

УДК 332.146 (476)

**ИНВЕСТИЦИОННЫЙ КЛИМАТ В РЕСПУБЛИКЕ
БЕЛАРУСЬ. ПРОБЛЕМЫ РЕАЛИЗАЦИИ
ПРЕДЛОЖЕНИЙ ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНОСТРАННОГО
КАПИТАЛА**

Е.Н. Стабровская

*УО «Витебский государственный
технологический университет»*

В современных условиях хозяйствования весьма актуальными являются вопросы, связанные с привлечением иностранных инвестиций в Республику Беларусь. За годы реформирования экономики государство привлекло около 4,5 млрд. долларов США иностранного капитала (по состоянию на май 2003). Значительная часть этого объема приходится на кредиты иностранных государств и международных финансовых организаций, полученные под гарантии правительства. На предприятиях с иностранным капиталом в Республике Беларусь занято 2,4% от общего числа работающего населения. По оценке доля их производства в объеме ВВП составила около 9 %, в объеме экспорта — 11,5%. Сегодня число таких предприятий составило 3400.

Необходимо также отметить, что в Республику Беларусь ввозится капитал из 67 стран мира.

Основные страны, ввозящие капитал в Республику Беларусь в 2002 году:

1. Великобритания — 105,256 млн. долларов США (14,57% от всего объема ИИ);
2. Виргинские острова — 89,704 млн. долларов (12,4%);
3. США — 78,223 млн. долларов (10,8%);
4. Россия — 75,678 млн. долларов (10,4%);
5. Германия — 74,553 млн. долларов (10,3%);
6. Кипр — 66,455 млн. долларов (9,2%);

По итогам I квартала 2003 года ситуация по странам, ввозившим капитал в Республику Беларусь, несколько изменилась и выглядела следующим образом:

1. Швейцария — 47,718 млн. долларов США (17,8%);
2. Виргинские острова — 38,117 млн. долларов (14,2%);
3. Австрия — 34,877 млн. долларов (13,04%);
4. Россия — 34,754 млн. долларов (12,97%);
5. Кипр — 19,792 млн. долларов (7,3%);
6. США — 8,645 млн. долларов (3,2%);
7. Великобритания — 5,675 млн. долларов (2,1%);

Однако, не всё так положительно и безоблачно в инвестиционной деятельности, как это представлено выше. Достаточно спустится на микроуровень и можно заметить массу противоречий и погрешностей в формировании и реализации политики привлечения иностранных инвестиций.

Как известно, государство заинтересовано в том, чтобы сохранить крупные промышленные предприятия на территории Республики Беларусь. Поэтому потенциальным иностранным инвесторам очень часто предлагается вкладывать свои капиталы в государственный сектор экономики. Но если рассмотреть примеры из хозяйственной жизни отдельных предприятий, то можно заметить, что большая часть государственных предприятий не способна эффективно осваивать инвестиции. Предприятия государственного сектора несамостоятельны в принятии управленческих решений, связанных с распределением полученных доходов, часть которых может быть востребована для финансирования мероприятий по поддержке агропромышленного комплекса.

Приведём некоторые примеры. Суточный выпуск продукции ОАО «Витебский мясокомбинат» составляет 30-35 тонн мясoproдуктов при максимально возможном 100-120 тонн в день. Численность работающих при этом на предприятии около 1500 человек. Иностранное предприятие «Белагропродэкспорт», аналогичное по сфере вложения капитала и зарегистрированное в качестве резидента свободной экономической зоны «Витебск», планирует суточный объём выпуска продукции (мясные натуральные полуфабрикаты) в течении первого года работы в размере 20 тонн, 2-го года – 23 тонны (с расширением ассортимента в сторону мясodelикатесной продукции), 3-го года работы – 33 тонны (к имеющемуся ассортименту добавляется колбасно-сосисочная продукция. Кроме того, при изменении конъюнктуры рынка предприятие может безболезненно и без дополнительных капитальных вложений перейти на выпуск других видов продукции: например, рыбных деликатесов. Численность персонала не будет превышать 70 человек. Инвестиционное предложение в администрацию свободной экономической зоны «Витебск» поступило от американской компании «Тонридж Экспорт». Возникает вопрос, сотрудничество с каким предприятием иностранному инвестору будет более выгодно?

Что касается юридических аспектов инвестиционной деятельности, то проблема здесь заключается в том, что законодательные акты, регулирующие инвестиционные процессы на территории Республики Беларусь, нестабильны и противоречивы. Это усугубляется несовершенством законодательной базы в целом.

Сложившаяся ситуация отпугивает потенциальных инвесторов. Так, в середине 2003 года иностранные инвесторы, планирующие организацию фармацевтического производства в СЭЗ «Витебск» стоимостью 11 млн. долларов, временно приостановили реализацию проекта, оценив динамику продвижения инвестиционных проектов на примере предприятий-резидентов вышеуказанной свободной экономической зоны. 3.4.

Таких примеров упущенной выгоды от привлечения иностранных капиталов в Республику Беларусь достаточно много. Так, в пищевой промышленности Декретом Президента №17 был отменён ряд лицензий, что должно было упростить подготовительные этапы в производственно-хозяйственной деятельности. Однако, наряду с вышеупомянутым Декретом действует ряд постановлений и положений, которые противоречат ему. Данная ситуация затормозила на неопределённый срок продвижение множества производственных проектов, в т.ч. и инвестиционных.

Необходимо отметить, что в 2001 году Правительством учрежден Консультативный совет по иностранным инвестициям, в состав которого вошли представители иностранных компаний и международных организаций. Исходя из вышеизложенных проблем, основными направлениями деятельности Совета должны быть совершенствование процессов формирования и реализации политики привлечения иностранных инвестиций, а также создание "зеленого коридора" для преодоления конкретных проблем иностранных инвесторов. Кроме того, необходимо завершить формирование нормативно-правовой базы в области налогового, кредитного, валютного, таможенного регулирования инвестиций, обеспечить иностранным инвесторам стабильные, благоприятные условия для предпринимательской деятельности. Также требуется развивать систему страхования некоммерческих рисков, улучшить информационное обеспечение иностранных инвесторов, а также развивать организационно-правовые формы привлечения иностранного капитала (транснациональные компании, международные лизинговые компании, международные консорциумы, концессии).

Аннотация

Е.Н.Стабровская. Инвестиционный климат в республике беларусь. Проблемы реализации предложений по привлечению иностранного капитала.

В статье представлены официальные данные по инвестиционному климату в Республике Беларусь, излагаются основные экономические и юридические проблемы,

связанные с привлечением иностранного капитала в республику. Кроме того, приводятся данные по производственно-хозяйственной деятельности отдельных предприятий г. Витебска.

Summary

E.N.Stabrovskaja. Investment climate in republic byelorussia. Problems of realization suggests on attraction of the foreign capital.

In article adduce the official data on an investment climate in Byelorussia, the basic economic and legal problems connected to attraction of the foreign capital in republic are stated. Besides adduce the data on industrial - economic activities of the separate enterprises of Vitebsk.

УДК 332.135:339.727.22

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ – УСЛОВИЕ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Я.И. Филиппова

ГНУ НИЭИ Минэкономики РБ, Витебский отдел

Экономическая интеграция – форма интернационализации хозяйственной жизни, возникшая после Второй мировой войны, объективный процесс переплетения национальных хозяйств и проведения согласованной межгосударственной экономической политики. Она, как правило, благотворно отражается не только на экономических показателях отдельных предприятий, но и на экономике регионов их расположения, а также народном хозяйстве всей страны и обществе в целом.

Изначальная цель такой интеграции товаропроизводителей состояла в создании и мобилизации финансовых ресурсов из всех возможных источников для выживания в кризисной ситуации и перехода предприятий смежных регионов в нормальное функционирование. Однако опыт показал, что наибольший успех в подобных межрегиональных объединениях и компаниях был достигнут не при ориентации на достижение этой текущей задачи, а при стремлении к новому состоянию, основанному на реализации другой технической политики и освоении новых видов продукции, более эффективном использовании инвестиционных ресурсов [1].

Новой важной тенденцией, проявившейся в годы реформ, стало межрегиональное сотрудничество элементов рыночной инфраструктуры. Созданные ее объекты – валютные, фондовые и товарные биржи, коммерческие банки, страховые организации, ипотечные, клиринговые центры, финансово-промышленные группы и т.д. искали новые формы взаимодействия со своими партнерами и клиентами в регионах других стран.

Важнейшим элементом региональной политики, через которую могут реализоваться наиболее значимые межрегиональные инвестиционные программы и проекты, имеющие в своей природе интеграционный характер, являются инновационные технологические проекты в рамках республиканских целевых программ. В Белоруссии накоплен серьезный позитивный опыт их разработки и реализации. Наиболее важным моментом является объединение совместных усилий источников финансирования крупных республиканских инвестиционных проектов (в том числе, на основе использования межрегиональных залогово-страховых фондов, консолидированных обязательств областей республики для отечественных и иностранных инвесторов и т.д.).

Развитие интеграционных процессов в сфере производства и услуг в последние годы заметно усилилось. Созданы крупные межрегиональные финансово-промышленные группы, усиливается координация регионов по созданию элементов