

## ОЦЕНКА СТРУКТУРЫ И ДИНАМИКИ ДОХОДОВ ОРГАНИЗАЦИИ

*Немкина П.О., студ., Касаева Т.В., к.т.н., доц.*

*Витебский государственный технологический университет,  
г. Витебск, Республика Беларусь*

**Реферат.** Доходы, получаемые организацией, должны оцениваться не только по общей сумме, но и подвергаться оценке их качества. В статье представлены результаты апробации модели оценки качества доходов, основанной на анализе их структуры и динамики, в условиях двух промышленных организаций одного вида экономической деятельности.

**Ключевые слова:** доходы, динамика доходов, структура доходов, качество доходов.

Результатом функционирования коммерческой организации являются полученные доходы, которые в современной классификации принято разделять на:

- 1) доходы по текущей деятельности;
- 2) доходы по инвестиционной деятельности;
- 3) доходы по финансовой деятельности.

Большую роль в оценке деятельности организации играют структура получаемых доходов и их динамика.

Объектами исследования послужили две ведущие организации в области сельскохозяйственного машиностроения: ОАО «Минский тракторный завод» и ОАО «Гомсельмаш». Выбор объектов исследования был обусловлен доступностью необходимой для анализа информации, так как она размещена на официальных сайтах организаций.

Для оценки динамики доходов организации, сопоставлены базисные темпы роста по каждому виду доходов. Исходя из полученных данных, можно сделать вывод, что темпы роста доходов ОАО «МТЗ» по инвестиционной деятельности преобладают над темпами роста доходов по текущей и финансовой деятельности (рис. 1).

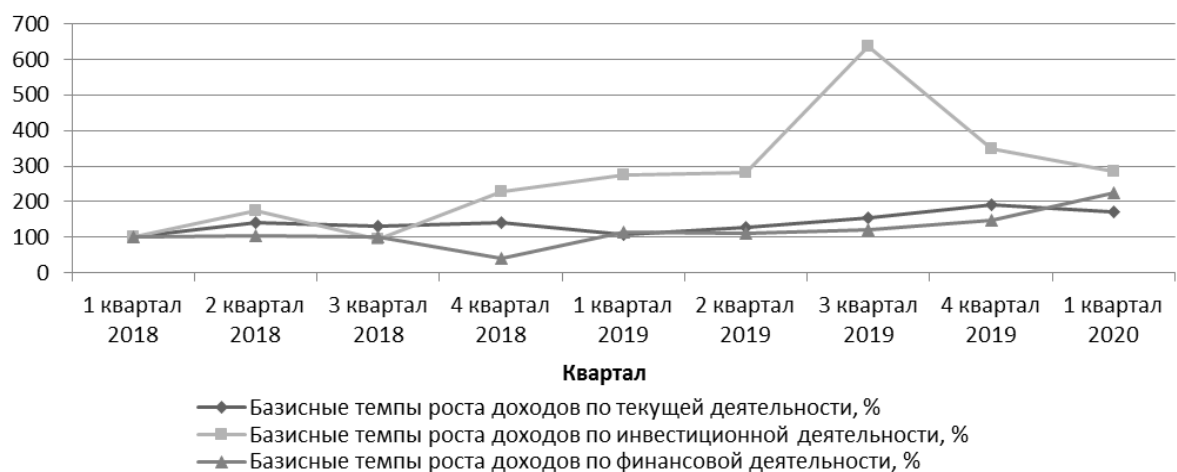


Рисунок 1 – Темпы роста доходов ОАО «МТЗ» по видам деятельности  
Составлено автором по данным организации.

Вместе с тем, в оценке качества доходов руководствуются преобладанием темпов роста доходов по текущей деятельности над темпами роста доходов по инвестиционной деятельности, которые, в свою очередь, должны опережать темпы роста доходов по финансовой деятельности. В анализируемой организации соблюдается только часть этих соотношений.

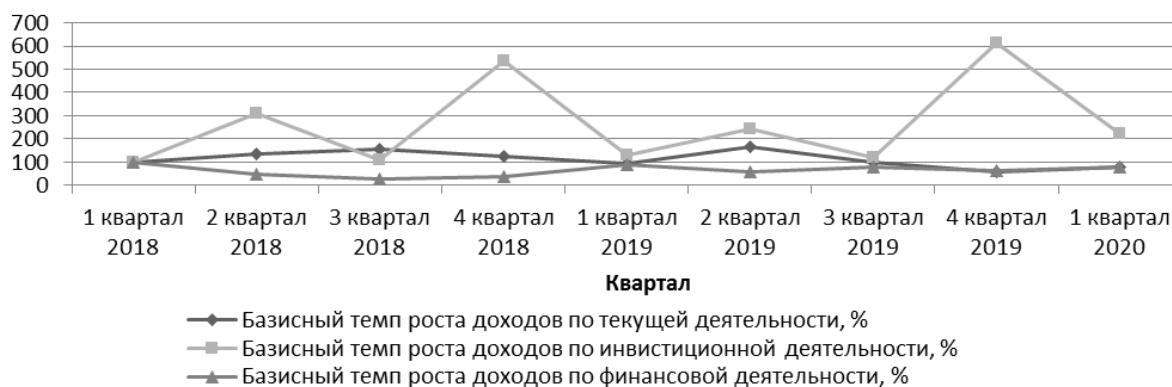


Рисунок 2 – Темпы роста доходов ОАО «Гомсельмаш» по видам деятельности  
Составлено автором по данным организации.

Анализируя темпы роста доходов ОАО «Гомсельмаш», можно сделать вывод, что наблюдается аналогичная ситуация: темпы роста доходов по инвестиционной деятельности также опережают темпы роста доходов по текущей и финансовой деятельности (рис. 2).

Особое значение в оценке качества доходов, безусловно, играет их структура. При этом необходимо учитывать, что подразумевает под собой каждый вид деятельности и соответственно каждый вид доходов. Основная деятельность, которая провозглашалась при создании организации, отражает свои доходы в составе доходов по текущей деятельности. Следовательно, данный вид доходов должен оставаться преобладающим.

Оценивая структуру доходов ОАО «МТЗ» (рис. 3), отметим, что наибольший удельный вес занимают доходы по текущей деятельности (более 90 %). Однако наблюдается тенденция к его уменьшению, хотя и незначительная. Соответственно, незначительно увеличивается доля доходов по финансовой и инвестиционной деятельности.



Рисунок 3 – Структура доходов по видам деятельности ОАО «МТЗ»  
Составлено автором по данным организации.

В структуре доходов ОАО «Гомсельмаш» (рис. 4) наибольший удельный вес также занимают доходы по текущей деятельности. Кроме этого сходства, наблюдается аналогичная тенденция к его уменьшению. Доля доходов по финансовой и инвестиционной деятельности, напротив, увеличивается. Однако в данной организации, роль доходов по инвестиционной деятельности значительно выше по сравнению с родственной по виду экономической деятельности другой организацией.

Как уже отмечалось, структура и динамика доходов многими авторами рассматривается как основа оценки их качества. Особый интерес вызывает разработка скоринговых моделей для оценки доходов [1].

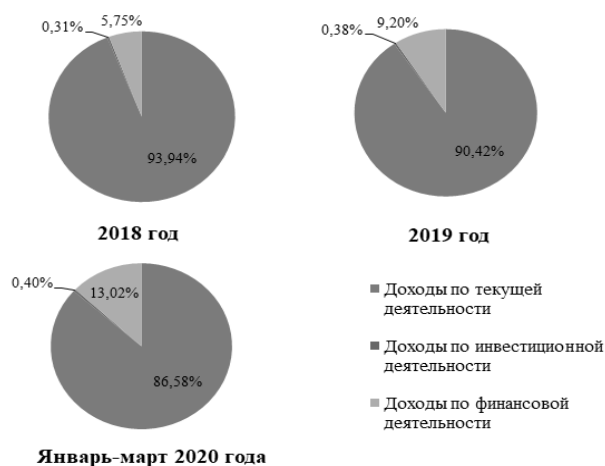


Рисунок 4 – Структура доходов по видам деятельности ОАО «Гомсельмаш»  
Составлено автором по данным организации.

В данном исследовании автором предпринята попытка разработки аналогичной модели, позволяющей на основе базисного темпа роста и удельного веса доходов по текущей деятельности оценить качество доходов, получаемых организацией.

Таблица 2 – Модель оценки качества доходов организации

Показатели	Группы согласно категориям			
	группа 1	группа 2	группа 3	группа 4
Удельный вес доходов по текущей деятельности, %	90 и выше	от 90 до 70	от 70 до 50	менее 50
Темп изменения доходов по текущей деятельности, %	140 и выше	от 140 до 120	от 120 до 100	менее 100

Составлено автором.

Так, на основе данной модели оценки качества доходов предлагается отнести организацию к одной из классификационных групп:

- 1) организации, имеющие хорошую способность зарабатывать и стабильно получающие доходы от текущей деятельности;
- 2) организации, имеющие незначительный риск потери доходов от текущей деятельности;
- 3) организации, имеющие проблемы с получением доходов от текущей деятельности;
- 4) организации с высоким риском потери доходов от текущей деятельности.

Используя данную модель, мы можем отнести ОАО «МТЗ» к первой группе, а ОАО «Гомсельмаш» – ко второй группе организаций.

#### Список использованных источников

1. Пономаренко, П. Г. Использование скоринговых моделей для оценки доходов / П. Г. Пономаренко, Е. П. Пономаренко // Совершенствования учета, анализа и контроля как механизмов информационного обеспечения устойчивого развития экономики: Материалы II Междунар. науч.-практ. конф., Новополоцк, 4–5 июня 2015 г. / Полоц. гос. ун-т ; под общ. ред. Д.А. Панкова, С.Г. Вегера. – Новополоцк : ПГУ, 2015. – С. 307–310.