

ПРОТЕКЦИОНИЗМ И ЕГО РАЗВИТИЕ

Капытовский Н.И., студ., Чеплянский А.В., к.э.н., доц.

*Белорусский государственный экономический университет,
г. Минск, Республика Беларусь*

Реферат. В статье рассмотрена протекционистская политика и трансформация подходов в ее реализации. Отражены ее недостатки для развития национальных и мировой экономик по сравнению с фритредерством.

Ключевые слова: международная торговля, протекционизм, фритредерство.

Появившись в эпоху первоначального накопления капитала в Западной Европе, протекционизм в современных условиях представляет собой политику государства, направленную на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции и поддержку национальных экспортоориентированных компаний.

В разные исторические этапы развития стран мира приоритет отдавался то протекционистской, то фритредерской политике, что говорит о наличии как у первой, так и второй определенных преимуществ, необходимых для решения конкретных экономических задач.

Как показывает историческая практика, свою актуальность протекционизм обретал не только в эпоху первоначального накопления капитала, но и в периоды экономических кризисов, например, в период Долгой депрессии в США и континентальной Европе 1870–1890-х гг. В связи с окончанием крупномасштабных военных конфронтаций (Гражданская война в США и Франко-прусская война в Европе) наступал этап послевоенных репараций, больших инвестиционных вложений в сферу промышленного развития держав-победительниц. Вследствие вышеперечисленных факторов в экономических системах США и Германии происходили инвестиционные бумы, повлекшие за собой инфляцию. Начался мировой экономический кризис, сопряженный с экономической интернационализацией и неопределенным экономическим положением в целом. Темпы промышленного роста в США, Великобритании, Германии и Франции были значительно ниже в сравнении с пред- и послекризисным периодами (табл. 1). [1, с. 149].

Таблица 1 – Темпы промышленного роста отдельных стран мира

Страны	Временной период		
	до 1873 г.	1873–1890 гг.	1891–1913 гг.
США	6,2 %	4,7 %	5,3 %
Великобритания	3,0 %	1,7 %	2,0 %
Германия	4,3 %	2,9 %	4,1 %
Франция	1,7 %	1,3 %	2,5 %

Источник: [1, с. 148].

Несмотря на активное развитие глобализационных процессов, в конце 1870-х годов стал набирать обороты протекционизм. Меры по восстановлению экономик в рамках протекционистской доктрины проводились следующие: повышение таможенных пошлин на импортные товары и их отмена на ввозимое сырье; девальвация национальной валюты; активное государственное субсидирование субъектов экономики при стремительном развитии налоговых методов регулирования. Результатом осуществленных мероприятий являлось развитое национальное промышленное производство (в частности, молодых и стратегически важных отраслей), уравновешенный торговый баланс, сокращение уровня безработицы и повышение демографических и социальных показателей.

Протекционизм не стоит рассматривать как сугубо эффективное направление внешнеторговой политики, лишенное недостатков. Его негативными следствиями могут стать снижение инициативности предпринимателей и их конкурентоспособности, повышение риска промышленной отсталости, повышение уровня инфляции, неконкурентное ценообразование на внутреннем рынке, возможность возникновения монополий.

На протяжении последних десятилетий можно наблюдать постепенное повышение степени открытости национальных экономик, что продиктовано стремлением стран к

получению дополнительного источника экономического роста и увеличения доходов населения. С другой стороны, это приводит к усилению их торговой и валютно-финансовой взаимозависимости, которая несет в себе опасность трансмиссии кризисных процессов, происходящих в других странах. Особенно высока степень чувствительности макроэкономических показателей к внешним факторам у стран с формирующимися рынками. [2, с. 434]. Кроме этого, с ростом количества стран–участниц Всемирной торговой организации, целью которой является либерализация мировой торговли, усложняется процедура многосторонних соглашений и разрешения споров.

Становится очевидным, что назревает кризис либеральной внешнеторговой политики. В противоположность этому начинают усиливаться протекционистские тенденции, выражающиеся, например, в эскалации торговой войны в 2018–2019 гг. между США и Китаем [3, с. 68]. При этом современные защитные методы приобрели более разнообразный и скрытый характер. Так называемый «новый протекционизм» связан в большей степени не с повышением ставок таможенных пошлин, а, например, с политикой государственных закупок, регулированием стандартов продукции, усложнением таможенных процедур [4, с. 41]. В данной форме своего проявления протекционизм рассматривается экономистами как угроза стабильности для международных отношений во многих областях. Из-за использования ограничительных мер ослабляются связи между национальными экономиками и теряются экономические выгоды от международного разделения труда с деформацией глобальных цепочек добавленной стоимости.

Таким образом, результаты проведенного исследования свидетельствуют о присутствии у протекционизма как положительных, так и отрицательных сторон, что не позволяет полностью придерживаться или отвергать методы этой политики на практике. В результате современные страны мира склонны придерживаться свободной торговли, получая от этого явные экономические преимущества, при этом применять в случае необходимости скрытые методы защиты внутреннего рынка.

Список использованных источников

1. Адамидов, Д. Ю. Вторая «долгая депрессия» / Д. Ю. Адамидов // Этап: экономическая теория, анализ, практика. – 2018. – № 3. – С. 142–159.
2. Чеплянский, А. В. Воздействие внешнеторговых шоков на национальную экономику / А. В. Чеплянский, А. В. Ходосок // Актуальные проблемы экономического развития: сб. докл. X Междунар. заочной науч.-практ. конф. 1–30 октября 2019 г. – Белгород: Изд-во БГТУ им. В.Г. Шухова, 2019. – С. 434–438.
3. Ковалев, А. В. Тенденции развития ВТО: влияние на процесс вступления Беларуси / А. В. Ковалев // Мировая экономика и бизнес-администрирование малых и средних предприятий: сб. ст. / Право и экономика; сост.: С. В. Харитончик, А. В. Данильченко. – Минск, 2020. – С. 68–69.
4. Форсайт-исследование будущего статистики внешней торговли товарами в условиях глобальной цифровизации: отчет о НИР (заключ.) / НИУ ВШЭ; рук. А. В. Соколов; исполн.: А. А. Чулок [и др.]. – Москва, 2019. – 324 с. – Рег. № НИОКТР АААА-А19-119043090077-9.

УДК 332.87

ВОЗМОЖНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОВЫШЕНИЯ ДОСТУПНОСТИ ЖИЛЬЯ

Корнилова А.А. маг., Острякова Ю.Е. к.э.н., доц.

*Ивановский государственный политехнический университет,
г. Иваново, Российская Федерация*

Реферат. В статье рассмотрены основные инструменты повышения доступности жилья, реализуемых в стратегии развития жилищной сферы Российской Федерации на период до 2025 года, положительные и отрицательные стороны их использования.

Ключевые слова: рынок недвижимости; жилье; доступность жилья; жилая недвижимость; ипотечное кредитование; аренда; социальное жилье.

Рынок жилой недвижимости определяется большой социальной значимостью, его роль