

- большой выбор (глобальный характер сети обуславливает наличие большого числа источников приобретения продукта и его разновидностей);
- простота процесса закупки и мониторинга доставки;
- больше возможностей подобрать продукт в соответствии с индивидуальными запросами;
- экономия затрат;
- более короткое время реализации сделки;
- больше возможностей смены поставщиков, чем при использовании электронного обмена данными.

Препятствия (как для поставщика, так и для заказчика):

- выход на глобальный рынок связан с преодолением множества препятствий: различие законодательств разных стран, языковые и культурные барьеры, логистические проблемы и т.д.;
- Web-технологии неудобны для пользователя;
- существует опасность утечки информации о сделке;
- электронная коммерция не подходит для всех типов продуктов (модная одежда, сложные продукты, проекты);
- столкновения интересов (интересы дистрибьюторов могут не совпадать с интересами производителя);
- неудовлетворительная скорость работы Интернета.

SUMMARY

The developed Internet-techniques of concluding a deal between a customer and a seller allow the costs in the chain of products sales to be cut down due to improving the process of going over to new kinds of cooperation in business.

УДК 339.5.012.42(476.5)

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ СЭЗ «ВИТЕБСК»

В.К. Егорова, Е.А. Федосюк

Беларусь выступает на мировой экономической арене относительно новым партнером с неисчерпанным потенциалом развития и еще неизученными возможностями. В начальной стадии сотрудничества в новом регионе для иностранных инвесторов возникают трудности, связанные с необходимостью изучения иностранного законодательства, социальных норм и приспособления к ним. Одной из составляющих, смягчающей такого рода давление, является развитие свободных экономических зон, ограждающих инвестора от всего спектра перечисленных затруднений и бюрократических барьеров на начальном этапе хозяйственной деятельности. В соответствии с Законом «О свободных экономических зонах», вступившим в силу 23 декабря 1998 года, СЭЗ – часть территории РБ с точно определенными границами и специальным правовым режимом, устанавливающим более благоприятные, чем обычные, условия осуществления предпринимательской и иной хозяйственной деятельности. Таким образом, в течение 1996-2002гг. на территории Беларуси созданы 6 СЭЗ – «Брест» (20. 03. 1996г.), «Минск» и «Гомель-Ратон» (2. 03. 1998г.), «Витебск» (4. 04. 1999г.), «Могилев» (31.01.02), «Гродноинвест» (16.04.02).

Целью создания СЭЗ «Витебск» является привлечение отечественных и иностранных инвестиций для организации и развития производств, основанных на новых и высоких технологиях, создания дополнительных рабочих мест, обеспечения благоприятных условий для развития экономического потенциала

Витебской области. Свободная экономическая зона "Витебск" создана 4 августа 1999г. сроком на 30 лет и является комплексной зоной, включающей производственную, экспортную и свободную таможенную зоны. Площадь территории СЭЗ «Витебск» составляет около 1000 га.

К главнейшим преимуществам СЭЗ «Витебск» относятся такие, как: геоэкономическое положение: Витебск является крупнейшим железнодорожным узлом на севере республики, в городе есть действующий аэродром, сеть современных шоссейных и железных дорог обеспечивает сообщение между областным центром и крупнейшими городами Европы, через Витебск проходит «Критский коридор № 9»; наличие базы природных ресурсов в регионе: Витебская область обладает лесными массивами (1754,2 тыс. га.), водными ресурсами (2,6 км куб. в год); минерально-сырьевыми ресурсами (доломит (950 млн. тонн), торф(1135,0 млн. тонн), глина, песчано-гравийные материалы (238 млн. тонн), сапропели (505,0 млн. тонн), минеральные воды (10-500 л/сутки), строительный песок), рекреационными ресурсами (400 тыс. га); развитый промышленный потенциал региона: лёгкая промышленность (97 предприятий), машино- и станкостроение (87 предприятий), электроника, деревообрабатывающая промышленность (51 предприятие), производство мебели, производство продуктов питания (90 предприятий). В силу своего геоэкономического положения СЭЗ "Витебск" может стать своего рода плацдармом в плане освоения перспективных рынков товаров и услуг России, стран Балтии, Скандинавии.

Согласно положению о свободной экономической зоне "Витебск", на её территории действует специальный правовой режим, включающий льготные условия осуществления предпринимательской, инвестиционной и иной деятельности. Территория свободной экономической зоны "Витебск" является так же территорией свободной таможенной зоны (СТЗ). Режим свободной таможенной зоны также характеризуется рядом специальных льгот при ввозе и вывозе продукции.

Прослеживается тенденция последовательного роста количества зарегистрированных резидентов. На 1 января 2006 года на территории СЭЗ «Витебск» зарегистрировано 28 резидентов, успешно осуществляется 26 инвестиционных проектов, среди которых такие крупные, как конструкторское бюро «Дисплей», иностранные предприятия «Вителла», «Чесс - Бел», «Глобал - Витебск», совместное предприятие «Вик – здоровье животных», общество с ограниченной ответственностью «Грация».

Важнейшим направлением деятельности СЭЗ «Витебск» остается производство промышленной продукции. На территории СЭЗ «Витебск» сегодня развиваются предприятия топливной (38,9%), пищевой (23,9%), легкой (4,3%), химической (0,6%), ветеринарной промышленности (3,8%), машиностроения (18,7%), а также развитие науки (8,7%), банковской деятельности (1,1%).

Значительно вырос объем производства продукции, товаров и услуг, предоставляемых резидентами СЭЗ «Витебск». Если в 2003 году объем производства составлял 31130,6 млн. руб., то в 2004 году он составил 58678,4, т.е. вырос в 1,9 раз. Существенное увеличение объемов производства обусловлено, с одной стороны, ростом производительности труда, а с другой – численности. Что касается производительности труда по отдельным отраслям промышленности, то наибольшее влияние на рост производительности труда в целом оказали химическая, топливная и пищевая промышленности.

На конец 2005 года в СЭЗ «Витебск» занято 2103 рабочих. Снижению социальной напряженности способствовал рост количества дополнительно созданных рабочих мест, число которых на 1 января 2005 года составляло 404 рабочих мест, а начиная с момента функционирования СЭЗ «Витебск», принято на работу 2103 человек.

Финансовая деятельность резидентов СЭЗ «Витебск» достаточно интенсивная. Выручка от реализации продукции, товаров, работ, услуг в 2005 году составила

111837,0 млн. рублей, что на 39759,6 млн. рублей больше, чем в 2004 году. В определенной степени о финансовом состоянии СЭЗ «Витебск» можно судить по рентабельности от реализации продукции, товаров, работ, услуг. В 2005 году рентабельность от реализации продукции составила 7,8%, в 2004 году – 9,1%, а в 2003 году – 12,6%. Рентабельность продаж в 2005 году по сравнению с 2004 г. осталась неизменной – 6,8%, а в 2003 году она составила 8,8%. Таким образом, прослеживается тенденция снижения уровня рентабельности. С одной стороны, такое положение обусловлено тем, что затраты на производство растут быстрее, чем прибыль от ее реализации. С другой стороны, данная ситуация сложилась в определенной степени под влиянием того, что недостаточно внимания уделялось снижению материал- и энергоемкости производства, внедрению новых и высоких технологий.

На организацию производственной деятельности, а также развитие инфраструктуры территории СЭЗ требуются значительные материальные и финансовые ресурсы. Уставной капитал резидентов формируется путем привлечения иностранных и внутренних инвестиций.

За первое полугодие 2006 года в СЭЗ «Витебск» заявлено 44656,3 тыс. долл. США инвестиций, фактический объем инвестиций составил 37882,7 тыс. долл. США. Основными инвесторам СЭЗ «Витебск» являются следующие страны: Великобритания, Россия, Германия, США, Беларусь и др.

Задачи наращивания экспорта и развития импортозамещающих производств, поставленные перед СЭЗ «Витебск», предопределяют особую важность анализа динамики и структуры экспортно-импортных операций.

Динамику экспорта товаров за последние два года характеризует стабильный и последовательный рост его стоимостных объемов. В 2005 году объем экспорта составил 49419,0 тыс. долл. США, чем превысил объем 2004 года и 2003 года на 18011,3 тыс. долл. США, 37764,1 тыс. долл. США соответственно.

Импорт в 2005 году по сравнению с 2004 годом в стоимостном выражении вырос в 1,2 раза, по сравнению с 2003 годом – в 2,2 раза.

Результативность экспортно-импортных операций резидентов СЭЗ в определенной мере отражает сальдо внешней торговли, которое на протяжении двух последних лет сложилось положительным.

Оценка реального положения в производственной, финансовой, инвестиционной, внешнеторговой деятельности показала, что СЭЗ «Витебск» еще находится на начальном – адаптационном – этапе развития, но она уже способствует формированию положительного инвестиционного имиджа, становится фактором активизации рыночных процессов в регионе. Последовательно увеличивается вклад СЭЗ «Витебск» в макроэкономику страны, а также региона. Повысилось влияние СЭЗ «Витебск» на формирование таких показателей, как выручка от реализации продукции, товаров, услуг, прибыль от реализации, экспорт товаров. Если в 2001 г. прибыль от реализации продукции на одного работающего в СЭЗ «Витебск» составила 0,02 млн. рублей, что на 0,34 млн. рублей меньше, чем в регионе, то уже в 2004 г. – 3,3 млн. рублей, что на 1 млн. рублей больше, чем в регионе. Выручка от реализации на одного занятого в 2001 г. составляла 7,08 млн. рублей, что на 2,34 млн. рублей меньше, чем в регионе, а в 2004 г. – 47,9 млн. рублей, что в 1,7 раза выше, чем в регионе. Экспорт товаров на одного занятого в 2001 г. составлял 5,01 тыс. долл. США, т.е. в 3,4 раза выше, чем по региону, а в 2004 г. по сравнению с регионом уровень экспорта увеличился в 5,5 раза и составил 20,9 тыс. долл. США.

Анализ инвестиционного потенциала СЭЗ «Витебск» позволяет выявить в качестве приоритетных и привлекательных для иностранного инвестора следующие отрасли народного хозяйства: продукция высоких технологий, импортозамещающая и ресурсосберегающая продукция, радиоинженерия, энергосбережение. Особое внимание администрация СЭЗ «Витебск» уделяет развитию инновационных и импортозамещающих производств. Новые и высокие

технологии используют КБ «Дисплей» - в производстве жидкокристаллических мониторов, «Чесс - Бел» - в производстве автобензина, «Вителла» - в производстве шоколадной глазури, ИООО «Союз - Кабель» - в производстве волоконно-оптического кабеля. Продукция 4 резидентов СЭЗ включена в государственную и региональную программы импортозамещения.

Основной задачей функционирования СЭЗ «Витебск» является выполнение плана по привлечению иностранных инвестиций. На разбросанной по семи площадкам территории расположено около 30 предприятий, многие из которых блестяще выполняют задуманную программу. Порядка 85% производимых ими товаров идет на экспорт. Однако наряду с такими предприятиями есть и убыточные или с рентабельностью в считанные проценты. Так, количество убыточных предприятий за 2004 год по отношению к 2005 году составило 7, доля убыточных предприятий в общем количестве действующих резидентов – 25,9%.

За шесть лет существования от СЭЗ поступило в республиканский и местный бюджеты свыше 6 млрд. рублей налогов, каждый вложенный в ее развитие рубль окупился трижды, но ожидалось большее. План по объему инвестиций за 2005 год провалился – вместо 26,3 млрд. рублей в экономику области вложено только 10 – не удалось реализовать проект «Канадский дом».[1]

За дверь СЭЗ не стоит очередь добровольных инвесторов, их отпугивают как продолжительные сроки многоступенчатого согласования с различными ведомствами предлагаемых проектов, так и неоднократные изменения в сторону усложнения Инвестиционного кодекса, вносящие эффект непредсказуемости в белорусский бизнес. Также проблема заключается в отсутствии в белорусской экономике институциональных рамок и так называемого минимального гарантированного «пакета услуг», предоставляемых правительством иностранному инвестору, - стабильная законодательная база, государственные программы поддержки и страхования деятельности.

С учетом вышесказанного можно предложить следующие рекомендации по развитию и порядку функционирования СЭЗ, при этом следует сфокусировать особое внимание на процессе развития на территории СЭЗ сферы услуг (финансы, страхование, банковская сфера): страховое и банковское регулирование (разработка и внедрение программ развития СЭЗ с учетом мировых тенденций (оказание банковских, страховых, финансовых услуг с целью обеспечения доступа резидентам к финансовому, в том числе и иностранному капиталу; создание условий для развития коммерческой инфраструктуры на территории СЭЗ; расширение числа финансовых посредников; содействие процессу привлечения на территорию СЭЗ банков, страховых, финансовых компаний с целью обеспечения доступа резидентам к финансовому, в том числе и иностранному капиталу); порядок финансирования СЭЗ (разработка программ по привлечению заемных средств на финансирование деятельности СЭЗ, что особенно необходимо в фазе создания и становления (средств, выделяемых на финансирование СЭЗ из государственного бюджета, недостаточно для запуска эффективного механизма их функционирования); регулирование вопросов собственности (введение на территории СЭЗ собственности на землю; введение максимального ограничения на ставку арендной платы на землю для укрепления чувства защищенности инвесторов на территории СЭЗ); генеральные вопросы регулирования СЭЗ (проведение компетентными и уполномоченными органами анализа с целью более глубокого понимания функций и задач, решаемых в СЭЗ; разработка и внедрение программы создания и развития СЭЗ в Республике Беларусь; разработка механизма расчета эффективности создания и функционирования СЭЗ (возможно, в сотрудничестве с международными финансовыми организациями и институтами)).[2]

Данные меры будут содействовать ускорению процесса модернизации и ликвидации недостатка развития национальной инфраструктуры, а также созданию новых импульсов в привлечении дополнительных объемов иностранного капитала.

Список использованных источников

1. Данные отчетности СЭЗ «Витебск».
2. Ульянова Н. Свободные экономические зоны как инструмент привлечения инвестиций в Беларусь // Банковский вестник, апрель 2006 г. С. 5 – 9.

SUMMARY

Free Enterprise Zones (FEZ) establishment the Republic of Belarus with special law regulation allows to attract foreign investment, new high – tech advancements, to provide favourable conditions for economic development, primarily, the regions of the Republic of Belarus, new vacancies, the acceleration of scientific and technological progress and integration into the world economy. Free Enterprise Zones development pursues the aim of stimulating export and import replacing industries.

УДК 33:316.4

ИНСТИТУЦИОНАЛЬНЫЕ И МЕСТНЫЕ ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И ИННОВАЦИЙ В РЫНОЧНОЙ ЭКОНОМИКЕ

В. Ястржембска

ВСТУПЛЕНИЕ

Представляемая статья написана на основании теоретических и эмпирических материалов, собранных автором в рамках задачи 8-го целенаправленного проекта Министерства Наук и Информации номер 6RS12003C/5997, под названием “Региональная стратегия инновации Подкарпатского воеводства”, реализованного исследовательским коллективом Жешовского Университета. Его целью является идентификация избранных институциональных факторов развития предпринимательства и стимулирования инновационной деятельности в региональном масштабе. Самым важным тезисом является утверждение, что внедрение и эффективное функционирование региональной инновационной системы способствует развитию предпринимательства.

ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ КОНЦЕПЦИЯ СТИМУЛИРОВАНИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА И ИННОВАЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

В конце XX века возникла теоретическая концепция системы экономики, основанной на знаниях, основными составляющими элементами которой являются интеллектуальный, человеческий и социальный капитал [4]. Инновации, неразрывно связанные с этим капиталом, получили признание как главный фактор, предопределяющий конкурентоспособность экономики, предприятий и развития регионов. Теоретические обоснования системного инновационного подхода содержатся в теории инновации как процесса интерактивного обучения, а также в эволюционных экономических теориях.

Интерактивное обучение основывается на экспериментировании в процессе производства, заключающемся в стирании различий между теми, кто “производит” знания, и теми, кто учится. В результате инновационный процесс является процессом обучения. Учебными заведениями могут быть школа, фирма или подразделение местной власти.

Инновационный процесс, по мнению создателей эволюционного подхода, может быть инициирован лишь тогда, когда кодифицированные теоретические знания войдут в противоречие с неопределенными или практическими знаниями. Это означает необходимость проникновения знания в производство, и наоборот. Таким образом, новатор не может быть теоретиком, который создает инновацию в