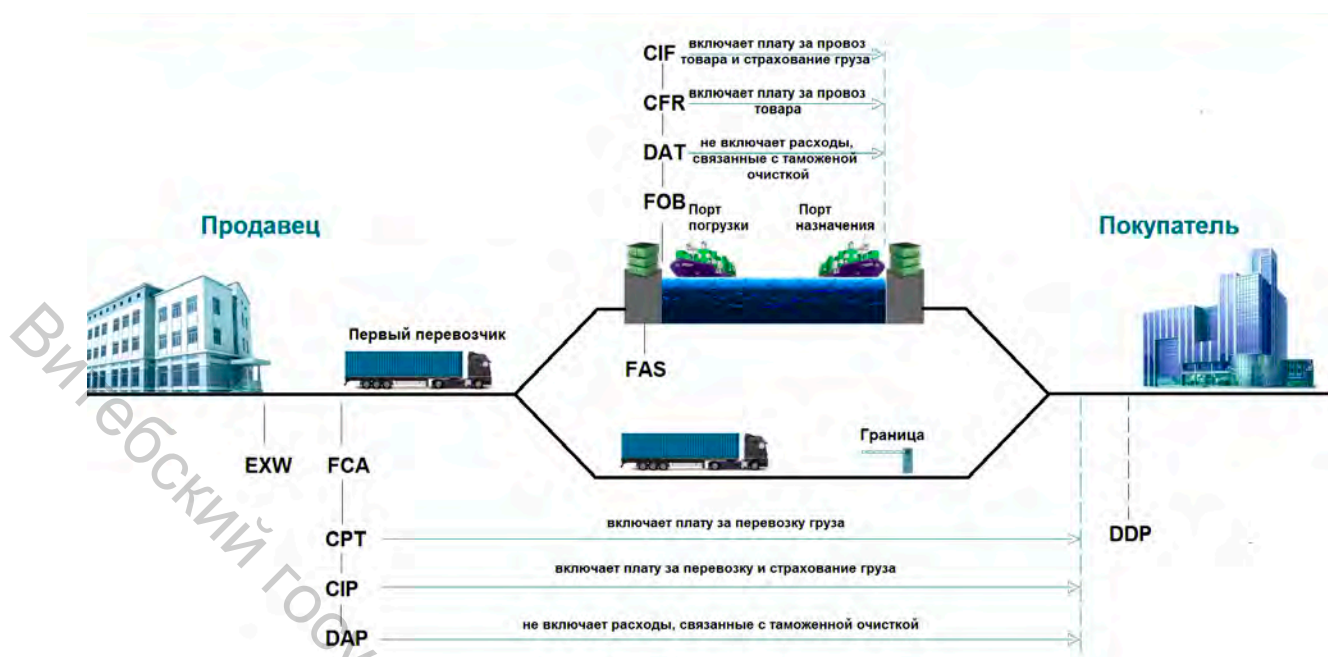
Определите отдельные инвойсные цены на продукцию фирмы, размещённой в городе Речица, согласно перечню Международных правил Инкотермс-2020:

1. EXW;
2. FCA, FAS, FOB,
3. CFR, CIF;
4. DDP.

Продукция фирмы поставляется шведской фирме, размещённой в городе Стокгольме. Из Речицы продукция автотранспортом доставляется в город Гомель. Из Гомеля груз следует в Таллин железнодорожным транспортом. Далее груз отправляется морским грузовым судном до порта Стокгольм. Доставка груза на склад покупателя осуществляется автомобильным транспортом.

#### Исходные данные:

- себестоимость продукции – 6 320 долл.;
- прибыль фирмы – 25 % к себестоимости;
- стоимость перевозки груза к железнодорожной станции – 150 долл.;
- стоимость услуг экспедитора – 60 долл.;
- страхование при перевозке по железной дороге – 2 % от отпускной цены;
- стоимость погрузки в вагон – 40 долл.;
- фрахт до порта – 900 долл.;
- стоимость погрузочно-разгрузочных работ с доставкой товара вдоль борта судна (к борту судна) – 700 долл.;
- стоимость доставки на борт судна и складирование на судне – 350 долл.;
- расходы на документы – 70 долл.;
- расходы на коносамент – 80 долл.;
- морской фрахт (провозная плата, платежи за перевозку до порта назначения – 1000 долл.;
- страхование – 5 % (от цены CFR);
- стоимость перевалки в порту назначения – 300 долл.;
- импортная пошлина и оформление специальных документов – 13 % от контрактной цены CIF;
- стоимость перевозки до места нахождения покупателя (склада получателя) – 200 долл.



## РЕШЕНИЕ

### ЗАДАЧА 2

В контракте оговорена цена на условиях CIF и приведены следующие данные:

- цена на условиях CIF – 2 500 долл.;
- стоимость груза – 1 300 долл.;
- стоимость транспортировки груза – 1 000 долл.;
- стоимость страховки груза – 50 долл.;
- другие расходы – 150 долл.

Определите контрактную цену на условиях FOB.

## РЕШЕНИЕ

## СПИСОК ИСПОЛЬЗОВАННЫХ ИСТОЧНИКОВ

1. Герасимова, О. О. Международная торговля : курс лекций / О. О. Герасимова. – Витебск : УО «ВГТУ», 2018. – 93 с.
2. Жудро, М. К. Внешнеэкономическая деятельность. Практикум : учеб. пособие / М. К. Жудро, М. М. Жудро. – Минск : Вышэйшая школа, 2017. – 160 с.
3. Жудро, М. К. Внешнеэкономическая деятельность. Практикум : учеб. пособие / М. К. Жудро. – Минск : изд-во Гревцова, 2010. – 164 с.
4. Шелег, Н. С. Международная торговля : учеб. пособие / Н. С. Шелег, Ю. И. Енин. – Минск : Вышэйшая школа, 2014. – 511 с.

Учебное издание

**Международная торговля**

Рабочая тетрадь

Составитель:  
Герасимова Ольга Олеговна

Редактор *Т.А. Осипова*  
Корректор *Т.А. Осипова*  
Компьютерная верстка *О.О. Герасимова*

---

Подписано к печати 03.12.2021. Формат 60x90<sup>1/8</sup>. Усл. печ. листов 3,9.  
Уч.-изд. листов 2,5. Тираж 30 экз. Заказ № 312.

Учреждение образования «Витебский государственный технологический университет»  
210038, Витебск, Московский пр-т, 72.

Отпечатано на ризографе учреждения образования  
«Витебский государственный технологический университет».  
Свидетельство о государственной регистрации издателя, изготовителя,  
распространителя печатных изданий № 1/172 от 12 февраля 2014 г.  
Свидетельство о государственной регистрации издателя, изготовителя,  
распространителя печатных изданий № 3/1497 от 30 мая 2017 г.