

Ощутимо низка доля иностранного капитала и в банковской системе. В настоящее время в совокупном уставном фонде белорусских банков она составляет около 10%. При этом российские банки обеспечивают почти половину всего присутствия иностранного капитала в банковской системе Беларуси. Отсюда - необходимость подкрепления финансов банковской системы за счет внешних источников, которая предполагает реализацию системы мер по вхождению (интеграции) в мировые финансовые рынки. Это объясняется слабостью банковского сектора, который характерен слабостью реального, бюджетного и внешнего секторов. По принятым же для нашей страны критериям экономической безопасности, доля иностранного инвестора в банковской системе может достигать 25% [2].

Важным моментом является устранение дисбалансов в структуре ресурсной базы банков и стимулирование инвестиционной активности банков, которые приводят к еще большей диспропорциональности и росту системных рисков. А это требует укрепление долгосрочной ресурсной базы через содействие инвестиционной активности банков.

Характерной особенностью проблемы преодоления инвестиционного кризиса может стать комплексное финансовое оздоровление, что предполагает новые общесистемные институциональные решения.

Для подъема отраслей промышленного комплекса следует активно работать со всеми источниками инвестиций, включая прибыль предприятия, бюджетные ресурсы, иностранные инвестиции и т.д. А для этого следует иметь четкую государственную концепцию привлечения отечественных и иностранных инвестиций в белорусскую экономику.

Список используемых источников.

1. Экономика Беларуси в 2002 году: тенденции, прогноз. Ж. Белорусская экономика: Анализ, прогноз, регулирование // 2003. - №5. - стр. 12-14.
2. Мойсейчик Г.И. Инвестиционный кризис в Республике Беларусь. Белорусский экономический журнал // 2002. - №2. - стр. 55.

Аннотация

Сысоев И.П., Горюшкина Н.И. Основные источники инвестиционных ресурсов. В статье показаны основные источники инвестиционных проектов, которые при своей реализации смогут улучшить финансовую политику предприятий текстильной и легкой промышленности и решить проблему финансирования деятельности названных предприятий в современных условиях.

Summary

Sisoev I.P., Gorjushkina N.I. The main (basic) sources of investment resources (safe lifes). In the article the main (basic) sources of the investment projects are rotined, which one at the implementation can improve financial policy of firms textile and light industry and to troubleshoot financing of activity of the called firms in modern conditions.

УДК 339.727.24:332.122

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ИНВЕСТИРОВАНИЯ СЭЗ

А.С. Тяпков

унитарное предприятие «Витебскгазстрой»

В начале своей истории, свободной экономической зоной считалась специально выделенная территория крупного морского порта, железнодорожного узла, аэропорта или

примыкающего к ним района, выведенная из таможенной территории страны для свободного и беспошлинного ввоза и вывоза иностранных товаров.

Такие свободные таможенные зоны сохранились и до настоящего времени. В них проводится складирование, хранение, расфасовка и переработка товаров, которые затем поставляются на внутренний рынок данной страны с уплатой пошлины либо беспошлинно вывозятся за границу.

Исторически таким зонам предшествовало создание "свободных портов", иными словами, территорий беспошлинного складирования товаров на период поиска покупателей. Первоначально "свободные порты" создавались для развития местного рынка, а затем и для содействия расширению международной торговли. Статус "свободных портов" имели Генуя (с 1595 г.), Венеция (с 1661 г.), Марсель (с 1669 г.), а в России - Одесса (с 1817 г.), Владивосток (с 1862 г.) и Батуми (с 1878 г.).

В течение длительного времени свободным экономическим зонам была присуща преимущественно коммерческая деятельность, где товары складировались и подвергались лишь тем операциям, которые были направлены на обеспечение доброкачественного хранения или же на улучшение общего вида или внешнего оформления, что позволяло повысить их качество, но отсутствовал сам процесс производства товаров.

И только в начале 60-х годов была разрешена обработка товаров в свободных экономических зонах. Обычно при этом осуществлялись операции, увеличивающие прибавочную стоимость товара. Следовательно, из собирающих центров и пунктов распределения свободные экономические зоны все чаще становятся местом обработки и трансформации товаров, с последующим их экспортом на льготных условиях. Этому способствовал ряд причин: развитие НТП; усиление конкурентной борьбы за рынки сбыта и сырья, рост внешнеторгового оборота; распад колониальной системы, благодаря чему на путь экономического развития встало около ста независимых государств; активный экономический рост так называемых "новых индустриальных стран".

Следующий этап развития свободных экономических зон начался в 80-е годы благодаря ряду мер, направленных на преодоление застоя в отдельных отраслях промышленности, банковского и страхового дела. Характерной чертой этого этапа является усиление экономического развития отдельных регионов, находящихся в кризисном состоянии. Так, путем создания небольших экономических зон были выведены из кризиса ряд департаментов Франции и около 25 районов Великобритании.

На сегодня СЭЗ определяется как составная часть хозяйственного комплекса страны, специально выделяемая на данном этапе из общего экономического контекста в качестве приоритетной, обеспечивающая распределение и производство общественного продукта, включая иностранный продукт для достижения при этом определенной конкретной цели в социально-экономическом развитии страны. (Данько).6

В дальнейшем, СЭЗ создаются для решения целого ряда проблем: снижение уровня безработицы, внедрение и создание новых технологий, развитие экономики региона, все это решается путем привлечения зарубежных и внутренних инвестиций, в любом случае в процессе создания СЭЗ участвует две стороны – инвестор и принимающая страна, по этому поводу существует следующее распространенное мнение: свободные экономические зоны являются формой сотрудничества, своеобразного компромисса между транснациональными корпорациями (ТНК), как инвесторами капитала, и правительствами принимающих стран, где приоритет за ТНК, как инвестором, имеющим современные технологии и высококвалифицированных специалистов. ТНК достаточно свободны в выборе стран и регионов для размещения своих инвестиций, в то время как развивающиеся страны вынуждены конкурировать друг с другом на базе

широкого распространения ресурсов (в том числе и дешевой рабочей силы). Возможность создания и успех функционирования свободных экономических зон зачастую зависит от интересов транснациональных корпораций.

Однако, как свидетельствует мировой опыт, мощные транснациональные корпорации не очень нуждаются в привилегиях и возможностях свободных зон. Потому что они с успехом могут функционировать в обычных условиях практически любой страны. И если условия какого-либо государства слишком неблагоприятны, то преимущества, предлагаемые свободными экономическими зонами, вряд ли заставят эти корпорации изменить их стратегию международного развития.

Это одна из основных причин того, что в большинстве стран, инвесторами в свободных зонах являются не крупные, хорошо известные транснациональные корпорации, а небольшие фирмы, которые часто выходят на рынок иностранных инвестиций в первый раз.

Мелкие фирмы более гибко реагируют на быстроменяющуюся обстановку и в состоянии удовлетворить насущные потребности внутреннего рынка этих стран. Учитывая стремление многих государств как можно быстрее привлечь иностранных инвесторов, такие компании оказались лучшей краткосрочной альтернативой, чем крупные транснациональные корпорации, которые действуют гораздо медленнее.

Исходя из опыта таких стран, как Мексика, Ямайка или Маврикий, которые намеренно привлекают в свои экономические зоны мелких иностранных инвесторов - средние или мелкие фирмы промышленно развитых государств или стран, недавно вставших на путь индустриального развития, которые заполняют образовавшиеся ниши после деятельности ТНК, и дополняют деятельность крупных компаний, в результате чего СЭЗ получает полноценное комплексное развитие.

Условие активного привлечения иностранного капитала — гибкий баланс интересов принимающей страны и иностранных инвесторов. Необходим сугубо прагматический подход к эффективности зон: стремиться получить от сотрудничества с иностранным капиталом максимальный эффект.

Свободные экономические зоны создают следующие преимущества для иностранного капитала:

- налоговые льготы;
- доступ к национальному и региональным рынкам;
- обеспечение более низких производительных затрат, в том числе за счет более дешевой рабочей силы;
- возможность финансирования по сниженным процентным ставкам;
- право собственности на землю.

Взамен всего этого национальная экономика получает следующее:

- более рациональное использование местных природных ресурсов;
- получение новых технологий, в том числе самых современных;
- развитие торгово-экспортных операций, экспортно-товарного производства;
- структурная перестройка национальной и региональной экономики;
- повышение занятости населения, создание рабочих мест и, как результат, снижение уровня безработицы;
- рост благосостояния населения, более высокий уровень доходов, более полное насыщение внутризонального рынка высококачественными товарами;
- временная защита национальной и региональной экономики от международной коммерции на внутреннем рынке;
- создание благоприятных условий для международного кредитования, получение новых источников финансирования;

— новые возможности для подготовки и переподготовки высококвалифицированных кадров.[6, 1]

Как отмечает большинство авторов - создание СЭЗ на начальном этапе требует практически от всех государств собственных крупных расходов. Исследования, проведенные по 26 странам Институтом востоковедения РАН, показали, что на каждый доллар расходов привлеченных иностранных капиталов для создания инфраструктуры в СЭЗ необходимо затратить 4 доллара собственных средств. Однако собственных средств не хватало, и страны обращались к тем же развитым странам за кредитами. В 1989 году в КНР иностранные вложения в 4 специальные зоны составили 4 млрд. долл., а собственный начальный капитал — 22 млрд. долл. Таким образом, на примере КНР видно, что соотношение собственных капиталовложений к зарубежным может быть даже и выше — 5/1.

Какую-то часть средств принимающие страны могут получить в виде кредитов, в том числе льготных, у Всемирного банка или у других мировых кредитных институтов, как, например, Таиланд, когда создавал СЭЗ Лаг Крабанг, или Тайвань, Южная Корея и другие страны. Но для этого в стране, создающей СЭЗ, должна быть экономическая и политическая стабильность. Впрочем, это условие является первостепенным и для привлечения частного иностранного капитала. При соблюдении данного условия для иностранных инвесторов очень важны льготы, которые им предоставляет принимающая сторона. Спрос развивающихся стран на иностранные инвестиции так велик, что между ними возникает конкуренция. При прочих равных условиях победу в ней одерживает тот, кто даст льгот больше и на более длительное время. Возможны случаи, когда это делается в ущерб национальной экономике.[38, 1]

Существенным источником инвестиций СЭЗ во многих странах являются отчисления предприятий СЭЗ (вклады в расходы на строительство, эксплуатацию и ремонт в течение 10 лет). Размер этих отчислений и длительность срока их взимания устанавливается обычно администрацией СЭЗ. Например, в СЭЗ Катъе-Унг (Тайвань) доля вклада составляет 0,25% валового дохода от импорта и экспорта, в СЭЗ Индонезии она составляет 0,3%. В ряде стран в качестве такого источника средств используют вариант "разделения прибыли", полученной в результате "совмещения" капитала при осуществлении любых видов хозяйственной деятельности в СЭЗ.

По результатам исследования специалистов журнала «Экономист» (The Economist), в настоящее время в большинстве СЭЗ электронная промышленность занимает доминирующие позиции. На нее приходится 30% количества предприятий и 55—60% рабочей силы в СЭЗ. Они концентрируются в основном в Юго-Восточной Азии (Гонконг, Южная Корея, Сингапур, Малайзия, Тайвань) и в некоторых латиноамериканских странах, таких, как Мексика, Гаити, Сальвадор.

Особую поддержку государств в этой группе получают предприятия, не требующие больших капиталов, но производящие продукцию, имеющую спрос на мировом рынке (компьютерное оборудование, средства связи, детские электронные игрушки, спортивный инвентарь и т.п.).

Швейные и текстильные отрасли тоже привлекают большой объем иностранных инвестиций. Они используют 15—20% рабочей силы, охватывают 20% числа предприятия в СЭЗ. Как правило, в этих отраслях инвестиции осуществляются в совместной форме.

Приоритет, отдаваемый этим отраслям в СЭЗ, во многом связан с наличием в развивающихся странах необходимых факторов производства (главным образом дешевой рабочей силой), относительной простотой и доступностью технологии производства (не требующих высокой квалификации рабочей силы).

К тому же инвестиции в специальных экономических зонах осуществляются главным образом в трудоемкое производство, не требующее особо сложной технологии и наиболее современных видов оборудования. Самые сложные в технологическом от-

ношении операции продолжают осуществляться в странах Запада, а поэтому СЭЗ, как правило, лишь в ограниченной мере расширяют доступ развивающихся стран к современной технологии.

При создании СЭЗ в КНР государство принимает активное финансовое участие, которое заключается в предоставлении долгосрочных льготных кредитов народного банка — под 7-10% годовых, эти кредиты составляют около 30% инвестиций, на иностранных инвесторов приходится около 20%, еще 20% инвестиций приходится на предприятия, созданные в кооперации с внутренними регионами КНР, на долю местных органов власти и предпринимателей СЭЗ — приходится около 20%, также следует учесть инвестиции за счет пожертвований от китайцев, проживающих за рубежом - 6% и прямые субсидии из госбюджета -3%. [25 2]

Об эффективности привлечения инвестиций в развитие китайских СЭЗ говорит то, что:

- к концу 1998г зарегистрировано 91166 совместных предприятий с общим объемом инвестиций 28,9 млрд. USD;
- иностранные инвестиции, основной поток которых приходится на СЭЗ, составили 770,8 млрд. USD, 90% из них капиталы этнических китайцев, проживающих за пределами КНР;
- удельный вес СЭЗ в ВВП КНР составил около 3,5%. [8, 3]

О том, что можно успешно привлекать инвестиции в страны Центральной и Восточной Европы свидетельствует опыт Польши, к СЭЗ которой проявляют интерес иностранные инвесторы, так как рассматривают ее территорию как платформу для диверсификации товаров на объемный восточный рынок. В 1996 г. в Польше наблюдался скачок в освоении прямых иностранных инвестиций — более 4,5 млрд. дол. США.

Польские эксперты разделяют всех инвесторов, проявивших интерес к СЭЗ, на две категории:

- большие международные компании, рассматривающие СЭЗ как новые рынки сбыта;
- средние фирмы, стремящиеся быстрее получить максимальные прибыли, и поэтому размещающие производство там, где имеются налоговые льготы и дешевая рабочая сила.

С нашей точки зрения наиболее интересным в зарубежном опыте для привлечения инвестиций в развитие СЭЗ является создание акционерных обществ, которые занимаются управлением СЭЗ, это позволяет привлечь средства при их отсутствии в бюджете страны, что и наблюдается на данный момент в нашей стране. Привлечение инвестиций в СЭЗ может быть весьма выгодным и для принимающей страны и для инвестора, необходимо лишь соблюдать баланс интересов для всех сторон и обеспечить надлежащие условия.

Список используемых источников.

1. Данько Т. П., Окрут З. М. Свободные экономические зоны в мировом хозяйстве: Учеб. пособие/ Рос. экон. академия им. Г. В. Плеханова. — М.: ИНФРА-М, 1998. — 168с. — (Сер. «Высшее образование»).
2. Игнатов В.Г., Бутов В.И. И 265 Свободные экономические зоны. — М.: Ось-89, 1997. 192 с.
3. Сергей Абрамчук НЭГ 2001 №7, с8.

Аннотация

А.С. Тяпков. Международный опыт инвестирования Свободных Экономических Зон. Данная работа представляет собой краткий обзор международного опыта инвестирования и привлечения инвестиций в Свободные экономические зоны. На примере отдельных стран рассматриваются способы, условия, а также источники привлечения инвестиций. Приведены наиболее привлекательные отрасли для капиталовложения.

Summary

A. S. Tyapkov. The international experience of investment of Free Economic Zones. This work represents the brief review of the international experience of investment and attraction of the investments in Free economic zones. The ways, condition, and also sources of attraction of the investments are examined on an example of the separate countries. The most attractive branches for capital investment are given.