

УДК:332.146(476)

О ПРОБЛЕМАХ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

Л.А. Рипецкая, Н.И. Горюшкина
учреждение образования «Витебский
государственный технологический университет»

Развитие Республики Беларусь предусмотрено программой структурной перестройки и повышения конкурентоспособности национальной экономики.

Осуществление этой программы планируется в два этапа:

Первый этап - до 2005 г., и второй - в последующие 10 лет. Главным итогом реализации этой программы предусмотрено создание хозяйственного высокоэффективного комплекса страны.

Необходимость в этих переменах назрела уже давно. По состоянию на 1.05.2003г. 5326 предприятий или 46,5% от общего их числа, являются убыточными. Запасы готовой продукции и затраты в незавершенном производстве за первый квартал 2003 г. выросли почти на четверть. Финансовых ресурсов у предприятий в пять раз меньше, чем необходимо для нормальной хозяйственной деятельности. [1].

При нынешнем финансовом положении большинство белорусских предприятий, особенно государственной формы собственности, без привлечения внешних инвестиций смогут обновить активную часть основных фондов не ранее, чем через 60-70 лет. 3.3

Бюджет страны не располагает таким количеством средств, чтобы содержать несколько тысяч предприятий - потенциальных банкротов.

Банки тоже не заинтересованы безвозмездно кредитовать бесперспективные предприятия. Просроченная кредиторская задолженность уже составляет почти 5 триллионов рублей, а 60% предприятий не рассчитались вовремя по долгам.

Единственным выходом из сложившейся из сложившейся для большинства предприятий является поиск инвесторов. Но и в этом направлении прогнозы самые неутешительные.

Весной текущего года институтом приватизации и менеджмента был проведен опрос руководителей 324 промышленных предприятий Беларуси. Руководство большинства из них (56,5%) активно вело поиск инвесторов, однако заинтересованность последних была проявлена лишь в 28% случаев. И только 13% общего числа таких предприятий удалось найти инвесторов.

Главными препятствиями в этом, по мнению респондентов, являются непривлекательность белорусского рынка, несовершенство законодательства и сложность бюрократических процедур. 3.4

В нынешних условиях наиболее эффективным комплексным резервом являются иностранные инвестиции, ибо финансирование капиталовложений только за счет внутренних источников означает дальнейшее сокращение потребления, что не может быть приемлемым по социально-политическим причинам.

В связи с этим возникает вопрос - как привлечь иностранных инвесторов, какие из приемлемых ими условий создавать и чем их заинтересовать.

В мировой практике накоплен богатый опыт по привлечению иностранных инвестиций и успешной их реализации. За рубежом считают, что нельзя искусственно поддерживать устаревшие отрасли и предприятия, которые утратили международную конкурентоспособность, а их устаревшая хозяйственная структура не отвечает требованиям мирового рынка. Для привлечения иностранных инвестиций во многих странах практикуется создание специальных организаций. К примеру, в странах переходной экономики - это агентства по иностранным инвестициям (АИИ). В Чехии, например, деятельность АИИ действует в трех направлениях:

- изучение требований и желаний инвесторов и секторов чешской экономики, инвестиционно-привлекательных для иностранного капитала;
- подготовка национальных кадров по инновационной деятельности;
- конкретный маркетинг, реклама и др. [2]

Во многих странах практикуется поощрение реальных инвестиций в отдельных районах (окраинных, запущенных территориях). В Германии, например, в таких случаях местным органам выплачивается надбавка к инвестициям, не облагаемая налогом, в размере до 10% общего объема капиталовложений. А в Италии поощрение реальных инвестиций осуществляется путем освобождения в течение 10 лет от налога на доходы, полученные от вновь введенных предприятий в экономически отсталых районах.

Определенный интерес представляет опыт Бразилии по привлечению иностранного капитала в страну и вывозу прибыли из страны. Разработаны весьма гибкие формы и методы ограничения деятельности транснациональных компаний в интересах развития национальной экономики. Примером может служить закон о национальном аналоге, суть которого заключается в том, чтобы не разрешать ввоз в страну товаров, имеющих национальный аналог. Иностранному инвестору получает предварительное разрешение в виде сертификата Банка Бразилии. Не ограничивая перевод прибыли иностранным компаниям, Бразилия сумела экономически заинтересовать зарубежных инвесторов в том, чтобы не вывозить большую часть прибыли из страны, а вкладывать ее в расширение производственных мощностей и создание новых производств. Направление иностранных инвестиций в приоритетные отрасли поощряется освобождением от уплаты ряда налогов и им предоставляется возможность пользоваться государственными кредитами по низким ставкам. В то же время большое распространение получили в Бразилии экономические методы, стимулирующие экспорт (применение гибкого валютного курса, предоставление специальных льгот предприятиям, выполняющим экспериментальные программы).

С целью привлечения и стимулирования инвесторов используются различные методы; в том числе финансовые (займы, кредиты, субсидии, ускоренная амортизация), фискальные (снижение или отмена налогов, пошлины, тарифов) и административные (общее инвестиционное содействие, освобождение от квотирования).

Мировой опыт применения различных комбинаций этих методов в инвестиционной деятельности позволяет выделить две их особенности. Во-первых, индустриально развитые страны отдают предпочтение финансовым методам, поскольку финансовое стимулирование позволяет правительству сконцентрировать усилия на достижении конкретных национально ориентированных целей. В Японии, например, одним из важнейших средств регулирования экономики является финансовый план инвестиций и займов, ассигнования по которому составляют приблизительно 40% от основного бюджета региона.

Развивающиеся страны предпочитают фискальные методы, т.е. налоговые меры, что обусловлено недостатком финансовых ресурсов. Во-вторых, наметилась устойчивая тенденция к более широкому использованию административных мер, прежде всего, к образованию свободных экономических зон (СЭЗ). В бывших европейских социалистических странах СЭЗ образуются, главным образом, как зоны свободного предпринимательства (ЗСП) или экспортно-производственные зоны (ЭПЗ). На Востоке, например, в Китае и Японии значительное распространение получили такие разновидности СЭЗ, как приморские открытые города (ПОГ), зоны экономического и технического развития (ЗТР) и «пояса открытости». [3].

Серьезного внимания заслуживает поучительный опыт Узбекистана. Там ежегодно принимается и реализуется Государственная инвестиционная программа. Это программа к действию для отечественных и иностранных инвесторов, в которой определены отраслевые схемы развития и потребности в иностранных инвестициях по всем приоритетным отраслям экономики страны.

Говоря о реализации программы развития Республики Беларусь на предстоящий 15-летний период, возникает вопрос о необходимости ее инвестирования.

Инвесторам необходимо иметь достоверную и убедительную информацию о состоянии экономики страны. Большинство инвесторов доверяют аналитической информации всемирного форума (WEF). Ключевыми компонентами такого анализа являются – уровень развития технологии, общественных институтов и макроэкономической конкурентоспособности. Беларусь подобным исследованиям не подвергалась, поскольку большинство экспертов относят ее к развивающимся странам с повышенной экономической и политической нестабильностью, неблагоприятным инвестиционным климатом, чрезвычайно высоким предпринимательским риском. Этого уже достаточно чтобы потенциальные инвесторы проявили повышенную осторожность.

К числу факторов, называющих отрицательную реакцию инвесторов, следует отнести: высокий уровень инфляции, значительную степень износа основных фондов, слабую мотивацию к труду, несовершенство фондового рынка, низкую платежеспособность банков, недостаточную защиту прав интеллектуальной собственности и бизнеса, недостаточную открытость финансовой информации.

Однако по уровню образования, квалификации, цене рабочей силы и ее наличию Беларусь превосходит почти четверть стран – участниц подобного рейтинга. Величина ВВП на душу населения и стоимость офисных площадей в Республике Беларусь сопоставимы с Россией и Украиной.

В последние годы Правительство активно проводит политику, направленную на установление благоприятного инвестиционного климата. Одним из таких шагов является внесение изменений в инвестиционный кодекс. В частности, проект такого документа предлагает откорректировать норму о применении пятилетнего моратория на изменение законодательства для организаций с иностранными инвестициями.

В настоящее время достаточно широкий спектр возможностей в области благоприятствия инвестиционной деятельности отведен местной власти, в частности, по вопросам регулирования налоговой политики регионов и предоставления гарантий инвесторам.

Однако, никакие меры по привлечению инвестиций не будут результативными без развития рыночной инфраструктуры и создания рационального механизма взаимодействия ее элементов на всех уровнях функционирования.

Список использованных источников.

1. Перестройка и инвестиции. /Лебедев В.//Труд. – 2003г.-№125-с.14.
2. Сравнительный анализ стимулирования инвестиций за счет налогов./Н.Е.Заяц, Т.И.Василевская, Л.М.Груздилович// Вестник БД-ЭУ-1997. -№2. с.17-25.
3. Инвестиционный комплекс и проблемы его развития в условиях перехода к рыночной экономике. Сб.научн.тр./НИЭИ Минэкономики Р Б: Научн.ред.Э.И.Петрович. – Мн.-1994. –с.128.

Аннотация

Л.А.Рипецкая, Н.И.Горюшкина. Проблемы инвестирования в Республике Беларусь. В статье рассматриваются причины низкой привлекательности белорусского рынка и проблемы инвестирования программы развития Республики Беларусь.

Summary

Investments problems in the Republic of Belarus. The article examines the causes of low attractiveness of the Belarusian market and investment Programme of the development of the Republic of Belarus.